

ВЕСТНИК НАУКИ



ВЫПУСК

№ 8 (65)



ТОМ 2

Международный научный журнал

www.вестник-науки.рф

Тольятти 2023

Международный научный журнал

«ВЕСТНИК НАУКИ»

№ 8 (65) Том 2

АВГУСТ 2023 г.

(ежемесячный научный журнал)

В журнале освещаются актуальные теоретические и практические проблемы развития науки, территорий и общества. Представлены научные достижения ученых, преподавателей, специалистов-практиков, аспирантов, соискателей, магистрантов и студентов научно-теоретического, проблемного или научно-практического характера.

Предназначено для преподавателей, аспирантов и студентов, для всех, кто занимается научными исследованиями в области инновационного развития науки, территорий и общества.

Статьи, поступающие в редакцию, рецензируются, публикуются в авторской редакции.

Авторы несут ответственность за содержание статей, за достоверность приведенных в статье фактов, цитат, статистических и иных данных, имен, названий и прочих сведений, а также за соблюдение законов об интеллектуальной собственности. Мнение редакции может не совпадать с мнением авторов материалов.

Главный редактор журнала:

РАССКАЗОВА ЛЮБОВЬ ФЁДОРОВНА

Главный редактор: Рассказова Любовь Федоровна
Адрес учредителя, издателя и редакции: г. Тольятти
ISSN 2712-8849 | СМИ ЭЛ № ФС 77 - 84401
сайт: <https://www.vestnik-nauki.pf>
eLibrary.ru: https://elibrary.ru/title_about.asp?id=67626

Дата выхода в свет:
13.08.2023 г.
*Периодическое
электронное научное
издание.*

СОДЕРЖАНИЕ (CONTENT)

ЭКОНОМИЧЕСКИЕ НАУКИ И МЕНЕДЖМЕНТ (ECONOMIC SCIENCES & MANAGEMENT)

- 1. Едемский А.В.**
БЕЗОПАСНОСТЬ ДАННЫХ В ФИНАНСОВОЙ СФЕРЕ: ТЕНДЕНЦИИ И ВЫЗОВЫ.....6-19
- 2. Локтионов Н.Е.**
МЕТОДОЛОГИЯ И ИНСТРУМЕНТАРИЙ ОЦЕНКИ ВНУТРЕННЕЙ
И ВНЕШНЕЙ СРЕДЫ КОМПАНИИ: ПРЕИМУЩЕСТВА И НЕДОСТАТКИ 20-26
- 3. Локтионов Н.Е.**
СТРАТЕГИЧЕСКАЯ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТЬ
КАК КАТЕГОРИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОГО ХАРАКТЕРА И ОБЪЕКТ УПРАВЛЕНИЯ 27-33
- 4. Новоселов Д.О.**
УПРАВЛЕНИЕ И ПРОГНОЗИРОВАНИЕ КОНФЛИКТОВ НА ПРЕДПРИЯТИИ 34-38
- 5. Руденко М.В., Логинова Н.В.**
СРАВНИТЕЛЬНЫЙ АНАЛИЗ ГОСУДАРСТВЕННЫХ ЗАКУПОК В ГЕРМАНИИ И РОССИИ..... 39-46
- 6. Хабибов А.И.**
ЭКОЛОГИЧЕСКИЙ БИЗНЕС: ВЗАИМОСВЯЗЬ УСТОЙЧИВОСТИ И ПРИБЫЛЬНОСТИ 47-69

ПЕДАГОГИКА И ОБРАЗОВАНИЕ (PEDAGOGY & EDUCATION)

- 7. Мовчан Т.И.**
ЗНАЧЕНИЕ СЮЖЕТНО-РОЛЕВЫХ ИГР В ДОШКОЛЬНОЙ ПЕДАГОГИКЕ 70-73
- 8. Петрова Н.Р.**
НАСТАВНИЧЕСТВО КАК ФАКТОР ЭФФЕКТИВНОСТИ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЙ ОРГАНИЗАЦИИ 74-78

ЮРИДИЧЕСКИЕ НАУКИ (JURIDICAL SCIENCES)

- 9. Мищенко А.В.**
СООТНОШЕНИЕ РЕНТНЫХ ОТНОШЕНИЙ И ИПОТЕЧНОГО
КРЕДИТОВАНИЯ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ 79-84
- 10. Реброва М.Г.**
ОСОБЕННОСТИ ПРАВОГО СТАТУСА УЧРЕДИТЕЛЕЙ ДОЧЕРНЕГО
И ЗАВИСИМОГО ХОЗЯЙСТВЕННЫХ ОБЩЕСТВ 85-93
- 11. Таран К.А.**
ТРАНСФОРМАЦИЯ ПРАВА В УСЛОВИЯХ РАЗВИТИЯ ЦИФРОВЫХ ТЕХНОЛОГИЙ 94-98
- 12. Усова М.К.**
ПРОБЛЕМЫ И ВОПРОСЫ ПРАКТИЧЕСКОГО ХАРАКТЕРА ДОГОВОРА
СТРОИТЕЛЬНОГО ПОДРЯДА ДЛЯ ГОСУДАРСТВЕННЫХ И МУНИЦИПАЛЬНЫХ НУЖД..... 99-103
- 13. Федотовская В.В., Печеневская М.А.**
АКТУАЛЬНОСТЬ РОЛИ ПРАВОВОЙ КУЛЬТУРЫ ДЕТЕЙ И МОЛОДЕЖИ В НАСТОЯЩЕМ ВРЕМЕНИ 104-116
- 14. Хлопков И.И.**
ПРИМЕНЕНИЕ ИНФОРМАЦИОННО-ТЕЛЕКОММУНИКАЦИОННОГО ОБЕСПЕЧЕНИЯ
ОРГАНОВ ВНУТРЕННИХ ДЕЛ КАК ОДНОГО ИЗ СРЕДСТВ РАСКРЫТИЯ
ПРЕСТУПЛЕНИЙ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ НАПРАВЛЕННОСТИ 117-120
- 15. Цыпуштанова Е.Н.**
ОСОБЕННОСТИ ПЕРЕРАСПРЕДЕЛЕНИЯ ЗЕМЕЛЬНЫХ УЧАСТКОВ, НАХОДЯЩИХСЯ В МУНИЦИПАЛЬНОЙ
И ЧАСТНОЙ СОБСТВЕННОСТИ С РАЗЛИЧНЫМИ ВИДАМИ РАЗРЕШЁННОГО ИСПОЛЬЗОВАНИЯ..... 121-125

ПСИХОЛОГИЯ (PSYCHOLOGY)

16. Савенкова А.М.
ВЗАИМОЗАВИСИМОСТЬ ТИПА ТЕМПЕРАМЕНТА И ФОРМ ПРОЯВЛЕНИЯ
СЦЕНИЧЕСКОГО ВОЛНЕНИЯ В МУЗЫКАЛЬНОЙ ПСИХОЛОГИИ 126-131

17. Савенкова А.М.
ПРОБЛЕМА СЦЕНИЧЕСКОГО ВОЛНЕНИЯ
У УЧАЩИХСЯ ДЕТСКИХ ШКОЛ ИСКУССТВ 132-136

ОБЩЕГУМАНИТАРНЫЕ НАУКИ (ALL-HUMANITARIAN SCIENCES)

18. Варданын Г.А.
КОРРЕЛЯЦИЯ МЕЖДУ СТИЛЕМ ПРИЧЕСКИ И КАЧЕСТВОМ КОММУНИКАТИВНЫХ ПРОЦЕССОВ 137-152

19. Казина М.И.
РАЗРАБОТКА НАУЧНЫХ ПРОБЛЕМ: ТЕНДЕНЦИИ И ПЕРСПЕКТИВЫ НА 2023 ГОД 153-156

**КОМПЬЮТЕРНЫЕ И ИНФОРМАЦИОННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ
(COMPUTER & INFORMATION TECHNOLOGIES)**

20. Ахметов Р.Р.
ОБЛАЧНЫЕ ВЫЧИСЛЕНИЯ: ПРИЛОЖЕНИЯ И БУДУЩИЕ РАЗРАБОТКИ В ИТ 157-165

21. Пеганов Д.Д.
УСКОРЕНИЕ РАЗРАБОТКИ ЧЕРЕЗ КОНТРАКТНОЕ ТЕСТИРОВАНИЕ С GO И PACT 166-189

22. Тюменцев Д.В.
DEVOPS В ЭПОХУ ОБЛАЧНЫХ ТЕХНОЛОГИЙ:
СОВРЕМЕННЫЕ ПРАКТИКИ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ 190-195

23. Шайхулов Э.А.
СПОСОБЫ И ПРАВИЛА ПОСТРОЕНИЯ КОММУНИКАЦИИ В ИТ КОМПАНИЯХ 196-200

24. Шайхулов Э.А.
СПОСОБЫ СОЗДАНИЯ И ЭФФЕКТИВНОГО УПРАВЛЕНИЯ QA КОМАНДОЙ В ИТ 201-205

ТЕХНИЧЕСКИЕ НАУКИ (TECHNICAL SCIENCES)

25. Болдина О.Б.
СОВРЕМЕННЫЕ МЕТОДЫ ИЗМЕРЕНИЙ И КОНТРОЛЯ
ПАРАМЕТРОВ СУДОВЫХ СИСТЕМ 206-211

НАУКИ О ЗЕМЛЕ (GEOSCIENCE)

26. Цвигун В.Н., Койнов Р.С., Цвигун С.В.
ОБРАЗОВАНИЕ ЛИНЗОВИДНЫХ ВЫКОЛОВ ПРИ ГОРНЫХ УДАРАХ 212-217

НЕФТЬ И ГАЗ (CRUDE OIL & NATURAL GAS)

27. Вешкурцев С.Н.
ОПАСНЫЕ ФАКТОРЫ, ДЕЙСТВУЮЩИЕ
НА НЕФТЕПЕРЕКАЧИВАЮЩИХ СТАНЦИЯХ 218-221

28. Гизатуллин А.М.
АНАЛИЗ ИНЦИДЕНТА – ПАДЕНИЕ ЗАБОЙНОГО ДВИГАТЕЛЯ С ЭЛЕВАТОРА 222-225

29. Гизатуллин А.М.
МЕТОДЫ ОБЕСПЕЧЕНИЯ БЕЗОПАСНОСТИ ТЕХНОЛОГИЧЕСКИХ ПРОЦЕССОВ
НА УЧАСТКЕ ВЕДЕНИЯ БУРОВЫХ РАБОТ 226-229

СТРОИТЕЛЬСТВО И АРХИТЕКТУРА (CONSTRUCTION & ARCHITECTURE)

- 30. Павозков Д.В.**
ИНСОЛЯЦИЯ ПОМЕЩЕНИЙ: ЧТО ЭТО ТАКОЕ И ПОЧЕМУ ЭТО ВАЖНО230-232
- 31. Павозков Д.В.**
ЧТО ТАКОЕ БРАНДМАУЭР В СТРОИТЕЛЬСТВЕ И ДЛЯ ЧЕГО ПРИМЕНЯЕТСЯ.....233-235
- 32. Павозков Д.В.**
ЧТО ТАКОЕ МАУЭРЛАТ И КАКИЕ ФУНКЦИИ ОН ВЫПОЛНЯЕТ236-238
- 33. Павозков Д.В.**
ЧТО ТАКОЕ САНАЦИЯ БЕТОНА И ДЛЯ ЧЕГО ЭТО ПРИМЕНЯЮТ239-241

МЕДИЦИНСКИЕ НАУКИ (MEDICAL SCIENCES)

- 34. Красникова Е.В.**
МЕДИЦИНСКИЕ ИССЛЕДОВАНИЯ В РАМКАХ ОРГАНИЗАЦИИ ДИСПАНСЕРИЗАЦИИ НАСЕЛЕНИЯ.....242-245

СПОРТ И ФИЗИЧЕСКАЯ КУЛЬТУРА (SPORT)

- 35. Рушенцева А.А.**
СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ СКОРОСТНО-СИЛОВОЙ
ВЫНОСЛИВОСТИ ЛЬЖНИКОВ-ГОНЩИКОВ 21 - 23 ГОДА.....246-253

СОЦИОЛОГИЯ (SOCIOLOGY)

- 36. Соломенникова А.С.**
АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ МОЛОДОЙ СЕМЬИ В СОВРЕМЕННЫХ РЕАЛИЯХ254-258

СПЕЦИАЛЬНЫЕ РАЗДЕЛЫ ЮРИСПРУДЕНЦИИ (SPECIAL SECTIONS OF LAW)

- 37. Киркота Н.Н.**
ЮРИСДИКЦИОННЫЕ ФОРМЫ ЗАЩИТЫ ПРАВ
И ЗАКОННЫХ ИНТЕРЕСОВ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЕЙ.....259-264

ЭКОНОМИЧЕСКИЕ НАУКИ И МЕНЕДЖМЕНТ
(ECONOMIC SCIENCES & MANAGEMENT)

УДК 519.8

Едемский А.В.

соискатель,

Санкт-Петербургский политехнический университет Петра Великого
(г. Санкт-Петербург, Россия)

**БЕЗОПАСНОСТЬ ДАННЫХ В ФИНАНСОВОЙ СФЕРЕ:
ТЕНДЕНЦИИ И ВЫЗОВЫ**

***Аннотация:** в настоящей статье исследуется проблема безопасности данных в финансовой сфере, рассматриваются современные тенденции и вызовы, связанные с этой проблематикой. Целью работы является анализ и оценка угроз, связанных с безопасностью данных, и разработка практических рекомендаций по обеспечению безопасности финансовых данных. Исследование основано на математической статистике и сравнении различных методов защиты данных.*

***Ключевые слова:** безопасность данных, финансовая сфера, угрозы, тенденции, методы защиты, математическая статистика.*

ВВЕДЕНИЕ

С развитием информационных технологий финансовая сфера столкнулась с рядом новых вызовов, связанных с безопасностью данных. Утечка финансовой информации может привести к серьезным последствиям, включая финансовые потери, нарушение конфиденциальности и доверия клиентов, а также возникновение угроз для стабильности финансовой системы. В связи с этим, обеспечение безопасности данных в финансовой сфере становится все более важным и актуальным [1].

Финансовая безопасность и криптовалютная индустрия тесно связаны друг с другом. Несмотря на принципиальные отличия осуществления

криптовалютных транзакций с банковскими переводами, которые, в частности, заключаются в отсутствии централизации и скорости, пользователи криптовалют подвержены все тем же рискам мошенничества. Это - потеря доступа к средствам в связи с утерей смартфона или другого устройства, мошенничество как результат социальной инженерии. Частая причина - в целом низкий уровень финансовой грамотности, что может приводить к добровольной пересылке средств злоумышленнику. Актуальны и проблемы, характерные исключительно для криптовалют, например, невозможность возврата платежа в силу специфики работы сети блокчейн.

Актуальность исследования.

В современном мире финансовая сфера сталкивается с новыми угрозами безопасности данных. Киберпреступники постоянно совершенствуют свои методы атак, а объемы финансовых данных, хранящихся в электронном виде, растут с каждым годом. Поэтому необходимо провести исследование угроз безопасности данных в финансовой сфере и разработать эффективные методы их защиты [3].

Целью данного исследования является анализ современных тенденций и вызовов в области безопасности данных в финансовой сфере, исследование различных методов защиты данных и разработка практических рекомендаций для обеспечения безопасности финансовых данных [2].

МЕТОДЫ И ОРГАНИЗАЦИЯ ИССЛЕДОВАНИЯ

В данном исследовании были использованы методы математической статистики для анализа собранных данных и оценки уровня безопасности финансовых данных.

В начале исследования был проведен обзор литературы, чтобы изучить существующие тенденции и вызовы в области безопасности данных в финансовой сфере. Затем была проведена количественная оценка угроз и рисков,

связанных с безопасностью данных, на основе статистического анализа и исследования исторических данных о нарушениях безопасности в финансовой сфере.

Для сравнительного анализа различных методов защиты данных был проведен сбор данных о существующих методах и их применении в финансовой сфере. Затем были применены методы математической статистики для анализа эффективности этих методов и оценки их преимуществ и недостатков.

Исследование также включало анализ организации безопасности данных в финансовой сфере. Были рассмотрены существующие практики и политики безопасности данных в финансовых организациях, а также проведено сравнение этих практик с рекомендациями и стандартами безопасности данных.

РЕЗУЛЬТАТЫ ИССЛЕДОВАНИЯ И ИХ ОБСУЖДЕНИЕ

Анализ безопасности данных в финансовой сфере является важным компонентом для оценки уровня рисков и эффективности защиты финансовых информационных ресурсов. Рассмотрим некоторые конкретные цифры и статистику, связанные с безопасностью данных в финансовой сфере. [4].

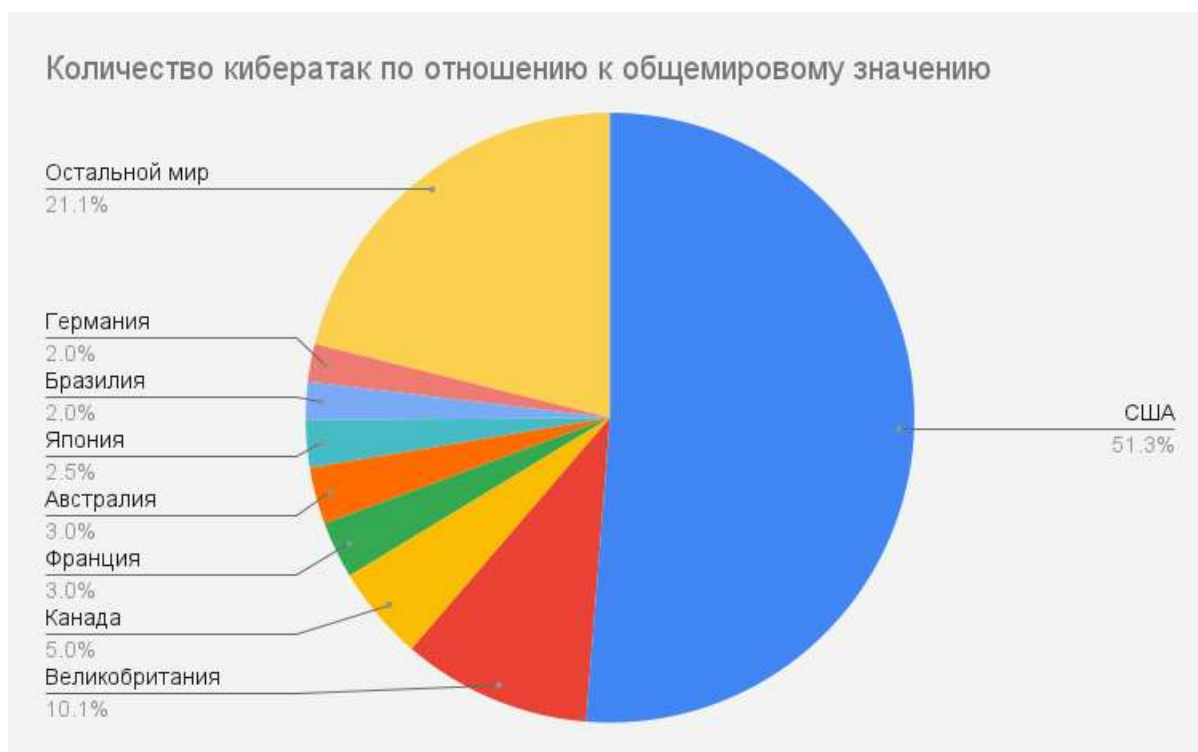


Рисунок 1. Количество кибератак в разных странах мира по отношению к общему значению за 2021 год (данные BlackFog)

Угрозы и инциденты безопасности данных:

В 2020 году финансовые организации в США заявили о более чем 2 100 инцидентах нарушения безопасности данных, в результате которых было скомпрометировано более 155 миллионов записей клиентов [1].

По оценкам IBM Security, средний размер ущерба от нарушения безопасности данных в финансовой сфере составляет около 5,86 миллионов долларов США [2].

В 2020 году было зарегистрировано увеличение на 38% обнаруженных угроз безопасности в финансовой сфере, связанных с рассылкой фишинговых писем [3].

Распространенные уязвимости и методы атак:

Исследования показывают, что одна из наиболее распространенных уязвимостей в финансовой сфере связана с недостаточной аутентификацией и

слабыми паролями. Более 80% уязвимостей, связанных с аутентификацией, могут быть предотвращены сильными паролями [4].

Атаки с использованием вредоносного программного обеспечения (малвари) также являются распространенными в финансовой сфере. В 2020 году было зарегистрировано более 1,2 миллиона новых вредоносных программ, связанных с финансовыми учреждениями [5].

Затраты на обеспечение безопасности данных:

Согласно отчету Gartner, глобальные затраты на информационную безопасность в финансовой сфере в 2020 году составили около 123 миллиардов долларов США, что составляет 6,5% от общих затрат на информационную безопасность во всех отраслях [6].

По данным исследования "2021 Cost of Cyber Crime Study" компании Accenture, в финансовой сфере средние затраты на реагирование на киберпреступления составляют около 18,5 миллиона долларов США в год. Это включает расходы на обнаружение и реагирование на инциденты безопасности, восстановление после атак и репутационный ущерб [7].

Другое исследование, проведенное Ponemon Institute, показало, что финансовые организации сталкиваются с высокими затратами на управление последствиями нарушения безопасности данных. Согласно этому исследованию, средние затраты на восстановление после инцидента безопасности данных составляют около 5,72 миллионов долларов США, а стоимость утраты деловой активности составляет около 2,45 миллиона долларов США [8].

Однако, важно отметить, что финансовые учреждения, осознавая важность безопасности данных, вкладывают значительные ресурсы в защиту информации и предотвращение нарушений. Они инвестируют в разработку и внедрение передовых технологий, таких как системы мониторинга, интеллектуальные аналитические инструменты и машинное обучение, для обнаружения и предотвращения атак. Кроме того, финансовые организации

активно сотрудничают с внешними специалистами по безопасности данных и обмениваются информацией о новых угрозах и методах защиты.

В целом, конкретные цифры и статистика показывают, что безопасность данных в финансовой сфере является значимым и дорогостоящим вопросом. Однако, вложения в безопасность данных необходимы для обеспечения доверия клиентов, защиты конфиденциальности и стабильности финансовых организаций. Это подчеркивает необходимость постоянного совершенствования и современных подходов в области безопасности данных в финансовой сфере [10].

В результате исследования были выявлены основные тенденции и вызовы, связанные с безопасностью данных в финансовой сфере. Было выяснено, что с увеличением объема и сложности финансовых данных растут и угрозы безопасности, требующие новых и эффективных методов защиты.

Можно выделить ряд методов, направленных на защиту данных, которые используются в наше время. Каждый из них имеет как преимущества, так и недостатки.

Таблица 1. Сравнительный анализ популярных методов защиты данных в финансовой сфере.

Метод	Преимущества	Недостатки
Шифрование	Обеспечивает высокий уровень безопасности данных путем преобразования в непонятный для посторонних вид. Даже в случае кражи, позволяет сохранить	Замедляет скорость обработки данных, особенно при использовании мощных алгоритмов шифрования. Если ключи для расшифровки данных потеряны или скомпрометированы, это

	<p>конфиденциальность информации, предотвращая ее понимание и использование третьими лицами.</p>	<p>приводит к невозможности доступа к зашифрованным данным.</p>
<p>Многофакторная аутентификация</p>	<p>Является простым, понятным и недорогим в реализации способом. Не требует дополнительных токенов, так как мобильное устройство всегда под рукой.</p>	<p>В силу неудобства конечные пользователи часто игнорируют саму идею многофакторной аутентификации, используя одно и то же устройство (например, для ввода пароля и получения SMS с кодом подтверждения).</p>
<p>Биометрическая идентификация</p>	<p>Биометрические данные являются уникальными для каждого человека, что делает биометрическую идентификацию более надежной в сравнении с традиционными паролями. Использование биометрических данных для идентификации пользователей удобно и не требует запоминания или ввода паролей</p>	<p>Сбор и хранение биометрических данных вызывают вопросы о приватности и безопасности этих данных, требуя строгих мер защиты и соответствия действующим требованиям законодательства. Если данные скомпрометированы, их невозможно изменить, в отличие от паролей, которые могут быть сброшены или изменены.</p>

Машинное обучение	Позволяет автоматизировать процессы безопасности и оперативно реагировать на угрозы, что уменьшает время реакции на инциденты безопасности данных.	Сложность настройки и реализации, уязвимость к атакам и манипуляциям данными.
-------------------	--	---

Результаты сравнения различных методов защиты данных показали, что каждый метод имеет свои преимущества и недостатки, и выбор оптимального метода зависит от конкретных потребностей и характеристик финансовой организации.

Также было выявлено, что эффективная организация безопасности данных в финансовой сфере требует комплексного подхода. Важными аспектами организации безопасности данных являются установление политики безопасности, обучение сотрудников, регулярное обновление программного обеспечения и систем защиты, а также мониторинг и анализ потенциальных угроз.

Обсуждение полученных результатов.

Анализ результатов исследования позволил выявить несколько ключевых моментов. Во-первых, финансовая сфера подвержена всё возрастающему риску утечки и злоупотреблений с финансовыми данными, поэтому обеспечение их безопасности является критически важным [9].

Во-вторых, методы защиты данных должны быть выбраны с учетом конкретных потребностей и характеристик финансовой организации. Каждый метод имеет свои преимущества и недостатки, и эффективное применение требует грамотного сочетания различных подходов.

В-третьих, эффективная организация безопасности данных требует постоянного обновления и совершенствования политики и практик безопасности, а также обучения сотрудников. Стремление к безопасности данных должно стать интегральной частью культуры финансовой организации.

На основе результатов исследования, предлагается следующие практические рекомендации для обеспечения безопасности данных в финансовой сфере:

- Разработка и регулярное обновление политики безопасности данных, которая должна быть соотнесена с современными угрозами и требованиями законодательства.

- Внедрение многофакторной аутентификации для повышения уровня доступа к финансовым данным и снижения риска несанкционированного доступа.

- Применение шифрования данных в покое, передаче и хранении для защиты конфиденциальности, и целостности финансовой информации.

- Регулярное обновление программного обеспечения и систем защиты данных для предотвращения известных уязвимостей и угроз.

- Регулярный мониторинг и анализ потенциальных угроз безопасности данных, включая мониторинг активности сети, обнаружение необычных паттернов и аномалий.

- Установление строгих политик доступа к финансовым данным, включая ограничение доступа только к необходимым сотрудникам и введение ролевых прав доступа.

- Проведение регулярных аудитов безопасности данных для выявления потенциальных слабых мест и уязвимостей в системе защиты.

- Сотрудничество с внешними экспертами по безопасности данных для получения дополнительной экспертизы и рекомендаций.

ЗАКЛЮЧЕНИЕ

Безопасность данных в финансовой сфере является важной и сложной проблемой, требующей постоянного внимания и усилий. Современные тенденции и вызовы, связанные с безопасностью данных, требуют применения современных методов защиты и комплексного подхода к организации безопасности данных.

Исследование, основанное на методах математической статистики и сравнении различных методов защиты данных, позволяет оценить уровень безопасности финансовых данных и разработать практические рекомендации для их защиты.

Применение этих рекомендаций в практике финансовой сферы поможет улучшить безопасность данных, снизить риски утечки информации и обеспечить защиту финансовых организаций и их клиентов.

Однако важно отметить, что безопасность данных является постоянным процессом и требует постоянного мониторинга и обновления. Финансовые организации должны быть готовы к изменяющимся угрозам и непрерывно совершенствовать свои практики и системы безопасности.

В целом, безопасность данных является неотъемлемой частью финансовой сферы, и ее эффективное обеспечение играет решающую роль в обеспечении доверия клиентов, защите конфиденциальности и стабильности финансовых организаций. Настоящее исследование позволяет лучше понять современные тенденции и вызовы, с которыми сталкиваются финансовые учреждения в области безопасности данных, и предлагает практические рекомендации для улучшения безопасности данных.

Одним из основных выводов исследования является необходимость применения комплексного подхода к безопасности данных в финансовой сфере. Применение только одного метода защиты данных может оказаться недостаточным, поскольку угрозы постоянно эволюционируют. Комбинирование различных методов, таких как шифрование, многофакторная

аутентификация, биометрическая идентификация и технологии машинного обучения, позволяет создать более надежную систему безопасности.

Важным аспектом является также организация безопасности данных внутри финансовой организации. Это включает разработку и регулярное обновление политики безопасности данных, обучение сотрудников, аудит систем безопасности и постоянный мониторинг потенциальных угроз. Кроме того, важно установить строгие политики доступа к финансовым данным и активно сотрудничать с внешними экспертами по безопасности данных.

Однако, следует отметить, что безопасность данных в финансовой сфере является непрерывным процессом. В то время как данное исследование предоставляет рекомендации для улучшения безопасности данных, необходимо продолжать отслеживать новые тенденции и технологии, а также регулярно обновлять системы безопасности для борьбы с появляющимися угрозами.

Интересы киберпреступников в России (2022 год)

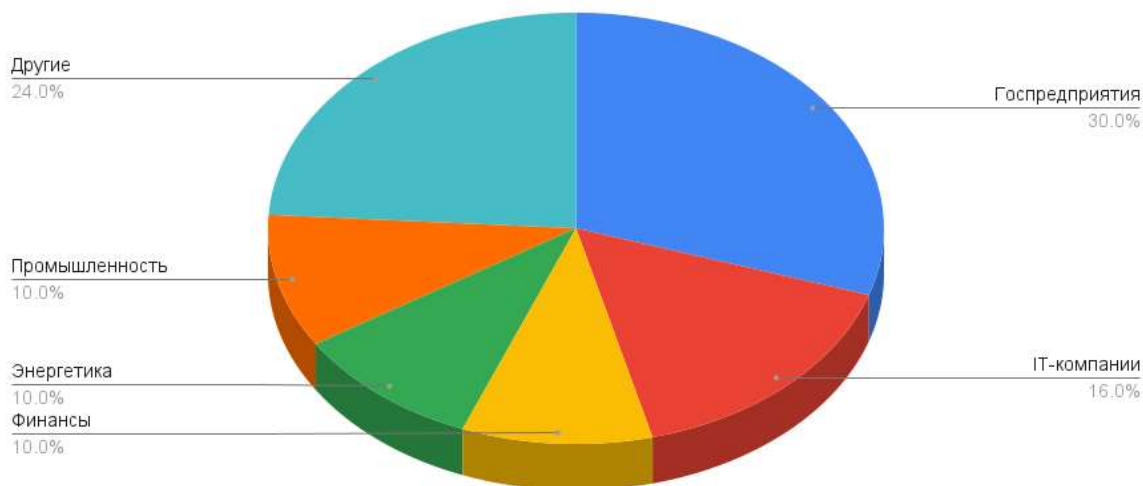


Рисунок 2. Отраслевые интересы группировок, атаковавших российские организации в 2022 году (по данным PT ESC).

В заключение, безопасность данных в финансовой сфере является сложной и критически важной задачей. Это требует совместных усилий финансовых организаций, правительственных органов и специалистов по безопасности данных. Развитие и применение передовых методов и технологий, а также строгая организация безопасности данных, помогут финансовой сфере эффективно справляться с вызовами и угрозами, связанными с безопасностью данных. Организации должны осознавать, что безопасность данных является неотъемлемой частью их деятельности и инвестировать в нее не только ресурсы, но и внимание руководства.

Безопасность данных не только обеспечивает защиту конфиденциальности и целостности финансовых информационных ресурсов, но также способствует созданию доверия среди клиентов и партнеров. Открытость и прозрачность в отношении мер безопасности данных помогают укрепить репутацию финансовых организаций и убедить клиентов в их надежности.

С учетом быстрого развития технологий и появления новых угроз безопасности данных, необходимо поддерживать постоянное обучение и развитие сотрудников, чтобы они были в курсе последних трендов и методов защиты. Также необходимо активно сотрудничать с другими организациями и участвовать в профессиональных сообществах, чтобы обмениваться опытом и лучшими практиками в области безопасности данных.

Сегодня финансовая сфера сталкивается с постоянно растущими угрозами безопасности данных, и эффективная организация и защита данных являются неотъемлемыми элементами ее успешной деятельности. С помощью комплексного подхода, применения передовых методов и технологий, а также строгой политики безопасности данных, финансовые организации смогут справиться с вызовами и обеспечить защиту своих данных. Это позволит им сохранять доверие клиентов, обеспечивать стабильность и успешное функционирование на рынке финансовых услуг.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ:

1. Андреев, Г. А., Тимофеева, О. Ю. Комплексная защита данных в банковском секторе // Банковское обозрение. — 2019. — № 6. — С. 12-20.
2. Иванов, А. Б. Безопасность данных в финансовых учреждениях: проблемы и перспективы // Финансовый журнал. — 2019. — № 5. — С. 42-51.
3. Козлов, Д. В., Михайлова, О. С. Кибербезопасность в финансовой сфере: актуальные проблемы и меры защиты // Банковское дело. — 2021. — № 3. — С. 64-73.
4. Кузнецов, П. В., Соловьев, И. Д. Методы обеспечения безопасности данных в финансовых организациях // Научно-технический вестник информационных технологий, механики и оптики. — 2020. — Т. 20(1). — С. 128-135.
5. Медведева, Е. С., Жуков, А. В. Управление рисками информационной безопасности в финансовой сфере // Менеджмент и бизнес-администрирование. — 2021. — № 1. — С. 43-55.
6. Петров, Н. С., Сидорова, Е. В. Тенденции развития безопасности данных в финансовом секторе // Управление и информатика. — 2018. — № 4. — С. 81-95.
7. Смирнов, В. М., Петрова, Е. А. Информационная безопасность в финансовом секторе: вызовы и решения // Экономика и математические методы. — 2020. — Т. 56(2). — С. 75-87.
8. Wang, G., Chiew, K. W. Data Privacy and Security in Financial Services: Challenges and Solutions // Journal of Internet Banking and Commerce. — 2021. — Vol. 26(1). — P. 1-18.
9. Rodriguez, J. M., Santos, C. Cybersecurity Risk Management in Financial Institutions: A Review // International Journal of Cybersecurity Intelligence and Cybercrime. — 2019. — Vol. 2(2). — P. 71-84.
10. Turner, A. S., Wilson, E. R. Data Protection and Privacy Issues in the Financial Industry // Journal of Digital Forensics, Security and Law. — 2020. — Vol. 15(2). — P. 79-92.

Edemsky A.V.

applicant,

Peter the Great St. Petersburg Polytechnic University

(St. Petersburg, Russia)

**DATA SECURITY IN THE FINANCIAL SECTOR:
TRENDS & CHALLENGES**

***Abstract:** this article examines the problem of data security in the financial sector, discusses current trends and challenges related to this issue. The purpose of the work is to analyze and assess threats related to data security and develop practical recommendations for ensuring the security of financial data. The study is based on mathematical statistics and comparison of various methods of data protection.*

***Keywords:** data security, financial sphere, threats, trends, methods of protection, mathematical statistics.*

УДК 658.29

Локтионов Н.Е.

магистрант,

Тольяттинская академия управления

(г. Тольятти, Россия)

**МЕТОДОЛОГИЯ И ИНСТРУМЕНТАРИЙ ОЦЕНКИ
ВНУТРЕННЕЙ И ВНЕШНЕЙ СРЕДЫ КОМПАНИИ:
ПРЕИМУЩЕСТВА И НЕДОСТАТКИ**

Аннотация: целью статьи является рассмотрение инструментария, позволяющего произвести оценку среды предприятия внутреннего и внешнего характера с позиции выявления присущих ему сильных и слабых черт. Основными рассмотренными методами являются конкурентный анализ, сравнительный отраслевой анализ, SNW-анализ, SWOT-анализ, STEP-анализ (PEST-анализ), конкурентный анализ по модели «Пять сил» М. Портера. Рассмотрена сущность каждого метода, а также выявлены присущие ему преимущества и недостатки. Выбор того или иного метода / средства сопряжен с анализом присущего ему набора положительных и отрицательных качеств, что позволяет достичь ожидаемый экономический эффект.

Ключевые слова: стратегия, методология, инструментарий, внутренняя среда, внешняя среда, компания.

Современная экономика рыночного типа взаимосвязана с повышением роли и значимости стратегического исследования деятельности компании, позволяющего оценить и выбрать его конкурентную стратегию. Выбор со стороны руководства компании в пользу стратегии определенного типа сопряжен с не стихийным развитием компании, подчиняющимся определенному набору правил. Причинами этого являются нестабильность внешней среды, макроэкономическая ситуация, наличие жестких условий конкурентной борьбы и иные факторы, требующие использования научных подходов, основанных на

систематических стратегических исследованиях. Корректное использование технологий анализа и его инструментария оказывает воздействие на комплексную политику предприятия и используемую им методологию управления, направленную на рост прибыльности, конкурентоспособности и укрепление рыночной позиции.

Для целей данной статьи рассмотрим следующий ключевой инструментарий, позволяющий производить анализ внутренней и внешней среды компании [3]: конкурентный анализ, сравнительный отраслевой анализ, SNW-анализ, SWOT-анализ, STEP-анализ (PEST-анализ), конкурентный анализ по модели «Пять сил» М. Портера.

Конкурентный анализ сопряжен с выявлением основного комплекса характеристик отрасли с экономической точки зрения, оценкой существующих в ней движущих сил, определением конкурентной позиции компании и конкурентов, анализом их ближайшего круга, оценкой перспектив развития отрасли и ключевых факторов успеха, реализация которых позволит выявить перспективы улучшения конкурентной позиции. Анализ конкурентной среды рынка необходим для того, чтобы осуществить разработку позиции компании с точки зрения маркетинга, реально спрогнозировать ситуацию и продажи, выработать конструкцию ценовой и товарной политик, произвести классификацию и определить набор ключевых качественных характеристик продукции, разработать рекламную кампанию и создать план продвижения [1]. Конкурентный анализ сопряжен с наличием ряда существенных преимуществ. Оценка характеристик индивидуального характера выступает стимулирующим аспектом для компании к тому, чтобы избрать из всех возможных вариантов тот, который сопряжен с уверенным, агрессивным и активным отношением к конкурентной стратегии. Корректная оценка индивидуальных характеристик конкурентного окружения - главная компетенция компании, вкладывающейся в конкурентное преимущество. Ключевым недостатком оценки характеристик конкурентного окружения индивидуального характера выступает попытка

компании к использованию его в качестве краеугольного камня конкурентной стратегии.

Сравнительный отраслевой анализ предполагает сопоставление финансовых показателей, позволяющих оценить эффект от осуществления деятельности компаниями, относящимися к одной отрасли: величина оборота, рентабельность, производительность труда и иное. Аналитические процедуры предполагают сопоставление развития компании с ее конкурентным окружением, а также сопоставление показателей компании со среднеотраслевыми значениями. В процессе анализа оценке подвергаются финансовые показатели, характеризующие эффективность деятельности компании. Под сомнение может быть поставлена сопоставимость величин, определяемых посредством расчета средней величины показателей, присущих предприятиям отрасли, использующим разные учетные системы и проводящим разного рода балансовую политику [3].

SNW-анализ находит применение в процессе анализа факторов внутренней среды компании, отражая характеристику позиции, занимаемой компанией по следующим факторам: S – сильная позиция; N – нейтральная позиция; W – слабая позиция [2].

К числу преимуществ использования методики SNW – анализа следует отнести:

- силы компании, выявленные в процессе проведения SWOT- анализа, справедливы в процессе проведения SNW – анализа;
- рассчитывается среднее по рынку значение для каждого фактора в отдельности, в сравнении с которым осуществляется разработка конкретных рекомендаций, связанных с повышением эффективности деятельности предприятия;
- дополнение метода SWOT- анализа анализом сильных и слабых сторон деятельности предприятия.

Методика SWOT-анализа опирается на ряд составляющих: анализ сил и слабостей (Strengths и Weaknesses), возможностей (Opportunities) и угроз (Threats). Сильные и слабые стороны сопряжены с действием факторов внутреннего характера, а возможности и угрозы – внешнего [4].

Преимущество SWOT-анализа заключается в том, что он помогает получить целостное представление обо всех проблемных аспектах бизнеса. Компании получают возможность оценить свои сильные стороны и возможности, скорректировать слабые стороны и предотвратить угрозы; SWOT-анализ дает понимание того, как бороться с конкурентами и минимизировать риски. Исследование помогает сформулировать стратегию работы компании.

К недостаткам SWOT-анализа относится отсутствие четких числовых показателей и руководства к действию: результаты представляются в виде качественных пояснений и не имеют количественных параметров; картина представлена статично без динамики во времени; присутствует необходимость постоянного обновления.

STEP-анализ (иное наименование - PEST-анализ) представляет собой аналитическую процедуру, реализуемую посредством детальной проработки факторов социального, технологического, экономического и политического характера, оказывающих воздействие на деятельность компании. Данный вид анализа сопряжен с подробным описанием и анализом факторов, оказывающих прямое и косвенное воздействие со стороны внешней по отношению к компании среды, не уделяя внимания факторам внутренней среды [3].

К числу основных преимуществ инструментария PEST-анализа относится тот факт, что он:

- обладает простотой и легкостью для облегчения понимания и использования;
- способствует лучшему пониманию бизнес-среды;
- развивает стратегическое мышление;
- помогает сокращению возникающих в будущем бизнес-угроз;

- способствует поиску новых возможностей для проектов и их использованию.

Существенными минусами методологии выступают отсутствие репутации, недостаток базы поставщиков. Принципиальным различием результатов SWOT и PEST анализа выступает тот факт, что внутренние факторы подвергаются трансформации, а внешние - нет. В этой связи процесс построения стратегии развития компании необходимо выстраивать, производя улучшение факторов внутреннего характера принимая во внимание внешние условия макросреды.

Конкурентный анализ по модели «Пять сил» М. Портера опирается на ряд аспектов:

1. согласно структурному анализу, конкуренция в промышленности находится за гранью компаний - конкурентов.

2. в процессе проведения структурного анализа важным становится определение интенсивности конкурентной борьбы и оценка потенциальных уровней воздействия на компанию со стороны пяти ключевых сил, изображенных на рисунке 1.

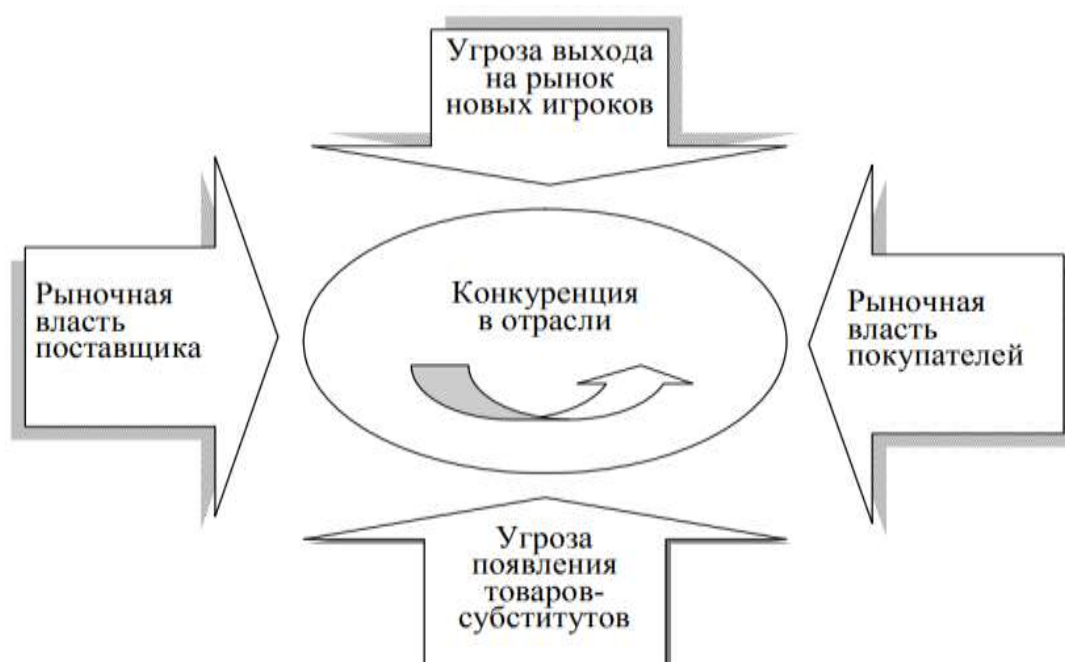


Рисунок 1 - Модель «Пять сил» М. Портера [5]

3. методика структурного анализа способствует тому, что компания разрабатывает эффективно функционирующую стратегию, которая, позволяющую ей прочно стоять на ногах в процессе взаимодействия с различного рода конкурентными силами.

Преимуществами анализа согласно 5 сил Портера являются:

- выявление риск-факторов и принятие своевременных мер, направленных на их нейтрализацию;
- оценка текущего положения, занимаемого компанией, и присущих ему возможностей;
- формирование и реализация обоснованных, эффективно функционирующих решений, способствующих достижению результативности.

В качестве недостатка теории выступает факт невозможности применения результатов анализа в краткосрочном периоде.

Таковы основные методики и инструментарий, позволяющий производить оценку внутренней и внешней среды компании. При выборе того или иного метода / инструмента следует учитывать присущие ему положительные и отрицательные стороны, чтобы сделать возможным достижение ожидаемого экономического эффекта.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ:

1. Анализ конкурентов. – [Электронный источник]: <https://blog.likecentre.ru/marketing/analiz-konkurentov>
2. Ковальчук Т.И., Минкевич П.Е. Проведение SNW-анализа на примере предприятия ОАО «Керамин» – [Электронный источник]: <https://cyberleninka.ru/article/n/provedenie-snw-analiza-na-primere-predpriyatiya-oao-keramin?ysclid=lkucebnyxa850553716>

3. Милова Ю.Ю., Чернышенко М.С. Сравнительный анализ инструментов комплексной оценки внешней и внутренней среды предприятия / Ю.Ю. Милова, М.С. Чернышенко // Вестник ИрГТУ. – 2015. - № 11 (106). – с. 245-251
4. SWOT-анализ: 4 стратегии использования – [Электронный источник]: <https://leadgram.agency/marketing/swot-analiz-4-strategii/?ysclid=lkufffdnl3216102493>
5. Стратегический анализ: современная концепция менеджмента: учебное пособие для высшего профессионального образования / С.А. Измалкова [и др.]. – Орел: ФГБОУ ВПО «Госуниверситет - УНПК», 2013. – 315 с.

Loktionov N.E.

Togliatti Academy of Management

(Togliatti, Russia)

**METHODOLOGY & TOOLS FOR ASSESSING
INTERNAL & EXTERNAL ENVIRONMENT OF COMPANY:
ADVANTAGES & DISADVANTAGES**

***Abstract:** the purpose of the article is to consider the tools that make it possible to assess the environment of an enterprise of an internal and external nature from the position of identifying its inherent strengths and weaknesses. The main methods considered are competitive analysis, comparative industry analysis, SNW analysis, SWOT analysis, STEP analysis (PEST analysis), competitive analysis based on the "Five Forces" model by M. Porter. The essence of each method is considered, and its inherent advantages and disadvantages are revealed. The choice of a particular method / tool is associated with the analysis of its inherent set of positive and negative qualities, which allows achieving the expected economic effect.*

***Keywords:** strategy, methodology, tools, internal environment, external environment, company.*

УДК 330.341.4

Локтионов Н.Е.

магистрант,

Тольяттинская академия управления

(г. Тольятти, Россия)

**СТРАТЕГИЧЕСКАЯ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТЬ
КАК КАТЕГОРИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОГО
ХАРАКТЕРА И ОБЪЕКТ УПРАВЛЕНИЯ**

***Аннотация:** бизнес-среда современного типа сопряжена с высоким уровнем борьбы в среде конкурентов, в которой победу может одержать тот, кто владеет навыками анализа факторов внешней и внутренней среды. Этап освоения рынка сопряжен с тем, что каждая компания старается преуспеть в конкурентной борьбе и занять свою рыночную нишу, получив доступ к клиентской базе. Целевым ориентиром статьи выступает анализ экономического содержания понятия «стратегическая конкурентоспособность» (для этого рассмотрены трактовки данного термина, предложенные И.П. Даниловым, Фигурновым Э.Б., Донец Ю.Ю., Р.А. Фатхутдиновым), а также рассмотрение ее в качестве объекта управления (с этой целью управление стратегической конкурентоспособностью рассматривается с позиции таких подходов, как процессный, кластерный, предпринимательский, ресурсный, ценностно-ориентированный, системный).*

***Ключевые слова:** стратегия, конкурентоспособность, предприятие, экономика, система.*

На сегодняшний день для того, чтобы сохранить конкурентные преимущества в условиях жесткой конкурентной борьбы каждому предприятию необходимо избрать оптимальные пути развития, позволяющие ему занять гарантированно выгодное положение на рынке, позволяющее выявить, сформировать и максимально удовлетворить потребности потребителей.

И. Ансофф в своей книге «Стратегический менеджмент» в качестве подхода к решению проблем стратегического характера рассматривал анализ

конкурентоспособности компании, способный отразить тот факт, что ключевые возможности компании зачастую не связаны с будущими условиями конкуренции, а имеющаяся у нее стратегия в соответствующих бизнес-областях не отражает факторы успеха, имеющиеся в будущем [2].

Согласно теории, выдвинутой И.П. Даниловым [7], категория «конкурентоспособность» должна быть рассмотрена со следующих позиций – смотри рисунок 1.

КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТЬ	
экономическая позиция	в качестве основы существования
рыночная позиция	в качестве соперничества в масштабах рынка
философская позиция	в качестве движущей силы общественного развития
юридическая позиция	в качестве подтверждения соответствию законодательству
социальная позиция	в качестве подтверждения соответствию развитию компании требованиям социального характера

Рисунок 1 – Сущность термина «конкурентоспособность» по И.П. Данилову

По мнению российских экономистов Фигурнова Э.Б. и Донец Ю.Ю. «конкурентоспособность — это способность хозяйственных звеньев производить товары и услуги в качестве категории, обозначаемой как «производственный потенциал» [4]. Отечественный ученый Р.А. Фатхутдинов привел следующее определение термина «конкурентоспособность»: «конкурентоспособность – это свойство объекта, характеризующееся степенью реального или потенциального удовлетворения им конкретной потребности по сравнению с аналогичными объектами, представленными на данном рынке» [11].

Взаимодействие стратегического управления и конкурентоспособности отражено на рисунке 2.

Управление стратегической конкурентоспособностью предприятия может достигаться за счет [5]:

1. с точки зрения процессного подхода – с позиции субъектов, имеющих отношение к стратегической конкурентоспособности - создания процесса, в ходе

которого формируется устойчивое конкурентное преимущество внутри цепочек ценностей хозяйственной системы (компания, клиентская база, поставщики, инвесторы и государственный аппарат);



Рисунок 2 – Место стратегической конкурентоспособности в системе управления [9]

2. с точки зрения кластерного подхода роль кластера оценивается как выигрыш от концентрации, специализации и кооперации комплексов на региональной основе (согласно классическому определению М. Портера);

3. с точки зрения предпринимательского подхода – в качестве ключевого значения деятельности предпринимательского характера в экономическом развитии, поиске стимула развития за счет инновационных факторов (с точки зрения Дж. Шумпетера [12]);

4. с точки зрения ресурсного подхода – значение инновационных факторов для того, чтобы создать устойчивое конкурентное преимущество предприятия, опирающееся на важнейшую группу ресурсов и компетенции, присущие ее составным элементам, расширение ассортимента продукции, технологических приемов, методологии управления (с точки зрения Э. Пенроуза [1], М. Портера и других);

5. с точки зрения менеджмента ценностно-ориентированного характера и подходов стейкхолдеров – увеличение величины денежного потока для удовлетворения потребностей всех заинтересованных сторон, приводящее к увеличению стоимостной оценки предприятия (с позиции Д. Волкова [1], А. Дамодарана [6], М. Мельника [8], Т. Тепловой [10] и иных).

В качестве аспекта, выступающего объединением вышеперечисленных подходов, выступает системный подход, предлагающий рассмотреть систему управления конкурентоспособностью стратегического характера предприятия в качестве комплекса связанных между собой подсистем, исполняющих определенный функционал.

Согласно концепции управления стратегической конкурентоспособностью, рассмотренной и предложенной Е.Н. Вутровой, факторы внешнего характера действуют на подсистему управления, состоящую из трех важнейших подсистем:

1. подсистема целевого характера, сопряженная с развитие устойчивого рода конкурентных преимуществ стратегической конкурентоспособности в масштабах рынка на долгосрочный период;

2. подсистема обеспечивающего характера, сопряженная с обеспечением в плане материально-технической базы, кадров, финансов, информации;

3. подсистема функционального характера, включающая в себя НИОКР, маркетинговые технологии, производственный процесс, трудовой коллектив, финансы и организацию.

Система управления в свою очередь воздействует на объект управления, в качестве которого выступает стратегический потенциал, а именно направления его развития, включающие в себя:

1. доведение до совершенства процесса организации и планирования производства;

2. усиление технической и технологической составляющей;

3. доведение деятельности до совершенства в плане инвестиций;

4. развитие рынков, уже существующих ранее и сформированных вновь.

На выходе модели предполагается оценка стратегической конкурентоспособности, при необходимости процесс воздействия на объект управления может быть возобновлен.

Для оценки стратегической конкурентоспособности могут быть использованы методы, приведенные в таблице 1.

Таблица 1 – Методология оценки стратегической конкуренции

Группа методов	Показатели
1	2
Традиционная методология	- спрос в формате потенциально возможных темпов роста; - динамика целевых ориентиров экономического характера, присущих компании (к примеру, темпы роста продаж, прибыльности, рентабельности инвестиций); - динамика целевых ориентиров группового характера (рост дивидендных выплат, оплаты труда, количества рабочих мест).
Методология, сопряженная с анализом эффективности	- эффекта масштаба и опыта; - эффект концентрации производства
Финансовая методология	- экономическая добавленная стоимость (EVA); - рыночная добавленная стоимость (MVA); - полная стоимость владения (Total cost of Ownership, TCO); - совокупный экономический эффект (Total Economic Impact, TEI)
Качественная методология	- система сбалансированных показателей (BSQ); - управление портфелем активов (Portfolio Management)
Вероятностная методология оценки эффективности	- метод реальных опционов (ROV)

В настоящее время в масштабах рынка ведется значительная конкурентная борьба, сопряженная с существованием во всем мире множества компаний, завоевавших доверие своих клиентов, что создает препятствия для привлечения потенциальных покупателей для российских компаний. Ключевым критерием успешности бизнеса выступает конкурентоспособность организации, осуществляющей его.

Конкурентоспособность предприятия представляется его способностью превосходить другие организации в своей сфере деятельности и достигать поставленных целевых ориентиров. На сегодняшний день, когда в масштабах рынка действует большой объем организаций, начинающим предпринимателям

сложно победить в конкурентной борьбе. Однако применение новых технологий в производстве и подходов к управлению может помочь компаниям стать более конкурентоспособными. Еще одним важным аспектом конкурентоспособности является использование новых тенденций, следование инновациям и выбор стратегий конкурентного характера.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ:

1. Penrose E. The theory of the growth of the firm. Fourth edition. First published in 1959. Oxford: Oxford University Press, 2009
2. Ансофф И. Стратегическое управление. Пер. с англ. – М.: Экономика, 1998. – с.525
3. Волков Д.Л. Теория ценностно-ориентированного менеджмента: финансовый и бухгалтерский аспекты. СПб.: Изд. Санкт-Петербургского государственного университета, 2006. – 320 с.
4. Воронкова А.Э., Пономарев В.П., Дибнис Г.И. Поддержка конкурентоспособного потенциала предприятия – Луганск Изд-во ВУГУ, 2002. - с.212
5. Вутрова Е.Н. Управление стратегической конкурентоспособностью. 2013. – [Электронный источник]: <https://publications.hse.ru/mirror/pubs/share/folder/12ghi2h8t0/direct/99914893?ysclid=lky2sgrsxr789238346>
6. Дамодаран А. Инвестиционная оценка: Инструменты и методы оценки любых активов; Пер. с англ. 3-е изд. М.: Альпина Бизнес Букс, 2006. – 1324 с.
7. Данилов И.П. Конкурентоспособность регионов России (теоретические основы и методология). / И.П. Данилов – М.: Изд-во «Канон +» РООИ «Реабилитация», 2007. – 368 с.
8. Мельник М.В. Принципы современного управления // Управленческий учет. - 2008. - № 10. - с. 13-20.

9. Овчинникова Т.И., Марков А.В., Дуванова Ю.Н. О сущности понятия «стратегическая конкурентоспособность» // Вестник ВГУИТ. - 2016. - № 3. - с. 417–422. doi:10.20914/2310-1202-2016-3-417-422
10. Теплова Т.В. 7 ступеней анализа инвестиций в реальные активы. Российский опыт / Т.В. Теплова. – М.: Эксмо, 2009. – 368 с.
11. Фасхиев Х.А., Попова Е.В. Как измерить конкурентоспособность предприятия? // Маркетинг в России и зарубежом. - 2003. - №4. - с.53-68
12. Шумпетер Й. Теория экономического развития (Исследование предпринимательской прибыли, капитала, кредита, процента и цикла конъюнктуры) / Пер. с англ. М.: Прогресс, 1982. - 456 с.

Loktionov N.E.

Togliatti Academy of Management

(Togliatti, Russia)

STRATEGIC COMPETITIVENESS AS AN ECONOMIC CATEGORY AND AN OBJECT OF MANAGEMENT

***Abstract:** the modern business environment is associated with a high level of competition among competitors, in which the one who has the skills to analyze the factors of the external and internal environment can win. The stage of market development is associated with the fact that each company is trying to succeed in the competition and occupy its market niche by gaining access to the customer base. The purpose of the article is the analysis of the economic content of the concept of "strategic competitiveness" (for this purpose, the interpretations of this term proposed by I.P. Danilov, E.B. Figunov, Yu.Yu. Donets, R.A. are considered. Fatkhutdinov), as well as considering it as an object of management (for this purpose, the management of strategic competitiveness is considered from the perspective of such approaches as process, cluster, entrepreneurial, resource, value-oriented, systemic).*

***Keywords:** strategy, competitiveness, enterprise, economy, system.*

УДК 331.44

Новоселов Д.О.

магистрант

Санкт-Петербургский государственный экономический университет
(г. Санкт-Петербург, Россия)

УПРАВЛЕНИЕ И ПРОГНОЗИРОВАНИЕ КОНФЛИКТОВ НА ПРЕДПРИЯТИИ

***Аннотация:** в статье описываются методы с помощью, которых можно управлять конфликтами на предприятии, рассмотрено как можно спрогнозировать конфликты, а также причины возникновения таких ситуаций.*

***Ключевые слова:** конфликтология, управление конфликтами, методы разрешения конфликтов.*

Управление конфликтами на предприятии играет важную роль в обеспечении эффективного функционирования организации. Эффективное управление конфликтами помогает создать позитивную рабочую атмосферу, где сотрудники чувствуют себя комфортно и уважаемы. Это способствует повышению удовлетворенности сотрудников и повышению мотивации, что в свою очередь способствует повышению продуктивности и качества работы. Конфликты могут привести к отвлечению, потере фокуса и снижению производительности. Управление конфликтами позволяет быстро и эффективно разрешать конфликты и восстанавливать работоспособность команды. [1] Это помогает повысить эффективность и добиться лучших результатов в работе.

Конфликты часто возникают из-за недостаточной или неэффективной коммуникации. Управление конфликтами способствует улучшению коммуникации между сотрудниками и стимулирует открытый диалог и

взаимопонимание. Это способствует лучшему обмену информацией, предотвращению недоразумений и разрешению проблем до их разрастания.

Конфликты могут возникнуть в связи с распределением ресурсов, таких как финансы, материалы или доступ к информации. Например, когда разные отделы в организации борются за ограниченные ресурсы или когда есть несогласие в распределении бонусов и вознаграждений. Ошибки в коммуникации, недостаточная ясность и непонимание могут легко привести к конфликтам. Когда сообщения непонятны или искажены, могут возникать недоразумения, разногласия и обиды. Личные разногласия и неприязнь между сотрудниками могут также спровоцировать конфликты на предприятии. Например, когда сотрудники имеют противоположные характеры или личные разногласия, что мешает сотрудничеству и создает неприятную рабочую атмосферу.

Управление конфликтами предоставляет возможность развивать навыки руководителей, такие как разрешение конфликтов, построение сильных команд и эффективная коммуникация. Способность эффективно управлять конфликтами является важным качеством лидера и помогает установить хорошие отношения в команде. А конструктивное обсуждение и разрешение конфликтов способствуют появлению новых идей и стимулируют инновации. Разнообразие мнений и открытость к обмену идеями способствуют творческому мышлению и находчивости, что помогает прогрессу и развитию организации. [3]

Управление конфликтами включает в себя различные методы и подходы, которые могут быть применены для предотвращения, разрешения и управления конфликтами.

Наиболее распространенные методы управления конфликтами:

Предотвращение конфликтов. Прежде всего, важно предупредить возникновение конфликтов. Это может быть достигнуто путем создания ясных коммуникационных структур, установления четких ролей и ответственности,

распределения ресурсов справедливым образом и предоставления достаточного уровня обратной связи и поддержки сотрудниками.

Кооперация (сотрудничество). Метод сотрудничества заключается в поиске взаимовыгодных решений, где стороны работают вместе, чтобы найти компромисс и удовлетворить интересы всех. В этом методе все заинтересованные стороны взаимодействуют, обмениваются информацией, выслушивают друг друга и ищут решения, которые удовлетворяют общим интересам.

Компромисс. Метод компромисса включает в себя нахождение взаимоприемлемого решения путем согласования и принятия некоторых уступок со сторон. При этом каждая сторона получает что-то взамен и делает компромисс для достижения согласия.

Избегание. В некоторых случаях может быть разумно временно избегать конфликта, особенно когда некоторые проблемы или эмоционально заряженные ситуации могут быть лучше решены в более спокойной обстановке или при наличии дополнительной информации. Однако этот метод не решает конфликт, а только откладывает его разрешение.

Доминирование: В некоторых ситуациях может возникнуть необходимость принятия лидирующей позиции, а значит принятие единственного решения по поводу конфликта. Это может быть применимо, когда время сильно ограничено, когда решение должно быть быстрым и когда ситуация требует однозначного руководства.

Урегулирование с помощью третьей стороны. Этот метод включает в себя обращение за помощью к нейтральному посреднику или третьей стороне, которая помогает установить диалог между конфликтующими сторонами и искать взаимно приемлемое решение. Этот метод может быть особенно полезен при сложных и эмоциональных конфликтах, когда стороны не могут прийти к согласию самостоятельно.

Важно заметить, что каждый метод имеет свои сильные и слабые стороны, и их выбор зависит от контекста и характера конфликта. Часто комбинирование нескольких методов может быть более эффективным, чем применение одного.[4] Например, использование сотрудничества и компромисса может помочь найти наиболее эффективное и взаимовыгодное решение.

Прогнозирование конфликтов может быть сложной задачей, но есть некоторые методы и подходы, которые могут помочь идентифицировать потенциальные конфликтные ситуации.

В первую очередь, изучение уже случившихся конфликтов в компании может помочь в идентификации общих причин и факторов, которые могут привести к новым конфликтам. Осмотрите прошлые конфликты в организации, обратите внимание на общие тенденции и ситуации, которые могут повториться. Например, конфликты между определенными отделами или при определенных обстоятельствах.

Регулярная обратная связь со сотрудниками может помочь выявить потенциальные конфликты и проблемы, которые могут зародиться. Будьте внимательны к сигналам неудовлетворенности, напряженности или недовольства, которые могут указывать на возможные конфликтные ситуации.

[2]

Изучение рабочей среды и процессов может помочь идентифицировать факторы, которые могут способствовать конфликтам. Рассмотрите систему коммуникации, распределение ролей и ответственности, доступность ресурсов, стиль руководства и другие факторы, которые могут влиять на возникновение конфликтов. Внимательно следите за изменениями, происходящими в организации, такими как перестановки в команде, изменения стратегии, процессах или внешней среде. Эти изменения могут иметь влияние на динамику взаимоотношений и повысить вероятность конфликтов.

Проведение анализа рисков помогает выявить потенциальные уязвимости и возможные конфликтные ситуации. Оцените различные факторы, которые

могут повлиять на работу и взаимодействие сотрудников, и определите, какие из них могут привести к конфликтам. Изучение организационной структуры и процессов может помочь выявить потенциально конфликтные области или противоречия в ответственности и ролевых функциях различных групп или отделов.

Все эти методы являются важными инструментами прогнозирования конфликтов и требуют непрерывного внимания и мониторинга с целью идентификации иным опасных ситуаций. Комбинация всех этих методов может помочь вам определить и предотвратить конфликты на ранних стадиях, что позволяет вам принять меры по их разрешению или управлению еще до того, как они ухудшатся и негативно повлияют на организацию и ее сотрудников.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ:

1. Веснин В.Р. Управление персоналом в схемах: Учебное пособие / Проспект, 2013. 96 с.
2. Баннова М.А. Управление конфликтами в организации // Мирская наука. — 2019. — № 3 (24). — С. 99-101.
3. Калмыкова О.Ю., Соловова Н.В. Организационно-методические аспекты управления конфликтами в системе социально-трудовых отношений в организации// Экономика и управление. 2014. № 8. С. 206-212.
4. Лукасевич И.Я. Прогнозирование финансовых кризисов: методы, модели, индикаторы: монография /— М.: Вузовский учебник: ИНФРА-М, 2021. — 126 с.

Novoselov D.O.

Saint Petersburg State University of Economics
(Russia, St. Petersburg)

MANAGEMENT AND PREDICTION OF CONFLICTS AT THE ENTERPRISE

Abstract: the article describes the methods with which you can manage conflicts in the enterprise, considers how conflicts can be predicted, as well as the causes of such situations.

Keywords: conflictology, conflict management, conflict resolution methods.

УДК 351.712.2

Руденко М.В.

магистрант экономического факультета

Поволжский государственный технологический университет

(г. Йошкар-Ола, Россия)

Научный руководитель:

Логинова Н.В.

канд. экон. наук, доцент кафедры бухгалтерского учета,

налогов и экономической безопасности

Поволжский государственный технологический университет

(г. Йошкар-Ола, Россия)

СРАВНИТЕЛЬНЫЙ АНАЛИЗ ГОСУДАРСТВЕННЫХ ЗАКУПОК В ГЕРМАНИИ И РОССИИ

Аннотация: проведен сравнительный анализ государственных закупок в Германии и России. Положительный зарубежный опыт может быть использован нашей страной для более оптимального развития государственных закупок.

Ключевые слова: государственные закупки, контрактная система, торги, закупочная детальность.

Данная статья посвящена проблеме организации и управления государственных закупок в Германии и России.

Сектор государственных закупок в любой стране играет одну из важнейших ролей, формируя значительную часть бюджетов как федеральных, так и местных. Эффективно построенная и функционирующая система государственных закупок приносит благо как с позиции стимулирования и развития малого, среднего и крупного предпринимательства, так и с позиции

простого потребителя таких услуг. Посредством государственных закупок государство выполняет свою социальную и экономическую роль. Построение эффективно работающей системы государственных закупок, безусловно, связано с рядом трудностей как методологического, так и технического характера; требует внушительных затрат ресурсов и времени. В этой связи нелишним будет анализ накопленного опыта развитых стран в части построения высокоэффективной системы государственных закупок. Рассмотрим практику управления системой государственных закупок в ФРГ. Выделим наиболее важные моменты в организации, планировании, размещении и исполнении государственного заказа. На основе проведенного исследования были выделены особенности опыта ФРГ, которые могут быть использованы для повышения эффективности организации госзакупок в России.

Контрактная система Германии сформировалась во второй половине XX века. Закупки для государственных и муниципальных нужд регулируются бюджетным законодательством и рядом нормативно-правовых актов о закупках. Ввиду членства страны в Евросоюзе закупочная система опирается не только на национальные, но и на общеевропейские правовые нормы (директивы Еврокомиссии, включенные в законодательство ФРГ путем принятия соответствующих национальных законов). В соответствии с общими принципами ЕС, немецкое законодательство о госзакупках распространяется не только на заказы государственных и муниципальных ведомств, но и на закупки коммерческих структур, занятых в сфере энергетики, транспорта, ЖКХ и почтовых услуг. Тендерное законодательство ФРГ не содержит протекционистских мер и запрещает оказывать предпочтение отечественным конкурсантам.

Германии удалось сравнительно легко адаптировать свое законодательство в сфере размещения государственных заказов к требованиям Евросоюза, поскольку создание конкурентной среды и недопустимость дискриминации позволяют рационально расходовать государственные средства.

Европейское законодательство в сфере государственных закупок нашло свое отражение не в специальном законе, а в разделе германского закона о недопустимости ограничения конкуренции (антимонопольное законодательство) - это соответствует положениям проекта европейской Конституции, где удовлетворение государственных нужд рассматривается в контексте принципов рыночной экономики.

Полномочия в сфере регулирования и контроля государственных закупок распределены между несколькими ведомствами. Наибольший объем полномочий по регулированию государственных закупок - у министерства экономики. Это ведомство отвечает за разработку и принятие законопроектов и подзаконных нормативно-правовых актов (в частности, стандартных процедур, конкурсной и контрактной документации и т. д.), сбор и анализ информации о закупках, и ряд других вопросов. Минэкономики также представляет Германию по вопросам госзакупок в структурах ЕС и других международных организациях. Главным контролирующим органом является Счетная палата. Федеральная счетная палата в настоящее время состоит из девяти ревизионных отделов и 55 ревизионных секторов. Задачи управления палатой выполняет президентский отдел. Ревизионные отделы занимаются контролем счетов. Во главе их стоят руководители отделов – директора. Каждый отдел подразделяется на ревизионные сектора, возглавляемые руководителями. В состав ревизионных секторов входят чиновники-ревизоры и другие служащие. В общей сложности в Федеральной счетной палате работают свыше 400 ревизоров (мужчин и женщин), а также 66 членов палаты.

На федеральном уровне правила формирования госзаказа на услуги изложены в трех основных нормативных документах и учитывают специфику трех основных видов услуг:

- положение о госзаказе на услуги (VOL), части «А» и «Б» в редакции от 12 мая 1997 г.;

- положение о госзаказе на строительные услуги (VOB), части «А» и «Б» в редакции от 3 июля 1996 г.;
- положение о госзаказе на услуги лиц свободных профессий (VOF) от 12 мая 1997 г., являющееся дополнением к первым двум документам (VOL и VOB).

Само проведение закупок децентрализовано: в стране более 30 тыс. госзаказчиков федерального, регионального и муниципального уровней. Непосредственно за проведение тендеров отвечают специальные подразделения министерств и ведомств или федеральные ведомства, занятые в сфере централизованного снабжения. В целях борьбы с коррупцией в ФРГ практикуется назначение независимых чиновников, ответственных за размещение госзаказов.

Тендеры проводятся в форме:

- открытых торгов;
- закрытых торгов,
- конкурентного диалога или переговоров;

Предложения участников тендеров могут оцениваться по принципу минимальной цены (аукцион) или по нескольким критериям (конкурс).

По итогам торгов контракт заключается с наиболее экономически выгодным участником. При этом под экономической выгодой в Германии понимается вовсе не снижение цены в результате проведения торгов, и не приобретение самых дешевых товаров, работ и услуг. Экономической выгодой считается приобретение качественных товаров по доступной цене. Такое сочетание может обеспечить опытный, свободный в финансовом плане и надежный поставщик. Но в момент подачи заявки все поставщики равны в соответствии с принципом открытой конкуренции.

Что касается изменений условий договора после подписания, немецкий закон предусматривает определенные правила в соответствии с общими условиями для договоров подряда и общих положений и условий для питания и контракты на обслуживание. Тем не менее, даже если изменения после

подписи возможны при этих правилах, то необходима проверка актуальности режима закупок.

Система контроля процедуры государственных закупок, действующая в Германии, отвечает требованиям ЕС, но имеет определенную специфику. В сферу ее действия попадают все организации, приравненные к государственным заказчикам в соответствии с дефиницией Евросоюза. Таким образом, государственным заказчиком считается и целый ряд частных структур. Система контроля включает в себя две инстанции:

- апелляционную – в форме независимого учреждения;
- судебную – в форме судебного органа.

Возможность оспаривать решение о размещении госзаказа в суде стала в Германии успешным нововведением. Постановления, выносимые обеими инстанциями, публикуются и служат дальнейшему развитию права в сфере госзакупок. Поскольку законом для этих инстанций установлен ускоренный порядок рассмотрения жалоб на действия заказчика, обжалование не приводит к задержке инвестирования средств.

Обе контрактные системы в России и в ФРГ являются децентрализованными: закупки проводятся напрямую органами власти и подразделениями компаний. Благодаря такой модели управления контрактной системой возникают следующие преимущества: уменьшение коррупционных рисков, сокращение временных затрат на приобретение товаров, работ, услуг, на сбор и обработку информации

Контрактные системы Германии и России являются социально-ориентированными: учреждениям уголовно-исполнительной системы, организациям инвалидов, малым предпринимательствам предоставляется ряд преимуществ при участии в государственных закупках, что способствует экономическому развитию государства, сопровождающемуся высоким уровнем развития конкуренции и полной занятостью населения.

Закон против ограничений конкуренции в германской контрактной системе запрещает установление ограничений по участию в закупках иностранных участников не зависимо от того, является ли государство членом Евросоюза, помимо этой нормы данным законом запрещается оказание протекции национальным участникам закупочных процедур для обеспечения равных условий. В российском законодательстве пунктом 4 ст. 3 44-ФЗ разрешено участие иностранных компаний и физические лица, ст. 14 устанавливает национальный режим — равные условия участия в государственных закупках как для иностранных производителей, так и для российских в соответствии с международными договорами, однако в данной статье содержатся оговорки о возможности установления запретов и ограничений по национальному режиму в соответствии постановлениями Правительства РФ.

Важной особенностью Закона № 44-ФЗ является выстраивание четкой контрольной системы. В рамках этой системы проводимые закупки проходят: ведомственный контроль, контроль со стороны контрольных органов в сфере закупок, органов казначейства, органов внутреннего финансового контроля и общественный контроль общественных объединений, объединений юридических лиц.

Суть российской системы государственных и муниципальных закупок заключается в том, что ключевым вопросом является не процесс выбора победителя торгов, с которым заключается контракт, а качество проведения процедуры государственных закупок.

Главным отличием российской системы организации госзакупок от немецкой является то, что критерием при выборе поставщика товаров является цена. В законодательстве меньше внимания уделяется качеству товаров при выборе поставщиков. Это помогает сэкономить бюджетные деньги, но возрастает возможность поставки некачественного товара.

В итоге изучения зарубежного опыта можно отметить следующее:

- во-первых, развивая систему планирования и нормативно-правового регулирования госзакупок в России, необходимо использовать как свой накопленный опыт, так и опыт зарубежных стран;

- во-вторых, при этом необходимо учитывать последствия практического применения внедряемых методов, иначе не будет достигнута конечная цель управления государственными закупками — повышение эффективности, надлежащего исполнения и прозрачности государственных заказов.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ:

1. Антонов В.И., Киселева О.В. Зарубежный опыт регулирования размещения государственного заказа и возможность его использования в российской практике // Современные проблемы науки и образования. 2013. № 3. С. 288.
2. О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд :федер. закон РФ от 05.04.2013 № 44-Ф.
3. Проданова Н. А. Особенности системы государственных закупок Федеративной Республики Германия / Н. А. Проданова, К. И. Лытова // Аудит и финансовый анализ. 2015. № 4. С. 373–376.

Rudenko M.V.

Master's student of the Faculty of Economics
Volga State Technological University
(Yoshkar-Ola, Russia)

Scientific advisor:

Loginova N.V.

Candidate of Economic Sciences,
Associate Professor of the Department of Accounting,
Taxes and Economic Security
Volga State Technological University
(Yoshkar-Ola, Russia)

COMPARATIVE ANALYSIS OF PUBLIC PROCUREMENT IN GERMANY & RUSSIA

***Abstract:** a comparative analysis of public procurement in Germany and Russia is carried out. Positive foreign experience can be used by our country for more optimal development of public procurement.*

***Keywords:** public procurement, contract system, bidding, procurement activities.*

УДК 33

Хабибов А.И.

Коммерческий директор, ООО «СА-НЭКО»
(г. Уфа, Россия)

ЭКОЛОГИЧЕСКИЙ БИЗНЕС: ВЗАИМОСВЯЗЬ УСТОЙЧИВОСТИ И ПРИБЫЛЬНОСТИ

***Аннотация:** в научной статье исследуется взаимосвязь между экологическими издержками и экономической эффективностью российских фирм с использованием национальных статистических данных. Исследование не выявило существенного ужесточения экологических норм или соответствующего роста издержек в российской экономике за последние пятнадцать лет. Коммерческий сектор играет ведущую роль в экологических инициативах (69%), за ним следует государственный сектор (17%) и специализированные поставщики экологических услуг (13%). Инвестиции в основной капитал в основном направлены на охрану водных ресурсов и воздуха; однако с поправкой на общий уровень цен в экономике эти инвестиции не демонстрируют положительной динамики. Основными инвесторами в экологический капитал являются металлургические компании, компании по добыче нефти и газа, а также предприятия водоснабжения и канализации. Текущие расходы на охрану окружающей среды неизменно превышают инвестиции. Почти все эти расходы покрываются за счет собственных средств компаний, половина из которых - материальные затраты, а треть - заработная плата персонала. В исследовании делается вывод о том, что за рассматриваемый период не произошло существенного увеличения экологической активности, что делает анализ влияния ужесточения экологических норм на конкурентоспособность, аналогичный зарубежным исследованиям, бессмысленным для российских компаний, работающих внутри страны.*

***Ключевые слова:** экологические издержки, экономическая эффективность, российские промышленные фирмы, нефинансовые отчеты, природоохранные нормы, устойчивое развитие, чистая прибыль, государственное вмешательство, отраслевое исследование, стандартизированная экологическая отчетность.*

Введение

Экологические проблемы были в центре глобальных политических дискуссий в течение последних нескольких десятилетий. Признание фундаментальной роли, которую бизнес играет в этом дискурсе, имеет решающее значение. Компании по всему миру несут значительную часть экологических издержек и часто рассматриваются как имеющие центральное значение для смягчения последствий ухудшения состояния окружающей среды. Понимание взаимосвязи между такими экологическими затратами и их экономической эффективностью стало насущной потребностью, особенно в странах с развивающейся экономикой, таких как Россия.

В современном дискурсе проблема декарбонизации экономики в контексте изменения климата стала одним из основных направлений экономической и политической повестки дня многих стран [1]. Вмешательство выдающихся ученых-экономистов оказывает заметное влияние на решение этого вопроса. Вопрос о том, как экологические издержки влияют на конкурентоспособность, также важен для российских компаний: их рыночная конкурентоспособность и потенциальные риски для экономического развития России могут быть тесно связаны с расходами на мониторинг выбросов парниковых газов, организацию соответствующего учета и отчетности, внедрение экологических стандартов и практик, соответствующих лучшим мировым стандартам.

Строгость природоохранных норм, направленных на снижение антропогенного воздействия на окружающую среду, а также инструменты и механизмы экологического контроля варьируются от страны к стране, в зависимости от уровня развития национальных экономик и социальных институтов. Более строгие экологические стандарты налагают на фирмы более высокие экологические издержки, связанные с расходами на соблюдение экологических норм и штрафами за их нарушение [2].

С одной стороны, неизбежным следствием экологического регулирования является то, что оно отвлекает часть капитала фирм от производства, что приводит к росту цен, сокращению прибыли и, следовательно, ухудшению конкурентоспособности отдельных фирм и национальной экономики в целом [3]. С другой стороны, учитывая, что загрязнение окружающей среды является результатом неэффективного использования ресурсов, более строгое экологическое регулирование побудит фирмы к инновациям, что может привести к экономии ресурсов и компенсации затрат на охрану окружающей среды, в конечном счете повышая их конкурентоспособность [4, 5].

Несмотря на многочисленные исследования, исследующие корреляцию между экологическими и экономическими показателями фирм, часто дают неоднозначные результаты, отсутствует прочная теоретическая основа. Эта основа необходима для оценки направления и интенсивности связи между экологическими затратами и экономическими результатами компаний, которые определяют их конкурентоспособность.

Обзор литературы

Рост числа публикаций, обсуждающих взаимосвязь между экологическим регулированием и экономическими результатами, начался в 1970-х годах, наряду с расширением экологического движения, начавшегося в конце 1960-х годов, и усилением экологического регулирования в Соединенных Штатах и европейских странах. В этот период экономисты впервые систематически исследовали эффективное и оптимальное использование ресурсов на макроуровне, включив природные ресурсы в неоклассические модели экономического роста. Основное внимание было уделено анализу компромисса между экономическим ростом и экологией, взаимосвязи между строгостью экологического регулирования и его возможными последствиями. М. Луптфачик и У. Шуберт (1982), разрабатывая модель оптимального

экономического роста и качества окружающей среды, основанную на функции благосостояния, пришли к выводу, что улучшение качества окружающей среды, требующее затрат на борьбу с загрязнением, может произойти только за счет инвестиций в производство и потребление. Они утверждали, что "социальная выгода от увеличения потребления перевешивает соответствующие социальные издержки для окружающей среды".

М. Портер и К. ван дер Линде утверждали, что загрязнение окружающей среды является признаком экономической неэффективности и представляет собой непроизводительное использование ресурсов. Строгие экологические стандарты и должным образом разработанные инструменты экологического регулирования "могут спровоцировать инновации, которые могут частично или более чем полностью компенсировать затраты на их соблюдение" [4]. Они также утверждали, что фирмы из стран с более строгими экологическими стандартами получают преимущество первопроходцев на международных рынках, внедряя инновации для экологически чистого производства раньше своих иностранных конкурентов.

Гипотеза Портера завоевала популярность среди политиков, поскольку опровергла традиционную точку зрения о том, что охрана окружающей среды имеет негативные последствия для экономического роста, и стала средством убеждения бизнес-сообщества в преимуществах более строгого экологического регулирования. В академической сфере это стимулировало множество новых теоретических и эмпирических исследований, исследующих взаимосвязи между экологическими и экономическими показателями на различных агрегированных уровнях — национальной экономике, отдельных секторах и фирмах. Результаты этих исследований оказались неоднозначными. Стоит отметить, что в контексте изменения климата экономическая наука также интенсивно исследовала гипотезу индуцированных инноваций Хикса (1932): в периоды быстрого роста цен на энергоносители (относительно цен на другие факторы производства) экономическим агентам выгоднее разрабатывать инновационные

энергосберегающие технологии. Результаты исследований, касающихся гипотезы индуцированных инноваций, также были противоречивыми.

В целом критики гипотезы поставили под сомнение универсальность гипотезы Портера, поскольку аргументы в ее пользу были основаны на результатах тематических исследований, которые показали успех только определенных компаний.

Авторы теоретических (предварительных) исследований, используя формальные модели, стремились сформулировать условия, при которых существует положительная корреляция между экологическим регулированием и конкурентоспособностью.

В работе Л. Ланкоски (2000) показано, что взаимосвязь между экологическим регулированием и конкурентоспособностью варьируется и зависит от рыночной структуры отрасли. Уровни экологической эффективности, выбранные фирмами, могут быть неоптимальными с точки зрения общества, что требует вмешательства регулирующих органов и указывает на то, что обоснованность гипотезы Портера может зависеть от конкретных обстоятельств.

Т. Осанг и А. Нанди (2003), используя дуополию Курно с фирмами, загрязняющими окружающую среду, установили, что в отсутствие государственного вмешательства существуют значения параметров, при которых в результирующем равновесии Нэша обе фирмы выбирают устаревшую, сильно загрязняющую окружающую среду технологию, даже если внедрение новой технологии с низким уровнем выбросов уровень загрязнения приносит более высокую прибыль обеим фирмам (дилемма заключенного). Однако допущения модели (несовершенная конкуренция, асимметрия затрат на альтернативные технологии, побочные эффекты внутри отрасли и экономия за счет масштаба на отраслевом уровне) не позволили авторам утверждать, что международные природоохранные соглашения улучшат как окружающую среду страны, так и прибыльность ее фирм: "Это кажется маловероятным, хотя и не невозможным" [6].

Обзоры развития теоретических исследований взаимосвязи между экологическими и экономическими показателями в контексте гипотезы Портера представлены в работах М. Вагнера (2003) [7], Амбека и др. (2013) [8] и других авторов [9-12].

Основной задачей эмпирического исследования (*ex post*) было выявление систематической взаимосвязи между экологическим регулированием и конкурентоспособностью.

Джефф и Палмер (1997) отметили, что "систематическому экономическому анализу гипотезы Портера препятствует двусмысленность в отношении того, что именно представляет собой эта гипотеза". Они выделили три различные гипотезы, которые можно было бы исследовать. "Узкая" версия заключается в том, что определенные виды экологического регулирования стимулируют инновации. "Слабая" версия заключается в том, что фирмы, стремящиеся к максимизации прибыли в условиях экологических ограничений, будут делать многие вещи иначе, чем они делали бы без таких ограничений, т.е. регулирование будет стимулировать инновации. "Сильная" версия отвергает парадигму максимизации прибыли, и, поскольку фирмы не обязательно находят и используют все выгодные возможности в нормальных условиях, шок от регулирования может побудить их к поиску новых продуктов или процессов, соответствующих требованиям. Авторы не обнаружили корреляции между расходами фирм на сокращение загрязнения и контроль за ним, обусловленными экологическим регулированием, и инновациями.

Рубашкина, Галеотти и Вердолини (2015) использовали данные производственных фирм из европейских стран и нашли доказательства в поддержку "слабой" версии в виде положительного влияния экологического регулирования на инновации, но они не нашли доказательств, подтверждающих "сильную" версию [13].

Fua, Cai & Jian (2020) также исследовали положительное влияние экологического регулирования на прибыльность фирм на уровне фирм в Китае и

не обнаружили существенной корреляции, объяснив это неэффективностью экологического регулирования в Китае: производительность предприятий тесно связана с политикой, поощряющей инвестиции, и "Китайское правительство экономика растет за счет качества окружающей среды" [14]. Российские ученые также обращались к этой теме [15-18]. Например, в работе В.В. Клочкова и С.В. Ратнер (2013) для отрасли гражданской авиации был задан вопрос о том, достаточны ли рыночные стимулы, чтобы побудить владельцев заменить свое оборудование на более экологичные варианты до того, как его ресурс будет полностью исчерпан. Используя теоретическую экономико-математическую модель, авторы пришли к выводу, что гипотеза Портера не выполняется, т.е. повышение экологических характеристик оборудования ухудшает экономические показатели, и если с социальной точки зрения было бы целесообразно улучшить экологические параметры теплоэнергетики, автомобильного и авиационного транспорта, то вмешательство правительства потребуется для достижения этой цели. Следовательно, попытки его эмпирического тестирования без учета стадии развития технологических инноваций в данной отрасли были признаны авторами в корне некорректными [19].

Цель исследования

Целью данного исследования является изучение взаимосвязи между экологическими издержками и экономической эффективностью в контексте российских фирм и национальной статистики. В исследовании предпринята попытка изучить последствия экологических норм, роль различных секторов в экологических инициативах, структуру инвестиций в охрану окружающей среды и то, как эти факторы коррелируют с финансовыми показателями компаний.

Методы и материалы

Ключевые понятия, используемые в управлении экологическим регулированием, включают "конкурентоспособность", "экономическую эффективность", "экологическую результативность" и "строгость регулирования", причем для измерения этих понятий используются различные показатели. Для оценки международной конкурентоспособности страны в исследованиях часто используются такие показатели, как реальный обменный курс, темпы роста производительности труда, изменения стоимости рабочей силы на единицу продукции, изменения доли мирового экспорта товаров и услуг и показатели прямых иностранных инвестиций. На уровне фирмы конкурентоспособность связана с ее экономической эффективностью, которая измеряется с использованием множества показателей, таких как рентабельность продаж, рост выручки, увеличение доли рынка, показатели доходности (рентабельность инвестиций, рентабельность собственного капитала), показатели финансовой стабильности, прибыль на акцию, показатель рыночной стоимости Q Тобина, и другие. Доминирующие методы измерения финансовых показателей фирм предполагают использование единого индекса и индексных систем. Индексные системы включают в себя ряд индексов для всесторонней оценки финансовых результатов, но их использование приводит к неоднородным результатам из-за субъективности в присвоении весов индексам, участвующим в расчетах [20]. Основными единичными показателями, используемыми в эмпирическом исследовании, являются показатель рыночной стоимости Q Тобина и показатели финансовой рентабельности — рентабельность активов (ROA) и рентабельность собственного капитала (ROE). Q Тобина измеряет рыночную стоимость фирмы и, подобно другим индикаторам фондового рынка, отражает как текущие финансовые показатели, так и ожидания относительно будущих результатов. Экологические характеристики измеряются с использованием таких факторов, как капитальные затраты на технологии борьбы с загрязнением, объемы выбросов загрязняющих веществ, количество

экологических аварий или судебных исков в связи с экологическими нарушениями, внедрение стандартов экологического менеджмента и рейтинги ведущих природоохранных компаний. Таким образом, выбор показателей определяется замыслом и целью исследования, а его результаты могут зависеть от выбранного подхода, поскольку конкурентоспособность и экологические характеристики окончательно не определены.

В таблице 1 перечислены результаты лишь нескольких из множества эмпирических исследовательских стратегий, исследующих взаимосвязи между экологической и экономической эффективностью фирм, большинство из которых опубликовано в рецензируемых журналах. Обзоры эмпирических исследований также можно найти в работах Л. Ланкоски (2000), С. Амбека и П. Барлы (2006), П. Ланойе и др. (2010) [21], Т. Козлука и В. Зипперера (2015).

Таблица 1. Эмпирические исследования взаимосвязей между экологическими и экономическими характеристиками фирм, релевантные гипотезе Портера

Table 1. Empirical studies of relationships between environmental and economic performance of firms relevant to Porter's hypothesis

Авторы (год)	Зависимые переменные	Независимые переменные	Выборка	Модели	Результаты
Взаимосвязь между экологическим регулированием и инновациями					
Jaffe А., Palme г. К. (1997)	<ul style="list-style-type: none"> • Отраслевые расходы на НИОКР • Количество успешных патентных заявок, поданных американским и фирмами 	<ul style="list-style-type: none"> • Добавленная стоимость в отрасли • НИОКР, финансируемые государством • ТЕМПЫ (затраты на борьбу с загрязнением и расходные материалы) • Успешные заявки на патенты, поданные иностранными фирмами 	<i>PACE</i> производ- ственных фирм США (1973– 1991)	Логарифмическ ие регрессии с фиксированны ми эффектами (по отраслям и годам)	Не было обнаружено никакой корреляции между количеством успешных патентов и их количеством.

Suphi Sen (2015) [22]	<ul style="list-style-type: none"> • Инновации (количество патентов) в году 	<ul style="list-style-type: none"> • Жесткость регулирования в данном году (цены на топливо, включая налоги) • Фиктивная переменная для типа корпоративного управления • Контрольные переменные (показатель владения, фиксированные эффекты для страны, временные фиктивные переменные, запаздывающие инновации) 	Данные для автомобильной промышленности за 2003–2009 гг. по 48 странам	Экспоненциальная модель	<ul style="list-style-type: none"> • Экологическое регулирование снижает стимулы к инновациям, подрывая монопольную ренту для фирм, контролируемых собственниками. • Для фирм, где собственность и управление разделены, экологические стандарты действуют как дисциплинарный инструмент, вынуждая их к инновациям, поскольку менеджеры озабочены исключительно своей личной выгодой.
Взаимосвязь между сокращением выбросов и эффективностью деятельности фирм					
Lankoski L. (2000)	<ul style="list-style-type: none"> • Комплаиенс (логарифм) 	<ul style="list-style-type: none"> • Допустимый предел расхода • Количество сбрасываемых загрязняющих веществ • Отраслевые эффекты, связанные с классификацией сырьевых секторов • Воздействие на растения • Последствия за год • Эффекты взаимодействия 	Сбросы сточных вод 108 заводов Финляндии, 39 загрязняющих веществ (1988–1997), 2195 наблюдений	Модель случайных эффектов	<ul style="list-style-type: none"> • Различия в соблюдении требований наиболее существенны на уровне предприятия, а не отрасли - взаимосвязи следует изучать на дезагрегированном уровне. • Экологические проблемы являются вопросом конкурентной стратегии фирмы в конкретных обстоятельствах.
Взаимосвязь между экологическими показателями и показателями фондового рынка					
Rassier D.G., Earnhart D. (2015) [23]	<ul style="list-style-type: none"> • Рентабельность продаж (ROS) •Q Тобина 	<ul style="list-style-type: none"> • Предельные уровни содержания загрязняющих веществ в сточных водах • Рост продаж • Капиталоемкость • Возраст активов • Размер фирмы • Доля рынка • Индекс концентрации • Коэффициент текущей ликвидности • Интенсивность НИОКР 	47 фирм химической промышленности (1995–2001), 740 наблюдений	Множественные линейные регрессии для ROS и ln(Q) с фиксированными и случайными эффектами	<ul style="list-style-type: none"> • Выводы о фактической прибыльности согласуются с гипотезой Портера. • Выводы об ожидаемой прибыльности не согласуются с гипотезой Портера. • Инвесторы не оценивают положительное влияние на фактическую прибыльность, но ожидают негативного эффекта от ужесточения регулирования.

Взаимосвязь между экологическим регулированием, уровнем защиты прав собственности и финансовыми показателями					
W. He, L. Tan, Z. J. Liu, H. Zhang (2020) [20]	<ul style="list-style-type: none"> • Финансовые результаты (Q Тобина) 	<ul style="list-style-type: none"> • Уровень защиты окружающей среды (сбросы промышленных сточных вод, выбросы промышленных газов, промышленные дымовые отходы) • Уровень защиты прав собственности (индекс правовой и институциональной среды) • Контрольные переменные - размер фирмы (логарифм активов), логарифм выручки, коэффициент кредитного плеча 	Государственные производственные компании Китая, котирующиеся на фондовой бирже (2008–2016) 7208 наблюдений	Множественная линейная регрессия с фиксированными и случайными эффектами	<ul style="list-style-type: none"> • Гипотеза Портера не подтверждается; экологическое регулирование снижает финансовые показатели фирмы. • Защита прав собственности как стимул для корпоративных инноваций может смягчить негативное влияние экологического регулирования на финансовые показатели.
Взаимосвязь между экологическим регулированием, экологическими инновациями и производительностью					
Zhang D. (2021) [24]	<ul style="list-style-type: none"> • Коэффициент роста GTFP (green total factor productivity) и TFP (total factor productivity) фирм 	<ul style="list-style-type: none"> • Отраслевые расходы на НИОКР (логарифм) • Фиктивные переменные для отраслей с интенсивным загрязнением окружающей среды • Фиктивные переменные для до/после внедрения "зеленого" финансирования • Темпы роста выручки отрасли • Интенсивность экспорта • Размер и рост компании • Отраслевой индекс Херфиндаля-Хиршмана • ТЕМПЫ - расходы на оборудование для борьбы с загрязнением • Размер отрасли (общий объем активов) • Капиталоемкость отрасли • Прибыльность фирмы 	Производственные фирмы Китая (около 30 тыс. наблюдений) (2000-2012)	Множественные линейные регрессии с фиксированными эффектами (год, отрасль)	<ul style="list-style-type: none"> • * Гипотеза Портера справедлива для "зеленой" кредитной политики: "зеленые" кредиты значительно улучшают рост TFP, но не TFP. • * Положительное влияние экологических исследований и разработок на TFP. • НИОКР, ориентированные на производство, значительно улучшают TFP, в то время как экологическое регулирование существенно не изменяет поведение НИОКР, ориентированных на производство. • Побочные эффекты от экспорта знаний и потенциал роста рынка стимулируют рост производительности.

Взаимосвязь между раскрытием экологической информации, загрязнением среды и экономическими показателями					
Hassan O.A.G., Romily P. (2018) [10]	<ul style="list-style-type: none"> • Корпоративная экономическая эффективность (Q Tobin) • Экологическая эффективность (выбросы парниковых газов или CO₂, млн тонн) • Оценка раскрытия информации об окружающей среде агентством Bloomberg 	<ul style="list-style-type: none"> • Размер фирмы (выручка) • Финансовый риск (отношение чистого долга к собственному капиталу) • Эффективность использования активов (капитальные затраты) • Эффективность управления (характеристики совета директоров) • Наличие экологической политики (фиктивной) • Наличие политики в области энергоэффективности (фиктивной) • Близость к промышленности (фиктивная для промышленности с высоким уровнем загрязнения) • Контрольные переменные на уровне страны (ВВП на душу населения, соблюдение Киотского протокола (фиктивный показатель), шестикомпонентный индекс качества управления) 	9 120 наблюдений 1 607 фирм из 45 стран мира 2006–2014 гг.	Система одновременных линейных уравнений множественной регрессии, тесты причинности Грейнджера	<ul style="list-style-type: none"> • Снижение выбросов напрямую связано с повышением экономической эффективности. • Существует однонаправленная причинно-следственная связь между выбросами, раскрытием информации об окружающей среде и экономическими показателями, при отсутствии доказательств обратной причинно-следственной связи. • Для улучшения экономических показателей и прозрачности на уровне фирмы в бизнес-стратегиях необходимо уделять пристальное внимание экологическим показателям.

Результаты и обсуждение

Изучение возможности анализа причинно-следственной связи между экологическими затратами и экономической эффективностью на основе данных российских компаний и отечественной статистики дало следующие результаты.

За последние пятнадцать лет в отечественной экономике не наблюдалось ужесточения экологических норм и увеличения соответствующих затрат: до 2012 года наблюдалась отрицательная динамика соотношения общего объема расходов государства, предприятий и организаций на охрану окружающей среды к валовому внутреннему продукту, а затем величина этого показателя снизилась. показатель стабилизировался на уровне 0,7% ВВП.

Коммерческий сектор осуществляет основную часть природоохранных мероприятий в Российской Федерации (69%). Государственный сектор и сектор

специализированных поставщиков экологических услуг составляют 17% и 13% соответственно.

В структуре экологических инвестиций в основной капитал на протяжении двух десятилетий преобладали инвестиции в охрану водных ресурсов и атмосферного воздуха. Увеличение этого показателя, выраженное в фактических ценах, не отражает реального положения дел, и с учетом изменений общего уровня цен в экономике положительной динамики не наблюдается. Причиной сложившейся ситуации может быть снижение деловой активности в экономике и соответствующее сокращение реальных инвестиций.

Предприятия являются основными источниками финансирования инвестиций в основной экологический капитал (87%), при этом доля федерального и регионального бюджетов, а также местных бюджетов составляет 4% и 6% соответственно.

Основными инвесторами в экологический основной капитал являются металлургические предприятия, нефтегазодобывающие компании, а также предприятия в области водоснабжения и канализации (см. рис. 1).

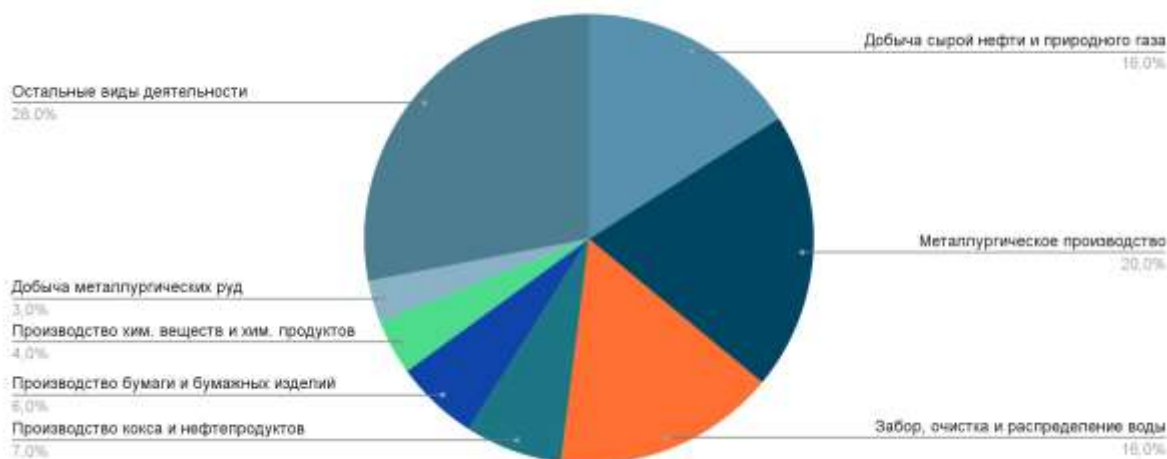


Рисунок 1 - Инвестиции в основной капитал, направленных на охрану окружающей среды и рациональное использование природных ресурсов в Российской Федерации в 2018 г по видам экономической деятельности, в % к итогу (по данным Росстата)

Figure 1 - Investments in fixed assets aimed at protecting the environment and rational use of natural resources in the Russian Federation in 2018 by type of economic activity, in % of the total (according to Rosstat)

Текущие расходы на охрану окружающей среды в исследуемый период значительно, более чем в два раза (за исключением 2008 и 2014 годов), превышают инвестиции (см. рис. 2).

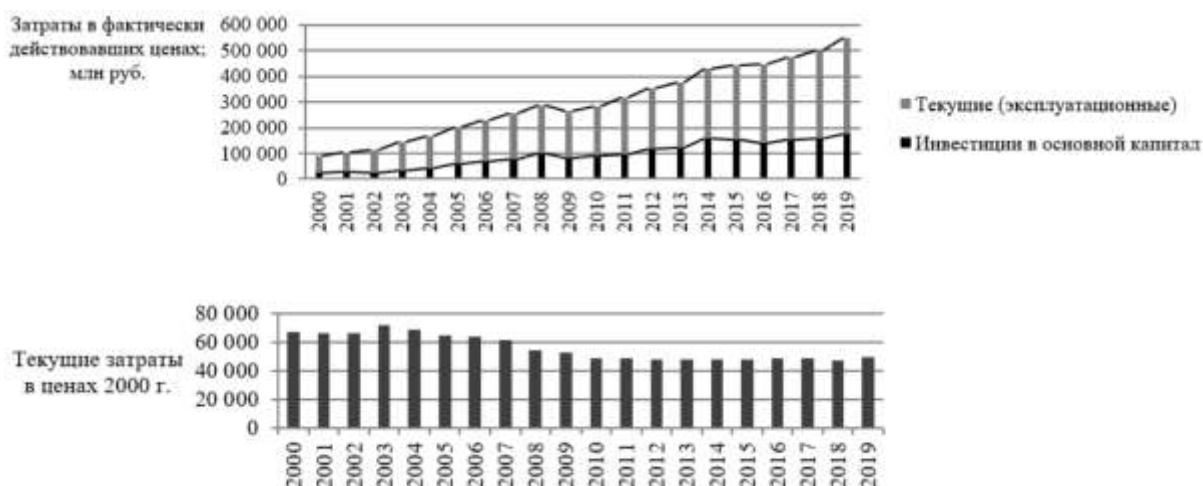


Рисунок 2 - Текущие и капитальные затраты на охрану окружающей среды и рациональное использование природных ресурсов в Российской Федерации в текущих и сопоставимых ценах (по данным Росстата)

Figure 2 - Current and capital expenditures on environmental protection and rational use of natural resources in the Russian Federation in current and comparable prices (according to Rosstat)

После корректировки на изменения общего уровня цен в экономике текущие (операционные) расходы на охрану окружающей среды в течение рассматриваемого периода, как и инвестиции в основной капитал, не свидетельствовали об активизации природоохранной деятельности.

Почти все текущие расходы на охрану окружающей среды финансируются за счет собственных средств предприятий и организаций, причем около половины этих средств составляют материальные расходы и около трети - заработная плата персонала, занимающегося природоохранной деятельностью.

Лидерами по инвестициям и текущим расходам на охрану окружающей среды являются металлургические предприятия, предприятия в области водоснабжения и канализации, а также химические производства (см. рис. 3).

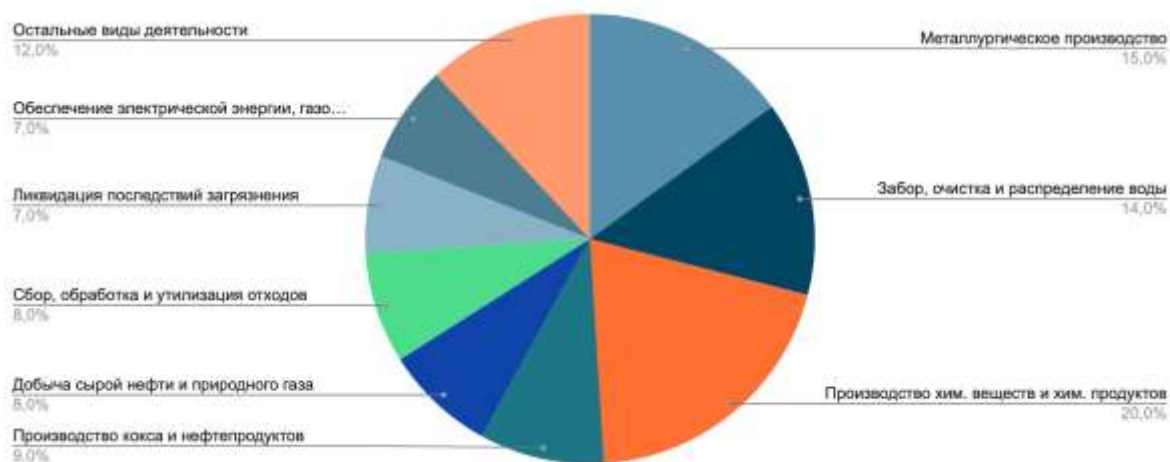


Рисунок 3 - Текущие затраты на охрану окружающей среды в Российской Федерации в 2018 г. по видам экономической деятельности, в % к итогу (по данным Росстата)

Figure 3 - Current expenditures on environmental protection in the Russian Federation in 2018 by type of economic activity, in % of the total (according to Rosstat)

Таким образом, в рассматриваемый период в отечественной экономике не наблюдается роста экологической активности, и изучение влияния ужесточения экологических стандартов на конкурентоспособность, аналогичное зарубежным исследованиям, не имеет смысла для российских предприятий, работающих на внутреннем рынке.

Исследование нефинансовой отчетности российских компаний промышленного сектора выявило те же проблемы, на которые указывали зарубежные ученые: несмотря на усилия международных организаций по регулированию такой отчетности, компании свободны в выборе набора показателей и внешнего вида отчета, который больше напоминает рекламную брошюру. По этой причине практически невозможно сформировать выборку для изучения взаимосвязи между данными о загрязнении окружающей среды и экономическими показателями фирм.

Далее рассмотрим данные крупнейших отечественных корпораций (см. таблицу 2). Для компаний, включенных в таблицу 2, была установлена прямая корреляция между размером расходов и инвестиций на охрану окружающей среды и суммой чистой прибыли. Связь экологических затрат с другими финансовыми характеристиками деятельности компании незначительна.

Таблица 2. Корреляционный анализ затрат на охрану окружающей среды крупнейших российских компаний за 2019 г.

Table 2. Correlation analysis of environmental costs of the largest Russian companies in 2019

Компании	Выручка	Операционные затраты	Чистая прибыль за год	Расходы и инвестиции на охрану окружающей среды
<i>Значение основных показателей, млрд., руб.</i>				
Роснефть	8676,0	944,0	805,0	64,0
Лукойл	7841,2	933,7	642,2	36,0
Газпром	4758,7	1471,9	651,1	53,2
Интер РАО ЕЭС	1032,1	946,0	81,9	1,3
Норильский Никель	877,7	87,3	488,5	39,5
Северсталь	527,8	57,5	114,4	3,8
РусГидро	406,6	336,6	0,6	1,9
Ростелеком	337,4	303,6	16,5	0,2
ФосАгро	248,1	54,6	49,4	9,1
<i>Корреляция затрат на охрану окружающей среды и финансовых показателей</i>				
<i>Коэффициент</i>	0,81	0,57	0,97	
<i>Пирсона R-значение</i>	0,0079	0,1060	0,0000	
<i>Доверительный 95% интервал</i>	0,319 0,959	-0,146 0,896	0,874 0,995	
<i>Коэффициент</i>	0,65	0,25	0,87	
<i>Спирмена R-значение</i>	0,0581	0,5165	0,0025	
<i>Доверительный 95% интервал</i>	-0,025 0,918	-0,497 0,784	0,477 0,972	

Полученный результат может свидетельствовать о том, что рассматриваемые компании имеют хорошо отлаженные процессы планирования и исполнения бюджета, и при оценке экологической составляющей затрат они руководствуются ожидаемой прибылью.

Последствия экологической политики в России

Результаты этого исследования способствуют пониманию влияния экологических издержек на экономические показатели российских фирм. Несмотря на стагнацию в ужесточении экологических норм и вытекающие из этого затраты, важно отметить, что эти затраты составляют значительную часть операционных расходов компании. Высокий уровень самофинансирования экологических расходов указывает на значительную нагрузку на финансовые ресурсы фирм.

Однако наш анализ также выявляет интригующую корреляцию между экологическими затратами и чистой прибылью, предполагая, что фирмы с более значительными природоохранными расходами, как правило, более прибыльны. Этот вывод подчеркивает потенциальную выгоду от инвестиций в охрану окружающей среды, которая может быть связана с улучшением общественного восприятия, улучшением отношений с регулируемыми органами и снижением расходов, связанных с ущербом окружающей среде и его последующим устранением.

Будущие направления исследований

Хотя наше исследование предлагает всесторонний анализ текущей ситуации, все еще остаются неисследованные области, которые требуют дальнейших исследований. В частности, было бы полезно изучить влияние экологических издержек на другие аспекты деятельности фирмы, такие как производительность, конкурентоспособность и долгосрочная устойчивость.

Более того, роль государственных субсидий в стимулировании природоохранной деятельности остается неясной. Учитывая низкую долю государственного и местных бюджетов в финансировании затрат на охрану окружающей среды, необходимо лучше понять, может ли государственная помощь стимулировать бизнес к увеличению инвестиций в охрану окружающей среды и каким образом.

Наконец, наше исследование указывает на необходимость более строгой и стандартизированной нефинансовой отчетности. Таким образом, будущие исследования могли бы быть сосредоточены на разработке и внедрении таких стандартов отчетности, которые способствовали бы более прозрачному и справедливому сравнению между различными компаниями и секторами.

Заключение

В заключение, данное исследование представляет собой углубленный анализ взаимосвязи между экологическими издержками и экономической эффективностью российских фирм. Анализ показал, что за последние пятнадцать лет в российской экономике не произошло заметного повышения строгости экологических норм и связанных с ними издержек. Несмотря на настоятельную необходимость активного сохранения окружающей среды, усилия российских компаний по охране окружающей среды, по-видимому, застопорились.

Обзор нефинансовых отчетов российских промышленных компаний подтвердил это наблюдение, показав, что компании пользуются значительной свободой в выборе показателей, которые они представляют, что приводит к нестандартизированной отчетности, ориентированной на публичность. Это сделало задачу формирования выборки для исследования взаимосвязи между данными о загрязнении окружающей среды и экономическими показателями компаний практически невыполнимой.

Несмотря на эти ограничения, наблюдалась прямая корреляция между размером расходов и инвестиций в охрану окружающей среды и величиной

чистой прибыли для ряда компаний. Однако этот результат не является универсальным, что подразумевает необходимость индивидуального подхода к корпоративным стратегиям сохранения окружающей среды.

В более широкой перспективе это исследование подтверждает решающую роль государственного вмешательства и эффективного экологического регулирования в стимулировании устойчивого экономического роста. Чтобы в полной мере реализовать потенциальные преимущества строгого экологического регулирования для конкурентоспособности, государство должно активно содействовать продвижению и внедрению чистых, энергоэффективных технологий. Такой подход в конечном итоге может привести не только к повышению экологических показателей, но и к улучшению экономических результатов.

Что касается будущих исследований, то подробное отраслевое исследование могло бы дать ценную информацию о специфических для отрасли проблемах и возможностях, связанных с охраной окружающей среды и экономическими показателями. Кроме того, разработка стандартизированного подхода к экологической отчетности могла бы значительно повысить надежность и сопоставимость данных, тем самым способствуя прозрачности и подотчетности в корпоративном поведении в области охраны окружающей среды.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ:

1. Давыдова А. «Бизнес декарбонизируется на бумаге и в корпоративных отчетах» — интервью советника президента РФ по климату Р. Эдельгериева», Коммерсантъ, No26/П, 15.02.2021, стр. 2, <https://www.kommersant.ru/doc/4691458>
2. Егорова С.Е., Богданович И.С., Кистаева Н.Н. Экологические показатели как инструмент сбалансированного развития экономики // Научно-технические

ведомости СПбГПУ. Экономические науки. 2020. Т. 13, No 6. С. 7–19. DOI: 10.18721/Е.13601

3. Ambec S., Cohen M.A., Elgie S., Lanoie P. «The Porter hypothesis at 20: can environmental regulation enhance innovation and competitiveness?», TSE Working paper series, Research group: Environmental Economics and Natural Resources July, 2010, pp. 10–215, <http://publications.ut-capitole.fr/3556/1/10-215.pdf>

4. Porter M.E., van der Linde C. «Green and Competitive: Ending the Stalemate», Harvard Business Review, September-October, 1995, pp. 120–134.

5. Nordhaus W.D. «Climate Change: The Ultimate Challenge for Economics», Nobel Lecture in Economic Sciences, Stockholm University, December 8, 2018, <https://www.nobelprize.org/prizes/economic-sciences/2018/nordhaus/lecture/>

6. Osang T., Nandy A. «Environmental regulation of polluting firms: Porter's hypothesis revisited», Brazilian Journal of Business Economics, 2003, Vol. 3, pp. 129–48, <https://www.academia.edu/21421939/>

[Environmental_Regulation_of_Polluting_Firms_Porters_Hypothesis_Revisited](https://www.academia.edu/21421939/Environmental_Regulation_of_Polluting_Firms_Porters_Hypothesis_Revisited)

7. Wagner M. «The Porter hypothesis revisited: a literature review of theoretical models and empirical tests», Working Paper, Research Memorandum Centre for Sustainability Management University of Lüneburg, Lüneburg Germany, 2010, <https://econpapers.repec.org/paper/wpawuwppe/0407014.htm>.

8. Ambec S., Barla P. «Can environmental regulations be good for business? An assessment of the Porter Hypothesis», Energy Studies Review, Vol. 14, No 2, 2006, pp. 42–62.

9. Qiu L.D., Zhou M., Wei X. «Regulation, innovation, and firm selection: The Porter hypothesis under monopolistic competition», Journal of Environmental Economics and Management, No 92, 2018, pp. 638–658.

10. Hassan O.A.G., Romilly P. «Relations between corporate economic performance, environmental disclosure and greenhouse gas emissions: new in-sights», Business strategy and the environment, 27(7), 2018, pages 893–909. Held on OpenAIR [online]. Available from: <https://openair.rgu.ac.uk>.

11. Fu T., Jian Z. «Corruption pays off: How environmental regulations promote corporate innovation in a developing country», *Ecological Economics*, No 183, 2021, 106969, <https://doi.org/10.1016/j.ecolecon.2021.106969>.
12. Kneller R., Manderson E. «Environmental regulations and innovation activity in UK manufacturing industries», *Resource and Energy Economics*, Vol. 34, 2012, pp. 211–235.
13. Rubashkina Y., Galeotti M., Verdolini E. « Environmental Regulation and Competitiveness: Empirical Evidence on the Porter Hypothesis from European Manufacturing Sectors», *Energy Policy*, No 83, 2015, pp. 288–300.
14. Fua T., Cai C., Jian Z. « The illusion of “win–win” solution: Why environmental regulation in China promotes firm performance?», *Structural Change and Economic Dynamics*, No 52, 2020, pp. 366–373.
15. Гренадерова М.В. Оценка эффективности текущих (эксплуатационных) затрат на охрану окружающей среды: региональный аспект / М.В. Гренадерова // *Финансовая экономика*. – 2019. No 12. – С. 119–122.
16. Карасев В.А. Взаимосвязь социальной ответственности и конкурентоспособности бизнеса / В.А. Карасев // *Самоуправление*. – 2019. – Т. 2. – No 2 (115). – С. 357–359.
17. Гайсин Р.С. Статистический анализ затрат на охрану окружающей среды в России / Р.С. Гайсин, Ю.Н. Романцева, А.Е. Ульяновкин // *Вопросы статистики*. – 2020. – Т. 27. – No 1. – С. 85–96. – DOI 10.34023/2313-6383-2020-27-1-85-96
18. Малышева Т.В. Управление экологической устойчивостью промышленных производств в современной экономике / Т.В. Малышева // *Управление устойчивым развитием*. – 2018. – No 1 (14). – С. 5–10.
19. Клочков В.В. «Управление развитием «зеленых» технологий: экономические аспекты» [Электронный ресурс]: монография / Клочков В.В., Ратнер С.В. // Ин-т проблем упр-ния им. В.А. Трапезникова Рос. акад. наук [сайт], М.: ИПУ РАН, 2013, http://www.ipu.ru/sites/default/files/page_file/GreenTech.pdf.

-
20. He W., Tan L., Liu Z. J., Zhang H. «Property rights protection, environmental regulation and corporate financial performance: Revisiting the Porter Hypothesis», *Journal of Cleaner Production*, 264, 2020, 121615 <https://doi.org/10.1016/j.jclepro.2020.121615>.
 21. Lanoie P., Ambec S., Cohen M.A., Elgie S. «The Porter Hypothesis at 20: Can Environmental Regulation Enhance Innovation and Competitiveness?», *Environmental Economics and Natural Resources*, July, 2010 CIRANO – Scientific Publications 2010s-29, Available at SSRN: <http://dx.doi.org/10.2139/ssrn.1682001>
 22. Suphi Sen. «Corporate governance, environmental regulations, and technological change. *European Economic Review*», Vol. 80, 2015, pp. 36–61.
 23. Rassier D.G., Earnhart D. «Effects of environmental regulation on actual and expected profitability», *Ecological Economics*, No 112, 2015, pp. 129–140.
 24. Zhang D. «Green credit regulation, induced R&D and green productivity: Revisiting the Porter Hypothesis», *International Review of Financial Analysis*, Vol. 75, 2021, 101723. <https://doi.org/10.1016/j.irfa.2021.101723>

Khabibov A.I.

SA-NEKO LLC

(Ufa, Russia)

ENVIRONMENTAL BUSINESS: THE RELATIONSHIP BETWEEN SUSTAINABILITY AND PROFITABILITY

***Abstract:** the scientific article examines the relationship between environmental costs and economic efficiency of Russian firms using national statistical data. The study did not reveal a significant tightening of environmental regulations or a corresponding increase in costs in the Russian economy over the past fifteen years. The commercial sector plays a leading role in environmental initiatives (69%), followed by the public sector (17%) and specialized environmental service providers (13%). Investments in fixed assets are mainly aimed at protecting water resources and air; however, adjusted for the general level of prices in the economy, these investments do not show positive dynamics. The main investors in environmental capital are metallurgical companies, oil and gas production companies, as well as water supply and sewerage companies. Current environmental protection costs invariably exceed investments. Almost all of these costs are covered by the companies' own funds, half of which are material costs, and a third are staff salaries. The study concludes that there was no significant increase in environmental activity during the period under review, which makes the analysis of the impact of stricter environmental standards on competitiveness, similar to foreign studies, meaningless for Russian companies operating in the country.*

***Keywords:** environmental costs, economic efficiency, Russian industrial firms, non-financial reports, environmental regulations, sustainable development, net profit, government intervention, industry research, standardized environmental reporting.*

ПЕДАГОГИКА И ОБРАЗОВАНИЕ (PEDAGOGY & EDUCATION)

УДК 1174

Мовчан Т.И.

воспитатель детского сада

Муниципальное бюджетное общеобразовательное учреждение
«Основная общеобразовательная школа с. Ковылено им. Новикова Р.А.»
структурное подразделение «Детский сад «Росинка»»
(г. Белгород, Россия)

**ЗНАЧЕНИЕ СЮЖЕТНО-РОЛЕВЫХ ИГР
В ДОШКОЛЬНОЙ ПЕДАГОГИКЕ**

***Аннотация:** статья посвящена теме сюжетно-ролевых игр в дошкольной педагогике. В статье автором рассматриваются причины ухода сюжетно-ролевых игр из дошкольной педагогической практики в последние годы, рассматриваются положительные аспекты сюжетно-ролевых игр и делается вывод о необходимости их наличия для развития ребенка.*

***Ключевые слова:** педагогика, сюжетно-ролевые игры, дошкольники, воспитание.*

Тема значения сюжетно-ролевых игр в дошкольной педагогике на сегодняшний день приобретает особую актуальность. Актуализация данной темы связана в первую очередь с уходом сюжетно-ролевых игр из дошкольной педагогической практики. Важность сюжетно-ролевых игр заключается в том, что данный вид деятельности возникает у дошкольников не спонтанно, а предоставляется им другими людьми. Вступая в игру дошкольник вместе с тем осуществляет активное взаимодействие с играющими людьми.

«Одной из характерных черт сюжетно-ролевой игры, является самостоятельный характер деятельности детей. Игра - продукт, который создают сами дети. Самостоятельно выбирают тему, время, место, линию ее развития, решают, как станут раскрывать роли и тому подобное. Используя воображение и

фантазию, ребенок реализует свой замысел, это позволяет ему самостоятельно включаться в те сферы человеческой деятельности, которые в реальной жизни еще долго будут ему недоступны. Объединяясь в сюжетно-ролевой игре, дети по своей воле выбирают партнеров, сами устанавливают игровые правила, следуют за их выполнением, регулируют взаимоотношения»[1].

«Основопологающим является положение о том, что в дошкольном возрасте игра представляется тем видом деятельности, в котором формируется личность ребенка, обогащается ее внутреннее содержание. Основное значение сюжетно-ролевой игры, связанной с деятельностью воображения, состоит в том, что у ребенка развиваются потребность в преобразовании окружающей действительности, способность к созданию нового. Он соединяет в сюжете игры реальные и вымышленные явления, наделяет новыми свойствами и функциями знакомые предметы. Взяв роль, ребенок не просто примеряет к себе профессию и особенности чужой личности: он входит в нее, вживаясь, проникая в ее чувства и настроения, обогащая и углубляя тем самым собственную личность»[2].

Вместе с тем, в процессе игровой деятельности у ребенка также появляется возможность к планированию. Так на определенном этапе игры дети начинают планировать дальнейшее развитие ее сюжета. Сюжетно-ролевые игры могут играть и ценностно-воспитательную роль. Так, в процессе игры дети проявляют те либо иные качества путем совершения различных поступков. При этом в момент игры у ребенка как бы стираются границы между игровым и не игровым миром, все происходящее в процессе игры в момент игры им воспринимается как реальность.

На основании всего сказанного выше, можно заметить, что при удачных действиях педагога, возможно построить сюжетно-ролевую игру таким образом, чтобы она вела к развитию ребенка, как к развитию его морально-нравственных качеств, так и развитию его навыков взаимодействия с другими людьми.

Если говорить о причинных ухода сюжетно-ролевых игр из дошкольных воспитательных учреждениях то в литературе приводятся следующие:

«Игра - отображение жизни взрослых людей: играя, ребенок подражает им, моделирует разнообразные социокультурные ситуации и отношения. Но, пожалуй, впервые за много лет воспитатели, столкнулись с тем, что дети не знают, чем занимаются их родители. В графе «Сведения о родителях» появляются загадочные аббревиатуры, а в графе «должность» - риэлторы, менеджеры, дилеры, агенты, референты и т.д. Родители не могут внятно объяснить ребенку, чем они занимаются. Остаются только виды деятельности взрослых, непосредственно наблюдаемые в жизни. Но их очень мало. От детского непосредственного наблюдения ушли профессия продавца, почтальона, закройщика ателье и портного. А между тем условия для этих игр создаются, во многих детских садах существуют искусственно созданные игровые зоны. Но атрибуты для этих игр пылятся на полках, не вызывая у детей особого интереса»[3].

«Также одной из веских причин ухода игры из детских садов является наше желание «угодить» родителям, в результате чего педагоги только и делают, что «занимаются» с детьми, пытаясь сообщить им как можно больше информации. Времени на игру практически не остается. При этом употребляется такая расхожая фраза, как «социальный заказ». По сути дела, этот пресловутый социальный заказ используется многими как отговорка, диктуемая нежеланием и неумением организовать детскую игру. А между тем, время на игру в дошкольных учреждениях есть - это заложено в нормативных документах. Другая проблема - восстановить у взрослых, у педагогов умение играть вместе с детьми и грамотно руководить детской игрой. Термин «руководство игрой» обозначает в педагогической литературе по дошкольному воспитанию совокупность методов и приемов, направленных на организацию конкретных игр детей и овладение ими игровыми умениями» [4].

Таким образом, мы можем прийти к выводу о том, что в последние годы по ряду причин сюжетно-ролевые игры уходят из педагогической практики дошкольных учреждений, однако мы считаем, что при удачных действиях

педагога, возможно построить сюжетно-ролевую игру таким образом, чтобы она вела к развитию ребенка, как к развитию его морально-нравственных качеств, так и развитию его навыков взаимодействия с другими людьми.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ:

1. Виноградова Н.А., Позднякова Н.В. Сюжетно-ролевые игры для старших дошкольников. М.: Айрис-Пресс, 2011. 128 с.
2. Иванкова Р.А. Планирование педагогической работы по формированию сюжетно-ролевой игры у детей раннего и дошкольного возраста // Дошкольное воспитание: Традиции и современность. М., 2002. № 4. С. 53-56.
3. Козлова С.А., Куликова Т.А. Дошкольная педагогика. М., 2000. 405с.
4. Краснощекова Н.В. Сюжетно-ролевые игры для детей дошкольного возраста. Изд-во: Феникс, 2013. 251 с.
5. Дронова Т.Н., Карабанова О.А., Соловьёва Е.В. Игра в дошкольном возрасте: пособие для воспитателей детских садов. М.: Воспитание дошкольника, 2002. 128 с.

Movchan T.I.

Kindergarten teacher

Municipal Budgetary Educational Institution "Basic Secondary School of v.

Kovyleno named after Novikova R.A." structural subdivision

Kindergarten Rosinka

(Belgorod, Russia)

THE IMPORTANCE OF PLOT-ROLE-PLAYING GAMES IN PRESCHOOL PEDAGOGY

***Abstract:** the article is devoted to the topic of plot-role-playing games in preschool pedagogy. In the article, the author examines the reasons for the withdrawal of plot-role-playing games from preschool pedagogical practice in recent years, examines the positive aspects of plot-role-playing games and concludes that they are necessary for the development of the child.*

***Keywords:** pedagogy, plot-role-playing games, preschoolers, education.*

УДК 37

Петрова Н.Р.

заместитель директора по учебно-воспитательной работе,

МБОУ «Новобатури́нская СОШ»

(Еткульский район, Челябинская область, Россия)

НАСТАВНИЧЕСТВО КАК ФАКТОР ЭФФЕКТИВНОСТИ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЙ ОРГАНИЗАЦИИ

Аннотация: статья посвящена одному из факторов эффективности образовательной организации – наставничеству. В статье раскрыто положительное влияние системы наставничества на достижение высоких образовательных результатов и реализацию возможностей педагогических работников. Представлены результаты успешно организованной системы наставничества.

Ключевые слова: система наставничества, педагогическое наставничество, молодой специалист, образовательная организация.

В настоящее время одной из центральных тем Национального проекта «Образование» является наставничество. Данный нацпроект содержит такие федеральные проекты, как «Современная школа», «Учитель будущего», «Социальные лифты каждого», «Молодые профессионалы». Целевым показателем федерального проекта «Современная школа» является вовлечение не менее 70% обучающихся общеобразовательных организаций в различные формы сопровождения и наставничества до конца 2024 года [1].

Форма наставничества представляет собой способ реализации цели путем организации работы наставнической пары или группы, где участники имеют определенную роль, определяемую их основной деятельностью и позицией. Среди самых распространенных форм наставничества в образовательной организации можно выделить следующие категории: «ученик – учитель», «учитель – учитель», «студент – ученик», «работодатель – ученик»,

«работодатель – студент». Каждая форма наставничества направлена на решение определенного круга задач с учетом ступени обучения и первоначальных ключевых запросов участников.

Система наставничества «учитель – учитель» – это механизм адаптации молодых педагогов в процессе сотрудничества с опытными и располагающими ресурсами и навыками педагогами. Данная форма предполагает успешное закрепление молодого специалиста на месте работы или в педагогической должности, создание комфортной профессиональной среды в образовательной организации, которая позволит реализовывать педагогические задачи на высоком уровне [3].

Кроме того, система наставничества – это инструмент повышения качества образования. В рамках образовательной организации необходимо осуществление системы наставничества для успешной адаптации молодых педагогов в трудовом коллективе, налаживания контактов с коллегами, профессионального становления молодого специалиста.

Система наставничества выступает формой преемственности поколений, социальным институтом, который осуществляет передачу и ускорение профессионального опыта. Данная система является эффективной формой профессиональной адаптации, способствующей повышению профессиональной компетентности педагога, а также закреплению педагогических кадров в образовательной организации.

Педагогическое наставничество предполагает оказание психологической и методической помощи молодым педагогам в адаптационный период.

Система наставничества в школе способствует формированию практических навыков работы в условиях данной образовательной организации, ликвидации разрыва между теоретическими знаниями, полученными в вузе и реальной практикой, повышению мотивации к работе, сокращению времени и затрат на обучение молодых педагогов, улучшению качественных показателей

работы молодых специалистов, в том числе улучшение образовательных результатов обучающихся [2].

Для повышения эффективности образовательной организации наставничество используют как стратегически значимый элемент системы развития персонала, подразумевающий формирование уникальных знаний, навыков и компетенций сотрудников, развитие их потенциала, повышение вовлеченности и активности педагогических работников.

Моя работа в качестве учителя-наставника заключается в том, чтобы помочь молодому педагогу узнать себя, развить свои личностные качества, управленческие и коммуникативные навыки. Для решения этой задачи я разработала следующую систему наставничества, которая состоит из трёх этапов: адаптационный, проектировочный и оценочный.

Я работаю в качестве учителя-наставника молодого специалиста А.А.Юдиной с 2021-2022 учебного года. Стаж Анастасии Алексеевны составляет два года. За этот период была эффективно проведена работа по первым двум этапам. Первый этап (адаптация) длился, первые полгода и включал в себя следующие задачи: введение молодого педагога в должность: анкетирование (выявление трудностей в работе), ознакомление молодого специалиста с условиями и содержанием профессиональной деятельности, требованиями к работе в МБОУ «Новобатури́нская СОШ», составление индивидуального плана развития молодого специалиста. По истечении первых шести месяцев работы были проанализированы результаты адаптации А.А.Юдиной и внесены коррективы в индивидуальный план профессионального развития.

На втором этапе (второе полугодие 2021-2022 учебного года) осуществлялась работа по развитию профессиональных знаний и навыков, необходимых молодому специалисту для качественного выполнения поставленных задач. Эта работа строилась на основе индивидуальных планов развития. В конце 2021-2022 учебного года были подведены итоги этого этапа.

За этот период А.А.Юдина продемонстрировала уровень профессионального роста выше среднего.

В 2022 - 2023 учебном году был реализован третий этап системы наставничества. Он был направлен на развитие профессиональных и деловых качеств молодого специалиста. Данная деятельность осуществлялась в соответствии с совместно разработанным индивидуальным планом профессионального развития второго года обучения. На данном этапе сформировалась система работы, появились разработки уроков, и презентации к ним. А.А.Юдина стала внедрять в свою работу новые методики, что привело к совершенствованию работы, саморазвитию, накоплению и обобщению опыта. Два года под руководством Анастасии Алексеевны ребята участвуют в олимпиадах, разрабатывают проекты, а также успешно проходят государственную итоговую аттестацию.

Результатами успешно организованной системы наставничества выступают следующие показатели:

- Успешная адаптация молодого специалиста к условиям труда в данной образовательной организации;
- Повышение уровня удовлетворенности и заинтересованности работой;
- Улучшение психоэмоционального состояния;
- Повышение профессиональной компетентности педагога в педагогике и психологии;
- Развитие педагогического потенциала;
- Обеспечение непрерывного совершенствования качества преподавания;
- Использование современных педагогических технологий;
- Повышение качества образовательных результатов обучающихся [4].

С целью достижения высоких образовательных результатов и успешной реализации возможностей педагогических работников необходимо организовывать систему наставничества, которая выступает инвестицией в долгосрочное развитие образовательной организации.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ:

1. Блинов В.И., Есенина Е.Ю., Сергеев И.С. Наставничество в образовании: нужен хорошо заточенный инструмент // Профессиональное образование и рынок труда. – 2019. – № 3. – С. 4–18.
2. Кларин М.В. Современное наставничество: новые черты традиционной практики в организациях XXI века // Экономика и образование. – 2016. – С. 92-112
3. Маковецкая Ю.Г., Грачева Н.В., Серикова В.И. Реализация целевой модели наставничества в образовательных организациях [Электронный ресурс]: методические рекомендации / сост. Ю.Г. Маковецкая, Н.В. Грачева, В.И. Серикова. – Челябинск: ЧИППКРО, 2021. – 92 с.
4. Синягина Н.Ю., Райфшнайдер Т.Ю. Наставничество в системе образования России. Практическое пособие для кураторов в образовательных организациях / Под ред. Н.Ю. Синягиной, Т.Ю. Райфшнайдер. – М: Рыбаков Фонд, 2016. – 153 с.

Petrova N.R.

Deputy Director for Educational Work,

Novobaturinskaya School

(Etkulsky district, Chelyabinsk region, Russia)

MENTORING AS A FACTOR OF THE EFFECTIVENESS OF AN EDUCATIONAL ORGANIZATION

***Abstract:** the article is devoted to one of the factors of the effectiveness of an educational organization – mentoring. The article reveals the positive impact of the mentoring system on achieving high educational results and realizing the capabilities of teaching staff. The results of a successfully organized mentoring system are presented.*

***Keywords:** mentoring system, pedagogical mentoring, young specialist, educational organization.*

ЮРИДИЧЕСКИЕ НАУКИ (JURIDICAL SCIENCES)

УДК 347.464

Мищенко А.В.

магистрант 2 курса

Российская академия адвокатуры и нотариата

(г. Москва, Россия)

**СООТНОШЕНИЕ РЕНТНЫХ ОТНОШЕНИЙ И ИПОТЕЧНОГО
КРЕДИТОВАНИЯ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ**

Аннотация: в работе рассматривается краткая история возникновения рентных отношений и ипотечного кредитования, соотношение ренты и ипотеки в современной России. Выявление причин приоритета покупки недвижимого имущества с использованием ипотечных средств над договором ренты является основной задачей исследуемой работы.

Ключевые слова: договор ренты, Гражданский Кодекс, Федеральный закон, ипотека, ипотечные отношения, квартира.

Термин «рента» и обозначаемое им понятие зародилось еще в Древнем Риме. В переводе с латинского *reddita* означает «отданная» (согласно Краткому словарю иностранных слов - «возвращенная, оплаченная»). Это слово укоренилось во многих языках: французском (*rente*), немецком (*Rente*), английском (*rent*), ну и конечно же в русском языке (рента).

В истории отечественной правовой мысли, данный институт появился в проекте Гражданского Уложения (далее ГУ) 1905 года. К большому сожалению, данный нормативно-правовой акт, не получил юридической силы, в силу неприятия Государственным советом Российской Империи. Причиной неприятия данного законодательного акта являлось то, что большинство членов Государственного совета являлись Аристократической массой лоббирующие интересы крупных землевладельцев [2, с. 1274].

В современной России рента как гражданско-правовой договор появилась в 1996 году и был включен в главу 33 Гражданского Кодекса Российской Федерации. Нормы данной главы призваны восполнить тот правовой вакуум, который присутствовал в сферы рентных отношений. Проанализировав нормы данной главы и французское законодательство, регулирующие рентные отношения, а именно Гражданский кодекс (Кодекс Наполеона) 1804 года можно прийти к выводу о схожести некоторых статей и соответственно, заимствованию их у Франции.

Точкой развития ипотеки в России можно считать 1754 год - именно тогда, благодаря инициативе графа Петра Ивановича Шувалова, появились первые государственные кредитные учреждения - дворянские банки. Созданы они были ради «уменьшения во всем государстве процентных денег», как средство борьбы против ростовщичества и для того, чтобы создать «щадящие» условия кредита для дворян-землевладельцев.

После Октябрьской революции, когда частная собственность оказалась под запретом и ипотечные банки прекратили свое существование ипотека перестала существовать на долгие 70 с лишним лет.

Новую жизнь ипотека получила только в начале 1990-х годов, а законодательное обеспечение получила в 1998-м, когда вышел Федеральный закон № 102-ФЗ «Об ипотеке (залоге недвижимости)». Нормы ФЗ были призваны регулировать различные правоотношения, возникающие в сфере ипотечного кредитования. В том числе в нем было дано понятие договора залога (договора ипотеки), согласно которому, по договору о залоге недвижимого имущества (договору об ипотеке) одна сторона - залогодержатель, являющийся кредитором по обязательству, обеспеченному ипотекой, имеет право получить удовлетворение своих денежных требований к должнику по этому обязательству из стоимости заложенного недвижимого имущества другой стороны - залогодателя преимущественно перед другими кредиторами залогодателя, за изъятиями, установленными федеральным законом [1, ст. 1].

С 2005 года ипотечный рынок в России вошел в стадию активного роста: за год было выдано кредитов на 30 млрд. рублей. Идеей ипотечного кредитования «заболели» более 200 банков, большинство разработали собственные программы, а портфели ипотечных кредитов наполнились на сумму более чем 1,5 млрд. рублей. Таким образом, вопрос количества был решен, дело оставалось за качеством, что предполагает массовое, «поточное» производство [3].

Подводя итоги, можно сказать о том, что в современной России количество заключаемых договоров ипотечного кредитования значительно превышает количество заключаемых договоров аренды. Если обратиться к судебной практике, то чаще всего оспаривается и расторгается именно договор аренды, поскольку отношения между сторонами по тем или иным причинам начинают портиться. Конечно, ипотечные правоотношения имеют ряд своих минусов. Например, купить квартиру в ипотеку может позволить себе не каждый работающий человек, так как сумма первоначального взноса и сумма ежемесячной выплаты по кредитному договору слишком велика. Для покупки квартиры в ипотеку необходимо собрать большое количество документов, пройти множество проверок, и не всегда есть вероятность одобрения банка. Есть также человеческий фактор: болезнь, потеря работы, вследствие чего - потеря заработной платы. Человек становится не в состоянии выплачивать деньги банку. В таком случае, банк может изъять имущества у собственника для погашения долга. Человек остается «у разбитого корыта», без квартиры, и уже выплаченные деньги банк не возвращает. Банк остается в плюсе.

Так же, если в счет обеспечения обязательств по кредитному договору с банком можно рассчитываться только деньгами, то для договора аренды предусмотрена альтернатива: получателя аренды можно обеспечивать продуктами питания, лекарствами, бытовыми услугами и т.д. Казалось бы, удобнее и выгоднее заключать аренду. Существует еще одна проблема. Когда в ипотеку берут не готовую квартиру, а объект долевого строительства в

строящемся доме. Случается такое, что сроки сдачи дома сдвигаются на неопределенный срок, или строительство дома «замораживается», или компания застройщика признает себя банкротом, а деньги с эскроу-счетов давно списали. Суды могут затянуться на года, а человек при этом продолжает выплачивать ипотеку, не пользуясь имуществом. Обязательства перед банком, несмотря на обстоятельства никто не отменяет и не дает отсрочку по выплате ипотеки. Права дольщиков и заемщиков ничем не защищены. Когда же приобретается квартира в готовом доме, собственник может регистрироваться в ней и регистрировать там третьих лиц, имеет право совершать её отчуждение любым законным способом (дарить, продавать, сдавать в залог и т.д.), но только с письменного согласия банка.

Минусов в ипотечном кредитовании достаточно много, которые никак, в силу закона и обстоятельств не могут быть устранены. Но тем не менее люди предпочитают ввязываться в «кабалу» под названием ипотека.

Учитывая количество банков, выгодных предложений по процентным ставкам, для человека гораздо комфортнее, проще и безопаснее иметь отношения с банком, нежели с получателем ренты. С учетом цен на жилье на российском рынке люди не в состоянии приобрести жилье, заплатив за него всю сумму единовременно. Ипотека для граждан является для граждан чуть ли не единственной возможностью приобрести в собственность квартиру, выплачивая за нее банку ее стоимость частями. При этом, если ты выполняешь условия кредитного договора, выплачиваешь ежемесячно банку денежные средства, то и квартиру у тебя никто не отнимет, а в случае договора ренты её получатель в любой момент может потребовать его расторжения. Плательщик ренты лишается квартиры, не получая при этом никакой компенсации.

Что же касается ренты, то здесь также есть свои минусы. Например, получатель ренты является собственником переданной ему квартиры лишь по документам. Он может им распоряжаться, отчуждать, сдавать в залог и иным способом обременять, но только с согласия получателя ренты и при условии его

обеспечения другим жильем, так как на квартиру накладывается обременение. Если же переданное в обеспечение обязательств по договору ренты жилье, например сгорает, то плательщик ренты все равно будет обязан вносить платежи.

Ипотечные отношения более законодательно урегулированы. Основным законодательным актом, регулирующим указанные правоотношения, как было сказано выше, является Федеральный закон "Об ипотеке (залоге недвижимости)" от 16 июля 1998 года № 102-ФЗ. В законодательстве, регулирующем рентные отношения, существуют большие пробелы. А для их устранения требуются внесение изменений и дополнений в нормы главы 33 Гражданского Кодекса РФ. Например, следует включить статьи, регулирующие ответственность сторон в случае злоупотребления своими права при заключении и действия договора ренты. Возможно, только после этого количество заключаемых договоров ренты в России увеличится.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ:

1. Федеральный закон от 16.07.1998 N 102-ФЗ (ред. от 20.10.2022) "Об ипотеке (залоге недвижимости)" [Электронный ресурс] // Справочная правовая система «Консультант плюс» (дата обращения: 07.08.2023).
2. Дакашев М.Ж. «История развития договора ренты» // «Молодой ученый» № 11 (115), июнь 2016 год, С. 1272 – 1274.
3. Русипотека. «История ипотеки в России с 1754 года до наших дней» [Электронный ресурс]: http://rusipoteka.ru/istoria_ipoteki/ipoteka_istoriya/.

Mishchenko A.V.

Russian Academy of Advocacy and Notaries

(Moscow, Russia)

**THE RATIO OF RENTAL RELATIONS AND MORTGAGE
LENDING IN THE RUSSIAN FEDERATION**

***Abstract:** this article discusses a brief history of the emergence of rental relations and mortgage lending, the ratio of rent and mortgage in modern Russia. Identification of the reasons for the priority of the purchase of real estate using mortgage funds over an annuity contract is the main task of the study.*

***Keywords:** rent agreement, Civil Code, Federal Law, mortgage, mortgage relations, flat.*

УДК 34

Реброва М.Г.

магистрант 2-го курса юридического факультета,
Московский университет имени С.Ю. Витте
(г. Москва, Россия)

ОСОБЕННОСТИ ПРАВОГО СТАТУСА УЧРЕДИТЕЛЕЙ ДОЧЕРНЕГО И ЗАВИСИМОГО ХОЗЯЙСТВЕННЫХ ОБЩЕСТВ

***Аннотация:** объектом исследования в данной статье является правовая природа и основания деятельности дочерних и зависимых обществ как юридических лиц.*

Целью исследования является рассмотрение понятий и правовых признаков дочернего и зависимого хозяйственных обществ, закрепленных действующим законодательством, для выявления существующих проблем в правовом регулировании, а также анализ развития отечественного законодательства и опыта правового регулирования отношений экономической субординации юридических лиц в промышленно развитых странах для того, чтобы выработать предложения по совершенствованию российского законодательства.

***Ключевые слова:** дочернее общество, зависимое хозяйственное общество, экономическая субординация, экономический суверенитет, субсидиарная ответственность, уставной капитал.*

Отечественное законодательство начала 90-х годов XX века, закрепившее переход от директивной системы хозяйствования к рыночной, сделало особый акцент на независимости и экономическом суверенитете хозяйствующих субъектов, способствуя тем самым всплеску деловой активности на этапе вступления России в рыночные отношения.

Переход к цивилизованным формам предпринимательства одним из необходимых этапов имеет освоение и использование механизмов влияния и

контроля между организациями. В Российской Федерации этот этап, в отличие от стран западной Европы и США, находится на стадии развития, законодательство разрабатывается с использованием чужого проверенного временем опыта. В законодательстве об юридических лицах определяются некоторые основополагающие моменты. Конструкция юридического лица порождена потребностями имущественного (гражданского) оборота и представляет собой гражданско-правовую категорию. Ее общепризнанное назначение состоит в уменьшении для учредителей (участников) юридического лица риска имущественных потерь путем переложения возможной ответственности за результаты своей деятельности на созданный ими новый субъект права – юридическое лицо.

Расширение видов деятельности акционерного общества приводит к усложнению его организационной структуры. Одним из этапов структурной перестройки компании в большинстве случаев становится создание дочерних обществ. Существует довольно большое число причин, подталкивающих компании к созданию дочерних структур. Приведем некоторые из них:

- диверсификация операций компании;
- обособление лицензионных видов деятельности;
- оптимизация структуры управления;
- налоговое и финансовое планирование;
- повышение устойчивости бизнеса и управление рисками;
- конфиденциальность контроля;
- реализация отдельных функций;
- улучшение рекламного «имиджа» компании;
- развитие внешнеэкономической деятельности.

Основополагающим в законодательном закреплении статуса дочерних и зависимых обществ является Гражданский кодекс Российской Федерации от 30 ноября 1994 года № 51-ФЗ (ГК РФ), ст. 105 и 106 которого раскрывали данные понятия, статьи отменены федеральным законом от 05.05.2014 № 99-ФЗ и

утратили силу с 1 сентября 2014 г. Соответственно, этим же федеральным законом от 05.05.2014 № 99-ФЗ введена статья 67.3 Дочернее хозяйственное общество. А также Федеральный закон от 08.02.1998 № 14-ФЗ «Об обществах с ограниченной ответственностью» (статья 6. Дочерние и зависимые общества).

Из статьи 67.3 ГК РФ следует, что хозяйственное общество признается дочерним, если другое (основное) хозяйственное товарищество или общество в силу преобладающего участия в его уставном капитале, либо в соответствии с заключенным между ними договором, либо иным образом имеет возможность определять решения, принимаемые таким обществом.

Пункт 2 статьи 67.3 ГК РФ закрепляет ответственность дочернего общества в определенных условиях. Так, дочернее общество не отвечает по долгам хозяйственного товарищества или общества.

В силу этого же пункта основное хозяйственное товарищество или общество отвечает солидарно с дочерним обществом по сделкам, заключенным последним во исполнение указаний или с согласия основного хозяйственного товарищества или общества (пункт 3 статьи 401 ГК РФ), за исключением случаев голосования основного хозяйственного товарищества или общества по вопросу об одобрении сделки на общем собрании участников дочернего общества, а также одобрения сделки органом управления основного хозяйственного общества, если необходимость такого одобрения предусмотрена уставом дочернего и (или) основного общества.

В случае несостоятельности (банкротства) дочернего общества по вине основного хозяйственного товарищества или общества последнее несет субсидиарную ответственность по его долгам.

В соответствии с пунктом 3 статьи 67.3 ГК РФ участники (акционеры) дочернего общества вправе требовать возмещения основным хозяйственным товариществом или обществом убытков, причиненных его действиями или бездействием дочернему обществу (статья 1064 ГК РФ Общие основания ответственности за причинение вреда).

Статья 6 «Дочерние и зависимые общества» Федерального закона от 08.02.1998 № 14-ФЗ «Об обществах с ограниченной ответственностью» раскрывает понятие зависимых обществ. Общество признается зависимым, если другое (преобладающее, участвующее) хозяйственное общество имеет более двадцати процентов уставного капитала первого общества.

Общество, которое приобрело более двадцати процентов голосующих акций акционерного общества или более двадцати процентов уставного капитала другого общества с ограниченной ответственностью, обязано незамедлительно опубликовать сведения об этом в органе печати, в котором, в соответствии с Приказом ФНС России от 16.06.2006 г. № САЭ-3-09/355@ «Об обеспечении публикации и издания сведений о государственной регистрации юридических лиц в соответствии с законодательством Российской Федерации о государственной регистрации» публикуются данные о государственной регистрации юридических лиц.

При создании дочерних и зависимых обществ ставится цель защитить интересы кредиторов и участников акционерных обществ и обществ с ограниченной ответственностью, оказавшихся под влиянием других предпринимательских организаций. Основной организацией в отношении дочернего общества может быть как хозяйственное общество, так и хозяйственное товарищество, в том числе общество (товарищество), не являющееся акционером дочернего общества. Преобладающее участие предполагает владение основным обществом (товариществом) неким количеством акций или долей в уставном капитале дочернего общества, которое позволяет предопределять результаты голосования на общем собрании участников. В зависимости от особенностей конкретного дочернего общества размер контрольного пакета акций (долей) в его уставном капитале может определяться различными величинами.

Анализ действующих нормативных правовых актов показывает, что презумпция дочернего общества существует в отношении обществ, в уставном

капитале которых участие другого общества (товарищества) составляет более половины уставного капитала общества.

В иных случаях вопрос о том, является ли общество дочерним, должен решаться с учетом особенностей конкретного хозяйственного общества. Имеются в виду содержание учредительных документов общества, его уставной капитал, а также обстоятельства, связанные с владением акциями (долями) и создающие благоприятные условия для того, чтобы участник, обладающий сравнительно крупным пакетом акций (долей), мог диктовать свою волю на общем собрании участников хозяйственного общества.

Преобладающее участие в уставном капитале общества и договор не исчерпывают перечень правовых форм, с использованием которых основное общество (товарищество) может определять решения, принимаемые дочерним обществом. Поэтому, понятие дочернего хозяйственного общества следует отнести к разряду юридических понятий, содержание которых по общему правилу должно быть конкретизировано правоприменительными органами. Практически это означает передачу вопроса на решение государственных (муниципальных) органов или специализированных учреждений (организаций), на которых возлагается контроль за соблюдением установленного порядка осуществления определенных гражданских прав и исполнения обязанностей, предусматривающего специальные требования в отношении дочерних и основных организаций. В частности, такие требования являются частью правового регулирования создания финансово-промышленных групп.

Решение соответствующего органа или организации, отказавшего обществу в признании за ним определенного права или возложившего на него определенную обязанность по мотиву признания или непризнания за этим обществом статуса дочернего общества или основного общества, может быть оспорено в судебном порядке. В этом случае суд может рассматриваться в качестве конечной инстанции, оценивающей на основании закона

правомерность признания соответствующего общества дочерним хозяйственным обществом.

По своему содержанию понятие дочернего общества пересекается с понятием зависимого общества. Так же, как и дочернее общество, зависимое общество не рассматривается в качестве самостоятельной организационно-правовой формы. Зависимыми могут быть все возможные виды хозяйственных обществ. Зависимым признается хозяйственное общество, как указывалось выше, в уставном капитале которого другое (преобладающее, участвующее) общество имеет более 20 процентов участия (голосующих акций или долей). Основным признаком признания одного общества зависимым по отношению к другому является влияние второго на принятие решений первого, зависимого общества, но не право давать ему обязательные указания. Такое влияние проявляется косвенным образом, в результате того, что преобладающее общество имеет значительное число голосов за счет большей доли принадлежащих ему голосующих акций акционерного общества или уставного капитала общества с ограниченной ответственностью. Преобладающее общество не располагает правом дачи зависимому обществу указаний.

Применяя формальный 20-процентный критерий, можно утверждать следующее. Если статус дочернего общества основан на преобладающем участии в его уставном капитале другого хозяйственного общества, данное участие может обеспечиваться и контрольным пакетом в размере более 20 процентов акций, то такое дочернее общество является одновременно и зависимым обществом. И наоборот, не является зависимым в смысле комментируемой статьи дочернее общество, в уставном капитале которого доля участия другого (основного) общества составляет 20 и менее процентов.

Если же участие одного общества в уставном капитале другого нельзя назвать стопроцентным, появляется неоднозначность в понимании термина преобладающего участия. Существуют различные точки зрения по поводу трактовки понятия преобладающего участия в уставном капитале. В частности,

Е.В. Рузакова полагает, что в качестве преобладающего участия выступает такой размер участия, который выражен в самом крупном проценте от уставного капитала общества и значительно превышает размер каждой иной доли (каждого иного пакета акций) участников (акционеров), в результате чего позволяет акционеру (участнику) общества путем реализации права голосовать по вопросам повестки дня общего собрания участников (акционеров), определять принятие собранием таких решений, которые соответствуют воле этого участника (акционера).

Признание факта зависимости и подконтрольности одного юридического лица (дочернего хозяйственного общества) от другого (основного хозяйственного общества или товарищества) порождает определенные юридические последствия, как для самих юридических лиц, так и для иных лиц, а именно кредиторов, участников (акционеров) дочернего общества. Итак, основное общество (товарищество) может нести ответственность по долгам дочернего в случаях и порядке, которые определяются законодательством. Основное общество, которое имеет право давать дочернему обязательные для него указания, отвечает солидарно с дочерним обществом по сделкам, заключенным последним во исполнение таких указаний. По мнению Г.С. Шапкиной, данная норма не противоречит общим принципам самостоятельной ответственности юридических лиц, поскольку основное общество в этом случае несет ответственность за правильность (или неправильность) своих указаний. В связи с этим есть мнение, что применительно к холдингам основополагающим является следующий принцип: кто реально управляет рыночными операциями, тот и обязан нести риск их негативных последствий. По другим сделкам, совершенным дочерним обществом, основное общество не отвечает. Условия солидарной ответственности определены ст. 322-324 ГК РФ. В п. 31 Постановления Пленумов ВС РФ и ВАС РФ № 6, 8 подчеркнута, что основное общество отвечает солидарно с дочерним обществом по сделкам, заключенным последним во исполнение обязательных для него указаний основного общества

(товарищества). Оба юридических лица привлекаются по таким делам в качестве соответчиков в порядке, установленном процессуальным законодательством.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ:

1. Гражданский кодекс Российской Федерации от 30 ноября 1994 года № 51-ФЗ.
2. Федеральный закон от 08.02.1998 № 14-ФЗ «Об обществах с ограниченной ответственностью».
3. Приказ ФНС России от 16.06.2006 г. № САЭ-3-09/355@ «Об обеспечении публикации и издания сведений о государственной регистрации юридических лиц в соответствии с законодательством Российской Федерации о государственной регистрации».
4. Коммерческая организация как лицо, осуществляющее предпринимательскую деятельность/Рузакова Е.В., – Издание: Предпринимательское право. № 1 – М.: Юрист, 2008.
5. Применение акционерного законодательства/Шапкина Г.С. – М.: Статут, 2018.
6. Федеральный Закон от 26.12.1995 № 208-ФЗ «Об акционерных обществах».
7. Шиткина И.С. О проблеме обязательных указаний основного общества дочернему // Предпринимательское право. – 2007. - № 1. – С. 6.
8. Комментарий к Федеральному закону «Об акционерных обществах». 3-е изд. / Под ред. Г.С. Шапкиной. М., 2007. С. 24

Rebrova M.G.

Witte Moscow University

(Moscow, Russia)

FEATURES OF LEGAL STATUS OF FOUNDERS OF SUBSIDIARY AND DEPENDENT BUSINESS COMPANIES

***Abstract:** the object of research in this article is the legal nature and grounds for the activities of subsidiaries and dependent companies as legal entities.*

The purpose of the study is to consider the concepts and legal features of subsidiary and dependent business entities, fixed by the current legislation, to identify existing problems in legal regulation, as well as to analyze the development of domestic legislation and the experience of legal regulation of relations of economic subordination of legal entities in industrialized countries in order to develop proposals for improving Russian legislation.

***Keywords:** subsidiary, dependent business company, economic subordination, economic sovereignty, subsidiary responsibility, authorized capital.*

УДК 34

Таран К.А.

студент 1 курса,

ЧОУ ВО Южный университет (ИУБиП)

(г. Ростов-на-Дону, Россия)

ТРАНСФОРМАЦИЯ ПРАВА В УСЛОВИЯХ РАЗВИТИЯ ЦИФРОВЫХ ТЕХНОЛОГИЙ

***Аннотация:** в условиях активного развития цифровых технологий, затрагивающих все сферы жизни общества, а также широкого внедрения инноваций, все большее значение приобретает готовность правовых институтов к цифровой трансформации, которая включает в себя необходимость автоматизировать многие юридические процессы и переводить их в цифровой вид.*

***Ключевые слова:** цифровые технологии, внедрение инноваций, правовые институты, цифровая трансформация, юридические процессы, цифровой вид, автоматизация.*

Автоматизация различных процессов и придание им цифрового формата последние десятилетия оказывают огромное влияние на все сферы жизни общества. Естественно, стремительное развитие в этой области не могло не затронуть и правовые институты. Технологии с каждым днём всё больше проникают в различные отрасли права, безусловно облегчая работу государственных органов и органов правотворчества. С другой же стороны этот процесс требует специфического регулирования, и существует ряд угроз, которые могут возникнуть при осуществлении правотворчества посредством "цифры". Мы не можем судить однозначно о том, чего больше заключено в процессе цифровизации – вреда или пользы, этот вопрос является предметом споров, которые ещё не скоро прекратятся. [1].

Цифровизация "пробралась" абсолютно во все отрасли права. Что касается судопроизводства, уже длительное время эксперты обсуждают

возможность внедрения в судебный процесс искусственного интеллекта. Также действительно важным аспектом является автоматизация юридических действий, когда цифровые технологии способны заменить человека для выполнения определенных рутинных задач, разгрузив юристов. Не стоит забывать и о такой сфере правоприменения, как работа камер фиксации нарушений правил дорожного движения, которые значительно сокращают количество правонарушений на дорогах. [2].

Большинство современных правоведов и практикующих юристов сходятся во мнении о том, что сейчас зарождается совершенно новая отрасль права, регулирующая множество отношений в мире цифр, виртуальных технологий и искусственного интеллекта. [3].

Процесс цифровизации – не новое явление, имеющее достаточно долгую историю. Влияние этого процесса прослеживается во многих правовых актах, некоторые из которых имеют давность более 15 лет. Несмотря на это, именно в период пандемии цифровые процессы делают более стремительный «скачок», проникая в право, деформируя его, придавая новую форму, а в некоторых случаях, создавая совершенно новые отношения. К примеру, многие организации стали переходить на дистанционный формат работы, а для этого необходимо также законодательно закрепить особенности трудового процесса.

Период пандемии, с одной стороны, показал значимость и продуктивность цифрового права. Это касается и введения электронных пропусков, QR-кодов, многие компании перешли в режим «удаленной» работы. Актуальным становится вопрос и о заключении цифровых договоров и сделок в онлайн-формате. Кроме того, киберюристы после начала эпидемии ковида стали как никогда востребованы. Они помогают в защите интересов граждан перед Роскомнадзором, МВД, в урегулировании споров между пользователями и провайдерами и т.п. С другой стороны, этот период показал слабые стороны цифровизации, отмечая недостатки, делающие данный процесс неприемлемым для права. Так, были выявлены такие проблемы, как неравный доступ людей к

своим правам, как в случае с отсутствием у человека электронной подписи, либо невозможности заключения договора в цифровом формате. Кроме этого, проявилась проблема низкой цифровой грамотности населения, недоверия к технологиям, в особенности, со стороны старшего поколения. И, конечно же, цифровизация права затронула и ту сферу, где нарушаются права человека. Во-первых, произошла трансформация старых преступлений, как, например, списание с банковских карт и счетов средств, выманивание данных у клиентов банка. Во-вторых, были созданы абсолютно новые виды преступлений и правонарушений.

В настоящее время законодатель старается закрепить в нормативных актах как можно больше элементов цифрового права. Но проблема остаётся в скорости принятия таких актов, так как новые «цифровые» отношения появляются намного быстрее. Именно это является причиной возникновения основной массы проблем в сфере цифрового права.

Правоведы, рассуждая на тему перспектив дальнейшей цифровой трансформации права, не могут прийти к единому мнению. Некоторые из них даже высказывают мнение о том, что полная цифровизация невозможна в силу особой важности права, а также специфических проблем, связанных с ним отношений. Но существует и совершенно противоположное мнение, связанное с компьютеризацией, но и данная позиция подвергается оспариванию. [1].

Несмотря на то, что право обычно далеко от информационных технологий, трансформация права неминуемо настигла общество и чем быстрее государственные органы будут действовать, тем общество легче перенесёт её последствия. Но значительно усложняют ситуацию законодательные барьеры и недоверие со стороны потребителей. По этой причине скорость автоматизации правовых процессов зависит далеко не от уровня зрелости технологий. Хотя, конечно, нужно отметить, что данный процесс не может быть урегулирован полностью, в силу неосязаемости предмета регулирования. Но, тем не менее, работа, направленная на то, чтобы сделать более доступным для человека

пользование его цифровыми правами, поможет решить основные проблемы, что приведёт к тому, что процесс цифровизации права начнёт приносить пользу людям, что неоднократно отмечалось в период пандемии. Цифровизация в силу того, что она малоизучена, при внедрении в правовые отношения может как улучшить их, сделать доступнее защиту прав для человека, так и нарушить существующие принципы права и полностью разрушить современную правовую систему. Поэтому к теме цифровизации права следует относиться крайне серьёзно, изучая и анализируя всё новое, что она приносит в право, чтобы не допустить неблагоприятных последствий и за счёт данного процесса сделать право только лучше. [4].

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ:

1. Вызов цифровой реальности праву в период пандемии
<https://infopedia.su/29x13ac0.html>
2. Право в цифре: какие разработки есть уже сейчас?
<https://www.garant.ru/article/1554367/>
3. Как пандемия изменила цифровое право
<https://habr.com/ru/company/digitalrightscenter/blog/589599/>
4. Право в эпоху цифровой трансформации: в поисках решений
<https://cyberleninka.ru/article/n/pravo-v-epohu-tsifrovoy-transformatsii-v-poiskah-resheniy>

Taran K.A.

1st year student,

Southern University

(Rostov-on-Don, Russia)

THE TRANSFORMATION OF LAW IN CONTEXT OF DEVELOPMENT OF DIGITAL TECHNOLOGIES

***Abstract:** in the context of the active development of digital technologies affecting all spheres of society, as well as the widespread introduction of innovations, the readiness of legal institutions for digital transformation, which includes the need to automate many legal processes and translate them into digital form, is becoming increasingly important.*

***Keywords:** digital technologies, innovation, legal institutions, digital transformation, legal processes, digital form, automation.*

УДК 347.454.32

Усова М.К.

Московский финансово-юридический институт МФЮА

(г. Москва, Россия)

**ПРОБЛЕМЫ И ВОПРОСЫ ПРАКТИЧЕСКОГО
ХАРАКТЕРА ДОГОВОРА СТРОИТЕЛЬНОГО ПОДРЯДА
ДЛЯ ГОСУДАРСТВЕННЫХ И МУНИЦИПАЛЬНЫХ НУЖД**

Аннотация: в статье рассматривается проблематика практического характера договора строительного подряда для государственных и муниципальных нужд.

Ключевые слова: строительство, договор строительного подряда, проблемы, государственные и муниципальные нужды.

В настоящее время большую часть дел, рассматриваемых российскими судами, составляют споры в сфере строительства, из которых львиной долей являются отношения по государственному контракту.

Сегодня государственные контракты являются своеобразным «спасательным кругом» для предпринимателей, так как по ним гарантировано происходит оплата. Строительные работы для государственных или муниципальных нужд пользуются наибольшим спросом по сравнению с остальными видами деятельности. Это связано с тем, что развитие инфраструктуры (например, строительство уличных дорожных сетей, автомобильных дорог, магистралей и др.) осуществляется в наибольшей степени, посредством именно этих работ.

Стоит отметить, что в юридической практике сложилась ситуация, по которой заключенный государственный контракт в будущем может привести к судебному разбирательству. Это связано с рядом черт строительного подряда для государственных или муниципальных нужд, а именно [2].:

Подрядчик является наиболее слабой стороной, поскольку по большей части подчинен воле и желаниям государственного или муниципального заказчика. При этом положение генерального подрядчика еще менее привлекательно, поскольку он должен учитывать указания заказчика и на их основании выстраивать отношения с собственными подрядчиками, выступая при этом неким зеркалом требований государственного заказчика.

Позиция подрядчика всегда противостоит позиции государства абсолютно на всех уровнях. На стороне государства в данном случае, помимо заказчика выступают контролирующие органы (например, государственные экспертные учреждения). Нередко в спорах между подрядчиком и государством, суды занимают сторону последнего. В данном случае суды принимают не объективные решения, а осуществляют судопроизводство с политико-правовой точки зрения.

Обращаясь к практике, нельзя не упомянуть о ключевом документе, который нередко используется в рамках споров по государственным контрактам.

Анализ данного документа позволяет сделать вывод о том, что рассматриваемый контракт не выгоден для подрядчика. Данный контракт позволит предпринимателю лишь остаться «на плаву», а в худшем случае предельные издержки могут превысить предельный доход, что приведет к убыткам. При этом требования к выполняемой работе достаточно суровые.

Стоит обратить внимание на п. 15 Обзора судебной практики применения законодательства Российской Федерации о контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд", где стороны по государственному контракту вправе конкретизировать признаки существенного нарушения обязательств, наличие которого в правоотношениях является надлежащим обоснованием для одностороннего отказа от исполнения контракта [3].

ГК РФ устанавливает перечень оснований для одностороннего расторжения договора [1]. При этом п. 15 Обзора позволяет дополнить этот

перечень путем внесения заказчиком в контракт условий о существенных нарушениях, которые позволят расторгнуть ему договор в одностороннем порядке.

Закономерно возникает вопрос касательно существенности нарушения. Под существенным нарушением понимается нарушение, которое является неустранимым. В качестве существенного условия нарушения договора строительного подряда для государственных или муниципальных нужд может быть любое нарушение технологии, что в ходе строительства зачастую неизбежно. Нередко на практике заказчик, находясь в доминирующем положении, пользуется предоставленным ему правом и использует «существенное нарушение» против подрядчика. К примеру, заказчик хочет по той или иной причине сменить подрядчика. В этом случае он фиксирует одно нарушение за другим, что квалифицируется в последующем как существенное нарушение условий строительного контракта. Расторжение крупного контракта в случае, если нарушения устранимы, нецелесообразно. Безусловно, это вопрос оценки суда. Могут быть различные вариации в зависимости от фактических обстоятельств дела, но на глобальном уровне должна быть соблюдена целесообразность и соразмерность ответственности подрядчика.

Говоря о крупных строительных контрактах, нельзя не упомянуть о предложении, которое коснулось пока только дорожных строителей – введение новой процедуры отбора подрядчиков в данной сфере. С предложением выступил член комитета Госдумы по транспорту и строительству Александр Васильев, сказав о том, что недавно созданные организации должны несколько лет подтверждать свою компетенцию и ремонтировать, к примеру, дворы и дворовые проезды, после чего уже постепенно переходить в высшую лигу. За время этого некоего испытательного срока можно будет проверить сколько прослужило покрытие подрядчика, как он себя проявил в ямочном ремонте либо в гарантийных случаях. По мнению эксперта, данная инициатива положительно скажется и на организациях, позволит им развиваться: покупать хорошую

технику, нанимать высококлассных специалистов. У строителей появится то, чего сегодня нет, мотивации создавать качественные и долговечные дороги [5].

Возвращаясь к существенным нарушениям, стоит отметить, что нередко в перечень таких условий попадает введение первой стадии банкротства - наблюдения. Формальное определение данной стадии не должно сразу вынуждать заказчика расторгать государственный контракт. Необходимо сначала определить состоятельность и желание подрядчика выходить из сложившейся ситуации, в общем, провести процедуру наблюдения. По мнению юриста Александра Свашенко в случае, если заказчик продолжает держать темп и выполняет строительные работы, ни о каком расторжении договора речи идти не должно. Таким образом, формальное определение первой стадии банкротства – наблюдения, не должно считаться существенным нарушением, и, как следствие, основанием для расторжения контракта [4].

Подводя итог, стоит отметить, что в правоотношениях, вытекающих из договора строительного подряда для государственных или муниципальных нужд, существует ряд проблем практического характера:

1. Проблема, связанная с крупными заказами, была рассмотрена на примере строительства дорог по государственному или муниципальному контракту. Решением данного вопроса может послужить введение процедуры отбора подрядчиков, которая будет заключаться в следующем: «большие заказы только солидным и проверенным компаниям».

2. Формальное определение первой стадии банкротства – наблюдения, в качестве существенного нарушения государственного или муниципального контракта, посредством которого заказчик имеет право расторгнуть договор в одностороннем порядке.

Решить данную проблему, на наш взгляд, может Верховный Суд Российской Федерации, разъяснив п. 15 Обзора, изменив тем самым подход с формального на индивидуальный, где будет обращать должное внимание поведению подрядчика.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ:

1. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 26.01.1996 N 14-ФЗ // Собрание законодательства РФ. 1996. № 5. С. 410.
2. Федеральный закон от 05.04.2013 N 44-ФЗ (ред. от 13.06.2023) "О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд" (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.07.2023). // Собрание законодательства РФ. 08.04.2013. N 14. ст. 1652.
3. Обзор судебной практики применения законодательства Российской Федерации о контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд" (утв. Президиумом Верховного Суда РФ 28.06.2017). // Бюллетень Верховного Суда РФ. N 12. 2017.
4. Аносов М.В., Свашенко А. Подрядчик против государства: проблемы правоприменения в строительных госконтрактах // ЭЖ-Юрист. 2022. № 9. С. 12.
5. Журавлева О.В. Договор строительного подряда // СПС КонсультантПлюс. 2023.

Usova M.K.

Moscow Institute of Finance and Law MFUA
(Moscow, Russia)

PROBLEMS & PRACTICAL ISSUES OF CONSTRUCTION CONTRACT FOR STATE & MUNICIPAL NEEDS

Abstract: the article discusses the problems of the practical nature of the construction contract for state and municipal needs.

Keywords: construction, construction contract, problems, state municipal needs.

УДК 340.114.5

Федотовская В.В.

Санкт-Петербургский университет ГПС МЧС России
(г. Санкт-Петербург, Россия)

Научный руководитель:

Печеневская М.А.

к.п.н., доцент кафедры экономики и права
Санкт-Петербургский университет ГПС МЧС России
(г. Санкт-Петербург, Россия)

АКТУАЛЬНОСТЬ РОЛИ ПРАВОВОЙ КУЛЬТУРЫ ДЕТЕЙ И МОЛОДЕЖИ В НАСТОЯЩЕМ ВРЕМЕНИ

Аннотация: в статье рассматривается понятие правовой культуры, указывается на актуальность ее роли для детей и молодежи в современности. Правовая культура человека отражает уровень личностного развития человека, определяет, насколько индивид может соблюдать правовые нормы. В статье рассматривается восприятие правовой культуры современным обществом и культурно-этнические предпосылки этого восприятия, выделяются основные проблемы правовой культуры личности в современном обществе, такие как отсутствие юридического образования и непонимание степени ответственности и действия закона. Автор рассматривает проблемы развития правовой культуры в молодежной среде. В конце работы формулируются выводы о состоянии правовой культуры в современном обществе и даются пути решения проблемных вопросов, выявленных в исследовании.

Ключевые слова: правовая культура, государство, проблемы, норма права, молодежь, дети.

Одна из самых актуальных проблем современного российского общества – нежелание населения, в первую очередь, молодежи участвовать в

политической и социальной жизни государства. Правовая культура в современном мире является очень важным показателем уровня развития какого-либо государства, т. к. именно знание людьми своих прав и законов, действующих в государстве, а также умение их использовать и применять во всех сферах нашей жизнедеятельности является высшей точкой мирного взаимодействия гражданского общества и государства. Для полноценного формирования у человека правового сознания следует, по-нашему мнению, начать с изменений в воспитании и обучении всех субъектов правоотношений. Следовательно, для начала нужно начать с молодых людей. Именно данная социально-демографическая группа будет обеспечивать в будущем успех социально-экономического, политического и духовного развития России. Также следует отметить, что показателем пассивности молодежи служит низкое процентное соотношение ее участия в выборном процессе. По данным статистики, лишь 20% российской молодежи проявляет интерес к политике и лишь 1% участвует в политической жизни в 2020 году [7]. Такие показатели вызывают опасения, т. к. молодые люди, которые являются политическими абсентеистами, отдают другим возрастным группам право полностью управлять политической и экономической жизнью страны. Но новые современные веяния в развитии общественно-политической жизни зачастую не воспринимаются старшим поколением в силу своей косности их жизненных устоев. С другой стороны, и значительная часть подрастающего поколения, – молодых людей, недавно достигших 18-ти лет, не воспринимают новые возможности. Можно предположить, что они не видят в этом особого смысла или, что еще хуже, у них полностью отсутствует интерес к политике.

Правовая культура была предметом научных дискуссий на протяжении последних двадцати лет, особенно в связи с европеизацией частного права [1, с. 157]. В то же время не существует единого разработанного определения понятия "правовая культура", которое устраивало бы всех исследователей. Развитие верховенства права на современном этапе обязательно должно сопровождаться

процессом формирования правовой культуры общества, поскольку именно эта категория определяет качественное состояние всей правовой жизни общества [2]. К сожалению, в России часто наблюдаются проявления правового нигилизма, что довольно негативно сказывается на процессе формирования правовой культуры в государстве [3]. Сегодня мы можем наблюдать "недооценку силы закона российским обществом" [4]. Термин "правовая культура" используется во многих различных отраслях науки, которые не всегда достаточно разделены. Правовая культура часто представлена правом в широком смысле этого слова и, таким образом, является синонимом "живого права" [5]. Иногда термин "правовая культура" используется как полный синоним понятия "правовая семья" или "правовая традиция" [6].

Правовая культура – разновидность общей культуры общества. Она очень гармонично взаимодействует с остальными сферами, областями нашей общественной жизни: политической, религиозной, экономической, нравственной и т.д., при этом ощущая на себе их влияние, которое можно назвать основополагающим. Правовая культура включает в себя не только правовые ценности, но и право в целом, юридические науки, развивающееся юридическое образование. Помимо этого, правовая культура – это вид общей культуры личности, включающей в себя определенную степень правосознания, степень качественного овладения всеми знаниями, навыками, а также, что немало важно, умение действовать в правовом поле. Отличительными чертами правовой культуры становятся общий уровень знаний и беспристрастная позиция людей к праву; комплекс правовых знаний в виде правил и установок, проявляющихся в обычной жизни каждого человека: в трудовой деятельности, в обучении, в общении с другими субъектами правоотношений.

В настоящее время вопросы по правовому воспитанию возлагаются на школу, так как именно здесь создаются условия для ознакомления школьников с основными правами и обязанностями, которые нужны для подготовки к разрешению жизненных ситуаций. Правовое воспитание учащихся должно

осуществляться еще на ступени начальной школы, так как именно в этом возрасте младшие школьники стремятся узнать окружающее вокруг них. На этой ступени развития происходит становление понятий о мире, добре и зле, отношений между людьми. Нельзя не отметить, что добро — это желание человека к применению в жизнь указанных ценностей и норм. Русский философ Ильин И.А. отмечал, что «человеческий душевно-духовный мир – это местонахождение добра и зла. Никакое внешнее состояние человеческого тела само по себе, никакой внешний «поступок» человека сам по себе, взятый и обсуждаемый отдельно, отрешенного от скрытого за ним породившего его душевно-духовного состояния, не может быть ни добрым, ни злым» [4, с. 30]. Существуют другие подходы о понятие добра, например, Джон Локк писал: «Вещи бывают добром и злом только в отношении удовольствия и страдания. «Добром» мы называем то, что способно вызвать у нас или увеличить удовольствие.... Под «удовольствием» и «страданием» я разумею либо то, что относится к телу, либо то, что к душе» [7, с. 242]. Имеется другая точка зрения, по которой добро расценивается как благой результат или благое желание, но общество в той или иной ситуации может признать один из двух элементов добра. Таким образом, право обнаруживается неотделимым составляющим духовной жизни человечества, которое может анализироваться не только как нормы, но и как духовные ценности, заключающие в себе мнения о добре и зле. Находясь в детской группе, школьник может выполнять разные роли. По осуществлению этих ролей он может столкнуться с необходимостью сопоставлять ранее известные нормы и правила с возникающими трудностями. Для анализа и решения таких ситуаций, необходимы элементарные правовые знания. Однако ученики в начальных классах не могут осознавать адекватность определенных действий, прогнозировать их последствия из-за низкого уровня правовой культуры. В современной системе образования формирование правовой культуры у учащихся является актуальной задачей. Это обусловлено тем, что гражданское общество стремится к соблюдению норм и правил, с одной

стороны, и дальнейшим совершенствованием правовой культуры при обновлении концептуальных основ теории права, с другой. В соответствии с Федеральным законом от 29.12.2012 №273-ФЗ «Об образовании в Российской Федерации»; Конституцией Российской Федерации от 25 декабря 1993 г. (далее – Конституция РФ) закреплены положения, которые определяют место и роль воспитательной деятельности в образовании. Исходя из данных нормативных правовых актов воспитание определяется как одно из приоритетных направлений в деятельности, которое осуществляет образовательное учреждение. Именно школа обеспечивает непрерывную взаимосвязь между ребенком, родителем и социумом, осуществляя и обеспечивая полный комплекс воспитательного процесса. Процесс воспитания человека, в том числе младшего школьника является одной из приоритетных задач, поэтому становится очевидным, что укрепление норм воспитанности в сознании является залогом прочного правового сознания. Правовое воспитание есть планомерный, управляемый, организованный, систематический и целенаправленный процесс воздействия на сознание, психологию граждан Российской Федерации всей совокупности многообразных правовоспитательных форм, средств и методов, имеющихся в арсенале современной правовой деятельности, с целью формирования в их правосознании глубоких и устойчивых правовых знаний, убеждений, потребностей, ценностей, привычек правомерного поведения. Средства и формы сотрудничества учителя с учащимися связаны с преодолением авторитарных методов, педагогики ненасилия, создания атмосферы, способствующей свободной дискуссии и гражданской позиции. Одним из важных условий является воспитание правовой культуры, формирующее установки гражданственности, соблюдение и уважение прав, конструктивных способов решения споров. При достаточности воспитания правовой культуры учащихся начальных классов вырабатывается уважение к закону, нормам, что в свою очередь непосредственно оказывает влияние на их жизненную позицию.

В современное время именно на проблемы формирования правовой культуры в начальной школе связаны с обучением детей преодолению с половой распущенности и вседозволенности, с бродяжничеством, с последствиями развода родителей [3, 5, 6]. Правовое просвещение учащихся начальной школы необходимо и востребовано, так как они в большей степени подвержены влиянию со стороны и практически не защищены от их негативного воздействия.

Итог теоретико-правового анализа понятийно-категориального аппарата правовой культуры показывает, что правовая культура постоянно находится в движении, при этом не только сохраняет установившиеся особенности, но и приобретает новую содержательную специфику

Каждый человек задает себе следующие вопросы: какие важные и неизбежные духовные ценности сформировались в нем самом, на каких соглашениях, верованиях, принципах, обычаях, законах они основаны. Жизненный путь человека ставит перед ним задачу сделать осознанный выбор между различными моделями поведения и обязанностями [7]. Окружающий мир ставит препятствия и преграды на пути свободного выбора: юридические и духовные свободы человека - это степень ответственности за принятое им решение [8]. Правовая культура ограничивает спонтанную свободу личности. Всегда будут существовать ограничения, потому что культура - это нормативная база, регулирующая человеческое поведение. Это нормы для по-настоящему культурного человека, и запреты ни в коем случае не воспринимаются им как ярмо. Освоенные с раннего возраста, они пользуются уважением.

Правовое просвещение предполагает формирование общей правовой культуры школьников, а именно: правовую грамотность, правовое мышление и правовую умелость [1]. Эффективное правовое просвещение невозможно без организации школьной жизни в соответствии с нормами права, без создания в школе правового пространства - это тот фундамент, на котором следует формировать современную правовую культуру участников образовательного процесса [2]. Создание в школе правового пространства позволяет формировать

у школьника социально значимые качества, необходимые ему в будущем для умения защищать свои права, быть законопослушным и проявлять правовую активность в необходимых ситуациях [3]. Ключевую роль в воспитании и формировании знаний в области правовой культуры играет не только классный руководитель или социальный педагог, как принято считать во многих случаях, но и учителя-предметники. Именно на их уроках можно раскрыть многие аспекты правовой деятельности.

Формирование правовой культуры необходимо рассматривать как целенаправленный процесс, который воздействует на сознание индивида с помощью целой системы психолого-педагогических приемов, методов и технологий. В процессе жизни человек, существуя в том или ином обществе, усваивает определенный поведенческий сценарий. Одновременно происходит и формирование правовой культуры, которая включает в себя определенные правовые представления, оценочные суждения к явлениям правовой жизни. Развитие правовой культуры происходит в течение всей жизни. Начиная с раннего возраста, ребенок усваивает стандарты нормативного поведения, в процессе воспитания у него формируются нравственные представления. Это формирует его собственную, детскую правовую культуру. Правовое воспитание ребенка – это основа формирования его нормативного поведения в дальнейшем, что является необходимым условием его успешной социализации в динамично развивающемся обществе. Высокий уровень сформированности правовой культуры человека позволяет осваивать новые сферы деятельности, находить адекватные пути преодоления трудностей и самореализации.

Низкий уровень правосознания и правовой культуры детей и подростков является одной из причин возникновения правонарушений несовершеннолетних, а также становится причиной их виктимного поведения. Особое значение приобретает данная проблема в системе специального и инклюзивного образования обучающихся с ограниченными возможностями здоровья и (или) инвалидностью. Формирование правовой культуры лиц с

ограниченными возможностями здоровья имеет принципиальное значение для их дальнейшей социализации и интеграции в обществе, а также становлении их гражданственности, что проявляется в готовности принимать и следовать предписаниям этических норм и норм права.

Правовая культура подрастающего поколения характеризуется недостаточным знанием законов [9]. Что же тогда говорить о имущественных отношениях, регулируемых гражданским законодательством, правами потребителей и многими другими законодательными актами Российской Федерации. Очень часто молодые люди знают законы, но не соблюдают их, потому что не думают, что за это наступит ответственность, не верят в силу закона и не признают его регулирующую роль в обществе, что является правовым нигилизмом, о котором мы упоминали ранее. Еще хуже, когда молодые люди готовы использовать законы только в корыстных целях, что называется юридическим цинизмом [10]. Проблема недостаточного развития правовой культуры личности у молодежи связана, на наш взгляд, с отсутствием юридического образования. Несмотря на то, что дисциплина "Юриспруденция" была включена в школьную программу последних лет, она дает лишь поверхностные знания о самом понятии права. Школы не дают актуальных знаний для формирования правовой культуры личности, хотя потребность в этих знаниях есть, и довольно острая. Такая потребность формируется, по крайней мере, потребностью знать свои права и обязанности [11].

Уровень правовой культуры подростка чаще всего определяется его общим культурным уровнем, который неразрывно связан с нравственной, политической, экономической и другими типами культур [3]. Их формирование носит как управляемый (воспитание и образование в школе), так и стихийный характер (культурные образы в СМИ, ценности социальной группы досуга и т.д.). Как оказалось, старшеклассники, в большинстве случаев, не знают о своих правах и обязанностях, не могут соотнести свое поведение с общепринятыми и не в состоянии отстаивать свои права.

Нам представляется, что основой воспитания правовой культуры подростков должно стать их правовое просвещение, которое должно включать в себя изучение Конституции РФ, некоторых основ отраслей права, знакомство с административным, трудовым, брачно-семейным и уголовным законодательством [4]. Именно на их содержании следует раскрывать смысл и значение правовых принципов и положений государства. Следует отметить и проблемы формирования личности подростка, которые оказывают влияние и на развитие его правовой культуры. К ним будем относить:

1. Распространенность рекреативной функции досуга подростков, которая заключается в «ничегонеделание». Поскольку такая форма проведения досуга проходит в субкультурном общении со сверстниками, самореализация подростка обнуляется или приобретает криминальные формы. Этому способствует также обесценивание морально-нравственных ценностей в современном обществе.

2. Зависимость от мнения подростковой группы сверстников. Подросток рискует стать «изгоем» если не примет мнение большинства. Не всегда окружение и внешние факторы, оказывают благоприятное влияние на поведение молодежи.

3. Восприятие традиций и обычаев в молодежной среде воспринимается как анахронизм, то есть у подростков отсутствует этнокультурная самоидентификация. В таком случае правовая культура может быть отторгнута как часть общей культуры, не понятной для молодежи.

4. Для осознания своих прав и свобод необходимы социальные площадки для участия молодежи в жизни общества.

К сожалению, российское государство не задействует потенциал молодежи. Этим пользуются протестные группы, которые готовят свой электорат на будущее через искажение правового восприятия. Они предлагают деструктивный социальный опыт, который ведет к формированию правовой асоциальности молодежи. Из всего вышесказанного можно заключить, что

механизмы формирования правовой культуры молодежи в границах потребностей государства как структуры общественного управления может быть реализован в образовательной системе. Это предполагает, что традиционные способы и методы преподавания права в общеобразовательных учреждениях должны быть скорректированы под современные требования на основе идеи целенаправленного и всестороннего педагогического воздействия на самосознание обучающихся путём передачи системы правовых знаний, развития чувства уважения к законам государства, к правам и обязанностям гражданина, воспитания ответственности за судьбу общества.

Для нормального функционирования в обществе, а также для усвоения различных политических знаний, взглядов и умений в интересах молодежи, необходимо проводить обязательные ежеквартальные правовые квесты, в которых молодые люди смогут применить усвоенную ими теоретическую базу на практике и научиться самостоятельно отстаивать, защищать свои права и свободы в повседневной жизни. Достаточно низкая мотивация у школьников и студентов в стремлении изучать что-то новое в связи с тем, что их не устраивает методика преподавания. Многие обучающиеся утверждают, что занятия проходят в однообразной, неинтересной форме, поэтому единственным мотивом посещения ими учебного заведения является получение документа об образовании, а не стремление обрести новые знания, которые они смогут в будущем реализовывать в профессиональной деятельности. Учитывая вышесказанное, мы предлагаем обратиться к позитивному опыту проведения в школах и университетах «Дней самоуправления», где учащиеся в свободной и доступной форме будут учиться проводить для своих сверстников уроки права под руководством профессионального преподавателя. Они могут проходить в виде игр, конкурсов и т. п. На наш взгляд, такая методика подачи информации способствует ее лучшему усвоению всеми участниками.

Таким образом, можно сделать вывод о том, что уровень правовой культуры, правосознания личности и общий уровень грамотности человека и

гражданина всецело зависит от стадии развития нормотворческой и правоприменительной деятельности, а также от качества правового образования. Следует уделять огромное внимание правовому воспитанию молодого поколения при помощи не только существующей практики, но и более современной, с использованием новейших технологий, новых способов повышения показателя правового мышления. Рекомендованные нами варианты и пути увеличения количества юридически подготовленных молодых людей, прежде всего, дают стимул уважать и соблюдать закон, а также охватывают большую целевую аудиторию, позволяют лучше адаптироваться в обществе.

Проанализировав все вышесказанное, мы перечислим несколько факторов, необходимых для повышения правовой культуры личности в России:

1. Уважение к закону. Прежде всего, необходимо воспитывать молодежь в уважении к законам страны. Каждый человек должен понимать, что за любое преступное деяние предусмотрено наказание, и за любое действие необходимо нести ответственность. Уважение к закону формируется еще в дошкольном возрасте благодаря правовому воспитанию родителей. Именно семья должна проводить беседы с ребенком, способствуя усвоению первых знаний о законе и формируя уважение к закону.

2. Знание закона. "Незнание закона не освобождает от ответственности" — вот основополагающий принцип, на котором строится правовая культура. Знание закона может защитить человека от мошенников или людей, нарушающих его права. Знание закона должно обеспечиваться мероприятиями, проводимыми в системе общего образования. Но здесь есть проблема: основы права изучаются в средней школе.

Для развития знаний в области права необходим непрерывный процесс усвоения правовых норм, именно поэтому необходимо ввести дисциплины, предполагающие изучение законов в младших и средних классах. Таким образом, мы пришли к следующим выводам:

- 1) еще не сложилась единая система правового образования и воспитания, а также пропаганда, внушающая понимание важности знания правовых основ государства;
- 2) в обществе часто встречаются проявления правового нигилизма;
- 3) система ценностных ориентаций общества не предусматривает обязательного соблюдения требований правовой культуры.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ:

1. Букин М. В. Формирование правовой культуры молодежи в современных социальных преобразованиях / М. В. Букин // Проблемы реализации прав человека и гражданина в условиях современных социальных трансформаций : Материалы Международной научно-практической конференции, посвященной памяти профессора Ф.М. Рудинского, Москва, 21 апреля 2022 года / Под общей редакцией Д.А. Пашенцева, Н.М. Ладнушкиной. – Саратов: Издательство "Саратовский источник", 2022. – С. 354-356.
2. Жук Д. Н. Правовая культура в жизни современной молодежи / Д. Н. Жук // Ерopen. Global. – 2022. – № 25. – С. 142-147.
3. Корчагина Т.В., Николаев А.И. Правовое воспитание в современных реалиях // Вестник Московского городского педагогического университета. Серия: Юридические науки. 2021. № 4. С. 42-47
4. Насурдинов Э. С. Правовая культура: монография / отв. ред. Ф. Т. Тахиров. - М.: Норма: ИНФРА-М, 2018. - 352 с.
5. Юридическая наука и практика: альманах научных трудов Самарского юридического института ФСИН России / А. И. Абатуров, Д. М. Адылин, Ю. Н. Арзамасский [и др.]; под ред. Р. А. Ромашова. - Самара: Самарский юридический институт ФСИН России, 2019. - 274 с.
6. Поляков А. В. Общая теория права: учебник / А. В. Поляков, Е. В. Тимошина. 3-е изд. - СПб.: СПбГУ, 2018. - 468 с.
7. Пападопулос А. Н., Шаповалов А. В. Об особенностях формирования и развития отечественной правовой культуры // Научное обеспечение агропромышленного комплекса. Сборник статей по материалам 75-й научно-практической конференции студентов по итогам НИР за 2019 год. Отв. за вып.: А. Г. Коцаев. 2020.- С. 1268–1271
8. Теория государства и права: учебник для студентов вузов, обучающихся по направлению подготовки «Юриспруденция» / Под ред. М. М. Рассолова, А. И. Клименко. - М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2021. - 343 с
9. Хамурадова Ж. В. Правовая культура современной Российской молодежи и пути ее повышения / Ж. В. Хамурадова // Актуальные проблемы права,

экономики и управления : сборник материалов студенческой научной конференции, посвященной памяти заслуженного деятеля науки Российской Федерации, учёного-правоведа, доктора юридических наук, профессора М.Н. Марченко., Москва, 24 марта 2022 года. – Саратов: Издательство "Саратовский источник", 2022. – С. 71-75

Fedotovskaya V.V.

Saint Petersburg University of Ministry of Emergency Situations of Russia
(Saint Petersburg, Russia)

Scientific advisor:

Pechenevskaya M.A.

Ph.D., Associate Professor of the Department of Economics and Law
Saint Petersburg University of Ministry of Emergency Situations of Russia
(Saint Petersburg, Russia)

RELEVANCE OF ROLE OF LEGAL CULTURE OF CHILDREN & YOUTH IN THE PRESENT

***Abstract:** the article examines the concept of legal culture, indicates the relevance of its role for children and youth in modern times. The legal culture of a person reflects the level of personal development of a person, determines how much an individual can comply with legal norms. The article examines the perception of legal culture by modern society and the cultural and ethnic prerequisites for this perception, highlights the main problems of the legal culture of the individual in modern society, such as the lack of legal education and misunderstanding of the degree of responsibility and the operation of the law. The author examines the problems of the development of legal culture in the youth environment. At the end of the work, conclusions are formulated about the state of legal culture in modern society and ways of solving the problematic issues identified in the study are given.*

***Keywords:** legal culture, state, problems, rule of law, youth, children.*

УДК 343

Хлопков И.И.

слушатель учебной группы з210
факультета заочного образования
Нижегородской Академии МВД России
(г. Нижний Новгород, Россия)

**ПРИМЕНЕНИЕ ИНФОРМАЦИОННО-ТЕЛЕКОММУНИКАЦИОННОГО
ОБЕСПЕЧЕНИЯ ОРГАНОВ ВНУТРЕННИХ ДЕЛ КАК ОДНОГО
ИЗ СРЕДСТВ РАСКРЫТИЯ ПРЕСТУПЛЕНИЙ
ЭКОНОМИЧЕСКОЙ НАПРАВЛЕННОСТИ**

Аннотация: в работе рассмотрены средства информационного обеспечения органов внутренних дел, применяющиеся в процессе расследования преступлений экономической направленности, совершаемых с использованием информационно-телекоммуникационных технологий.

Ключевые слова: юриспруденция, информационно-телекоммуникационные технологии, преступления, экономическая безопасность.

Цифровые технологии и цифровизация стремительно охватывают в РФ все области, включая документооборот, экономику, бухгалтерский учет. Создание «цифровой» экономики – это хороший тренд, но он повлиял и на криминальную деятельность в целом. Экономическая преступность превратилась в одну из наиболее важных проблем, стоящих перед мировым сообществом, а определяющим мотивом для совершения преступлений в сфере цифровой экономики является обогащение. Прогресс в информационных технологиях повлек за собой умышленное злоупотребление этими достижениями. Злоумышленники стали применять Интернет, компьютеры, средства телекоммуникации. Появилась новая разновидность экономической

преступности, прогрессивная, динамичная и научно подкованная, которая активно использует компьютеры и Интернет, которые стали неотъемлемыми атрибутами жизнедеятельности современного человека. Данное обстоятельство стало учитываться и в официальной статистике МВД РФ, среди общей преступности экономической направленности с 2017 г. выделяются деяния, которые совершаются с использованием компьютерных и телекоммуникационных технологий. Нельзя не отметить, что цифровая среда затрудняет индивидуализацию, идентификацию правонарушителя и в этой сфере существует правовой вакуум. Расследование высокотехнологичных преступлений в сфере экономической деятельности требует от сотрудников правоохранительных органов колоссальных знаний, а также основывается на знании и практическом опыте [1, с. 71-72].

Применение оперативно-розыскной характеристики в практической деятельности оперативных подразделений экономической безопасности и противодействия коррупции (далее – ЭБиПК) органов внутренних дел Российской Федерации должно обеспечить: – определение признаков подготавливаемого, совершаемого или совершенного экономического преступления; – прогнозирование развития преступной деятельности в данной сфере; – выдвижение оперативно-розыскных версий и их дальнейшее обоснование; – применение необходимых и научно обоснованных организационно-тактических приемов и способов документирования с целью дальнейшего раскрытия рассматриваемой категории преступлений, исходя из складывающейся оперативной обстановки; – разработку и применение на практике типовых моделей ОРД, необходимых для выявления и раскрытия конкретных составов преступлений; – планирование оперативно-розыскных мероприятий, необходимых для документирования преступных действий лиц, совершающих указанные преступления, и др. В настоящее время среди ученых нет единой позиции о том, какие элементы входят в оперативно-розыскную характеристику преступлений в целом, не говоря уже о таких специфических и

не в полной мере изученных преступлениях, как преступления, совершаемые в сфере экономической деятельности, с использованием информационно-телекоммуникационных и цифровых технологий (далее – ИТТ). Проанализировав информацию различных источников, Ложкин Ю.А. что поскольку процедура документирования, осуществляемая в рамках Федерального закона от 12.08.1995 № 144-ФЗ (ред. от 01.04.2022) «Об оперативно-розыскной деятельности», имеет существенные отличия от уголовно-процессуального доказывания (цели, объекты, субъекты познания, способы выявления фактических данных, условия, в которых оно протекает, применяемые силы, средства и методы и т. д.).

В связи с вышеизложенным к элементам оперативно-розыскной характеристики экономических преступлений, совершаемых с использованием ИТТ то были рассмотрены: – способ совершения преступления; – предмет преступного посягательства; – механизм следообразования; – обстановка совершения преступления; – личность преступника; – предмет доказывания; – сведения о личности потерпевшего. Как поясняет Ложкин Ю.А., говоря о способах совершения преступлений экономической направленности с использованием ИТТ, следует отметить, что они могут быть крайне разнообразными и формироваться исходя из конкретных обстоятельств, вида преступления и особенностей личности, его совершающей.

Отдельные статьи гл. 22 УК РФ в качестве самостоятельных способов совершения преступлений предусматривают использование ИТТ, в том числе сети Интернет (ст. 171.2 УК РФ «Незаконные организация и проведение азартных игр» и ст. 185.3 УК РФ «Манипулирование рынком»). Также ст. 187 УК РФ «Неправомерный оборот средств платежей» в качестве предмета преступного посягательства предусматривает электронные носители информации, технические устройства, компьютерные программы, предназначенные для неправомерного осуществления приема, выдачи, перевода денежных средств. Совершению экономических преступлений, в том числе с

использованием ИТТ, предшествует формированию личности преступника. [2, с. 163-170].

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ:

1. Горбунова Е.Ю. Развитие информационных технологий и нормативного регулирования цифровой среды как факторы, способствующие совершению преступлений в сфере экономической деятельности // Противодействие правонарушениям, совершаемым с использованием информационных технологий: сборник статей по материалам научно-практической конференции (III школысеминара молодых ученых-юристов) 2020. С. 68-73.
2. Ложкин Ю.А. К вопросу о некоторых элементах оперативно-розыскной характеристики экономических преступлений, совершаемых с использованием информационно-телекоммуникационных и цифровых технологий // Журнал IUS PUBLICUM ET PRIVATUM, Вологодский институт права и экономики ФСИН России, Вологодский государственный университет № 2 (17), Год: 2022. С. 160-171.

Khlopkov I.I.

Nizhny Novgorod Academy of Ministry of Internal Affairs of Russia
(Nizhny Novgorod, Russia)

THE USE OF INFORMATION & TELECOMMUNICATION SUPPORT OF INTERNAL AFFAIRS BODIES AS ONE OF MEANS OF SOLVING CRIMES OF ECONOMIC ORIENTATION

Abstract: the paper considers the means of information support of internal affairs bodies used in the investigation of economic crimes committed using information and telecommunication technologies.

Keywords: jurisprudence, information technologies, crimes, economic security.

УДК 631

Цыпуштанова Е.Н.

магистр

Уральский государственный педагогический университет

(г. Екатеринбург, Россия)

**ОСОБЕННОСТИ ПЕРЕРАСПРЕДЕЛЕНИЯ ЗЕМЕЛЬНЫХ
УЧАСТКОВ, НАХОДЯЩИХСЯ В МУНИЦИПАЛЬНОЙ
И ЧАСТНОЙ СОБСТВЕННОСТИ С РАЗЛИЧНЫМИ
ВИДАМИ РАЗРЕШЁННОГО ИСПОЛЬЗОВАНИЯ**

Аннотация: в статье показаны отдельные особенности перераспределения земельных участков с различными видами разрешённого использования. Рассмотрен случай перераспределения земельных участков на территории Свердловской области, с общей категорией для индивидуального жилищного строительства и различными видами разрешённого использования. Автор анализирует отдельные особенности проведения данной процедуры с участием несовершеннолетних собственников.

Ключевые слова: перераспределение, несовершеннолетний собственник, процедура, чересполосица, выравнивание границ, многоквартирные дома.

Перераспределение земельных участков на территории Российской Федерации представляет собой образование из первоначальных смежных участков нескольких других земельных участков, имеющих общие границы. При этом существование первоначальных земельных участков прекращается [3]. Право собственности на образованные в результате перераспределения земельные участки возникает в соответствии с соглашением между правообладателями об образовании земельных участков [4]. Перераспределение границ можно применять по отношению к участкам, которые удовлетворяют следующим требованиям: не находятся под судебным арестом; прошли процедуру кадастрового учёта; имеют общую границу; относятся к одной

категории земель. Для всех участков процедуры должен быть установлен единый вид разрешённого землепользования.

В основном перераспределение земель и земельных участков применяется в случае присоединения к участку земли, принадлежащей государственным или муниципальным органам власти. Данная процедура может помочь устранить недостатки внешнего вида участка: неровность границ, вкрапливание, чрезполосицу и другие. Для оформления увеличения площади земельного участка за счёт присоединения земельного участка, принадлежащего муниципальным или государственным землям, существует следующий порядок действий. Оформление начинается с подачи заявления об увеличении площади участка путём перераспределения в орган исполнительной власти и его рассмотрения, далее при положительном решении проводятся кадастровые работы и постановка на учёт с заключением договора, оплатой и регистрацией прав.

Перераспределение, как способ устранения неровности границ, рассмотрен на примере участков, находящихся в частной собственности в г.Каменск-Уральский Свердловской области.

В результате проведенных работ была осуществлена прирезка участка площадью 0,18 квадратных метров. Таким образом площадь вновь образованного участка составила 16,96 кв.м., так же:

- вид разрешенного использования не изменился;
- устранены вкрапливание и изломанность границ.

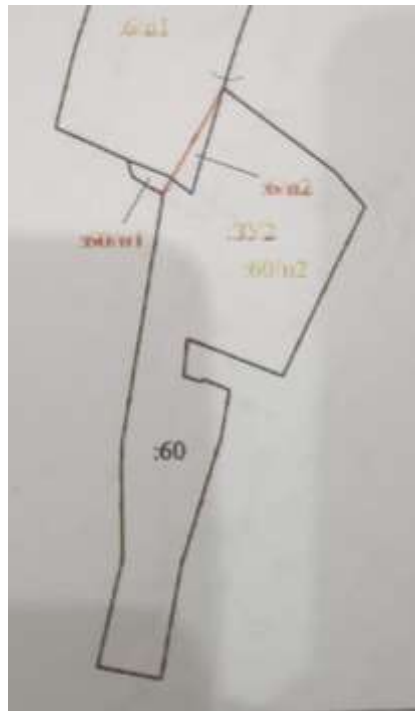


Рис. 1. Границы перераспределения земельных участков.

Таким образом, перераспределением земельных участков является одним из способов образования земельного участка, а также эффективным механизмом устранения недостатков землепользования. Благодаря этой процедуре, земельный участок сможет принять правильную форму, обеспечивающую компактное расположение участков относительно друг друга, что позволяет использовать земельные ресурсы в полном объеме.

Одна из границ участка по-прежнему осталась неровной. Это связано с тем, что соседний участок принадлежит муниципалитету и имеет вид разрешенного использования: «предназначены для размещения многоквартирных жилых домов». Для перераспределения участков с данным видом разрешенного использования требуются публичные слушания и проект межевания территории. Данный документ определяет границы всех участков внутри квартала. Без проекта межевания территории нельзя поставить на кадастровый учёт земельный участок под многоквартирным домом. При постановке земельного участка на кадастровый учёт проект межевания территории используется как документ-основание. Проект межевания

территории готовят проектные институты. До утверждения проект межевания территории проходит согласование с органами власти и публичные слушания.

Еще одной особенностью в процедуре перераспределения земельных участков является наличие несовершеннолетних собственников. В таком случае обязательным документом является согласие органов опеки на перераспределение земельных участков.

Таким образом, стоит сказать о том, что процедура перераспределения земельных участков является весьма перспективной процедурой, с помощью которой собственник может разрешить массу проблем, связанных с эффективным использованием земельного участка, принадлежащего ему по праву собственности. При этом земельный участок, в данном случае, выступает в качестве самостоятельного объекта земельных правоотношений. Безусловно, процедура перераспределения содержит в себе некоторые особенности, однако их подробное изучение позволит избежать непредвиденных проблем.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ:

1. Иванов Н.И. Особенности перераспределения земель сельскохозяйственного назначения в Центральном Федеральном округе // Известия ТулГУ. Экономические и юридические науки. 2015. №1-1. URL: <https://cyberleninka.ru> (Дата обращения: 19.04.2021).
2. Гряда, Э.А. Перераспределение как способ образования земельных участков / Э.А. Гряда // Юрист. – 2013. – № 18. – С. 19-23. 2. Земельный кодекс Российской Федерации от 25.10.2001 N 136-ФЗ (ред. от 03.07.2016) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.01.2017) [Электронный ресурс]: офиц. Сайт. – Режим доступа: <https://www.consultant.ru/>
3. Тесаловский, А. А. Учёт коэффициента вытянутости при расчёте точности определения площадей объектов землеустройства и кадастрового учёта / А. А. Тесаловский, К. А. Ситник, Ю. С. Головина // Вузовская наука – региону Материалы XV Всероссийской научной конференции с международным участием. – 2017. – С. 325-327.

Tsyushtanova E.N.

Ural State Pedagogical University

(Ekaterinburg, Russia)

FEATURES OF REDISTRIBUTION OF LAND PLOTS IN MUNICIPAL AND PRIVATE OWNERSHIP WITH VARIOUS TYPES OF PERMITTED USE

***Abstract:** the article shows some features of the redistribution of land plots with different types of permitted use. The case of redistribution of land plots in the territory of the Sverdlovsk region, with a general category for individual housing construction and various types of permitted use, is considered. The author analyzes the individual features of this procedure with the participation of minor owners.*

***Keywords:** redistribution, minor owner, procedure, lane crossing, alignment of boundaries, apartment buildings.*

ПСИХОЛОГИЯ (PSYCHOLOGY)

УДК 159

Савенкова А.М.

преподаватель, концертмейстер

Муниципальное учреждение дополнительного образования

Детская школа искусств № 1

(г. Раменское, Россия)

студентка 2 курса магистратуры кафедры психологии и педагогики

Гжельский государственный университет

(п. Электроизолятор, Россия)

ВЗАИМОЗАВИСИМОСТЬ ТИПА ТЕМПЕРАМЕНТА И ФОРМ ПРОЯВЛЕНИЯ СЦЕНИЧЕСКОГО ВОЛНЕНИЯ В МУЗЫКАЛЬНОЙ ПСИХОЛОГИИ

Аннотация: в работе построена взаимозависимость типа темперамента и форм проявления сценического волнения. Показана необходимость понимания типа темперамента для успешного выступления на сцене.

Ключевые слова: сценическое волнение, типы темперамента.

Перед выступлением на сцене важна не только подготовка самого произведения: текста, необходимого образа, углубление в историю создания и интерпретацию и т.д., но и правильный психологический настрой.

Зачастую причина волнения заключается в неопределенности и непредсказуемости реакции публики на выступление. Зачастую мы сильно зависим от «чужого» мнения. Ученики могут переживать за свою сложившуюся репутацию в школе и могут бояться ее потерять.

Для кого-то оптимальными словами перед выходом на сцену будут: Мы верим в тебя! Мы знаем, что ты лучший! Ты победишь! Но есть категория детей,

для которых эти слова только лишь помешают. Ребенок будет бояться не оправдать себя, не выполнить то, чего о него ждут. Поэтому выступающему рекомендуется, не думать, о том, что нужно специально кому-то нравиться. И, выходя на сцену, стараться получать удовольствие от выступления. Внушить такой настрой на выступление является одной из основных задач педагога.

Сценическое волнение - каждый переживает по-своему, и вот эта степень волнения может зависеть еще и от типа характера.

Существуют люди с так называемым сильным и слабым типом нервной системы. Исполнители сильного типа способны показать технические результаты, но их игра может носить прямолинейный характер, при котором исчезают детали, ускоряется темп, снижается выразительность. Лица со слабой нервной системой могут показать несколько худшие технические результаты, при этом на эстраде у них нередко увеличивается художественная глубина выражения. При этом темп может несколько замедляться. Интересно, что к числу людей со слабой нервной системой принадлежали великие скрипачи, такие как Никколо Паганини и Генрик Венявский.

Сценическое волнение на всех действует по-разному. Один ученик ничего не боится, другой испытывает чрезмерное нервно-мышечное возбуждение, третий впадает в прострацию, четвертый не может совладать с чрезмерным эмоциональным возбуждением и т.д. Бывают ученики, которые блестяще играют в классе и абсолютно «теряются» на сцене. Или, наоборот, в классе исполняют произведения с ошибками, неэмоционально, скучно, а на сцене их преображают. Они собираются и показывают прекрасные результаты. Много зависит тут от типа нервной системы, умения настроить себя на успех, силы воли.

В музыкальном исполнительстве успеха могут добиться люди с любым типом высшей нервной деятельности, в том числе и меланхолики. Если музыкант, обладающий меланхолическим типом темперамента, постоянно нацелен на преодоление негативных свойств своей психики, то со временем его

нервная система приспособляется к условиям творческой работы. Тип темперамента не является роком, данным человеку раз и навсегда.

Тип высшей нервной деятельности музыканта определяет многие творческие задачи, которые приходится решать во время репетиций. Давайте сейчас опишем круг исполнительских проблем, типичных для музыкантов того или иного вида темперамента.

А. Готсдинер дает следующие характеристики типов темпераментов:

1. Сангвиник. Быстро включается в новую работу. Работоспособен, но быстро устает, когда встречается с трудностями. Музыкальный текст учит быстро, но дорабатывает с трудом. Любит быть на публике, участвовать в концертах, может волноваться очень сильно в зависимости от обстоятельств. Играет ярко, но возможны срывы и технические неудачи. При удачном выступлении может ярко выражать свои эмоции, даже хвастаться. При неудачном – старается снизить авторитет комиссии, слушателей, старается убедить себя реабилитироваться. Замечания выслушивает, но не всегда учитывает.

2. Холерик. На публике волнуется очень сильно, но, как и сангвиник, на концерте играет лучше, эмоциональнее и выразительнее, чем в классе или на репетиции. Может играть очень ярко, удивляя педагогов, которые работают с ним, или, очень хорошо его знают. Срывы могут быть очень серьезные. При удачном выступлении внутренний подъем переживает долго. При неудачном выступлении обвиняет всех, только не себя, в зале было жарко или холодно, рояль не звучал, было шумно. К замечаниям относится очень болезненно, может наругать, поэтому их следует делать мягко, на фоне положительных сторон.

3. Меланхолик. Учащемуся с таким темпераментом необходима постоянная тренировка и частые выступления на сцене с репертуаром меньшей сложности, чем он может. Быстро утомляется, работоспособность – низкая. Очень эмоционален, впечатлителен. Сильно волноваться может даже на уроке, на репетиции к концерту играет с большими потерями от зажатости и перенапряжения. Свои неудачи постоянно преувеличивает, долго и болезненно

их переживает. Здесь, конечно, же, необходима помощь преподавателя. Нужными словами надо постараться разбудить волю ученика и убедить его, что он обязательно справится и преодолет свой страх. Лучше переключить внимание ученика со своего состояния на концертную программу, проанализировать темпы в каждом произведении, сосредоточиться на динамических указаниях, – все это должно отвлечь его от волнения, помочь успокоиться.

4. Флегматик. Работоспособен, уравновешен, не находчив. Характеризуются низкой активностью. Умеет держать себя солидно, оставаясь спокойным и уравновешенным. Волнуется сильно, но может собой управлять и играть стабильно. Может быть активным, но долго собирается, сосредотачивается, проявляет упорство и настойчивость в работе, оставаясь спокойным и уравновешенным. Обладает выдержкой. На концертах играет так же, как в 337 классе. Для развития эмоциональной сферы следует больше играть на публике. К замечаниям относится спокойно, старается доработать и исправить [3].

Педагогу необходимо учитывать типы темперамента своего учащегося для правильного к нему подхода. К сожалению, очень часто встречаются некомпетентные педагоги, которые не вникают в психологическое и эмоциональное состояние детей и, всех учат и настраивают по единому привычному «шаблону». Этот путь может привести к состоянию тревожности, страхов и нервозности у учащихся. И как к конечный итог: нежелание выходить на сцену, продолжать заниматься музыкой в целом, да и просто к отсутствию нормального психологического здоровья.

Известно, что в чистом виде темпераменты встречаются относительно редко. И хотя в творческой работе музыканта преобладают черты какого-либо одного темперамента, могут наблюдаться также отдельные особенности, свойственные другому. Ежедневное решение схожих исполнительских проблем, постоянное выполнение одних и тех же творческих задач постепенно меняет психику человека. К большому сожалению, преподаватели в школах искусств

редко учитывают индивидуальные особенности каждого ученика. Ведут свое обучение по «единому золотому» стандарту. Ученику, который не смог проявить себя ярко на сцене, мгновенно присваивают «ярлык» профнепригоден. Но надо помнить, мы разные изначально и поэтому единого решения учебных и исполнительских задач попросту не существует. Педагог должен постоянно искать новые пути решения трудностей и стараться раскрыть способности каждого ученика.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ:

1. Ананьев Б.Г. Психология чувственного познания. – М., Наука, 2001
2. Бабкина Ю.А. (Литвиненко Ю.А.) Подготовка студентов-музыкантов к публичному выступлению как психолого-педагогическая проблема // Проблемы преподавания музыкальных дисциплин на современном этапе. Тезисы Второй межвузовской научно-практической конференции. – М.: МГИМ им. А.Г. Шнитке, 2009. – С. 22-26
3. Готсдинер А.Л. Подготовка учащихся к концертным выступлениям (К вопросу об эстрадном волнении)/ А.Л. Готсдинер // Методические записки по вопросам музыкального образования: Сб. статей. Вып. 3. М.: Музыка, 2001. С. 182–192
4. Литвиненко Ю.А. Подготовка учащихся к публичным выступлениям: психолого-педагогические рекомендации // Музыкальное образование в XXI веке: традиции и инновации. (К 50-летию музыкального факультета МПГУ). Материалы II Международной научно-практической конференции. – Т. II. – М.: МПГУ, 2009
5. Легинькова Г.В. Особенности подготовки учащихся ДМШ и ДШИ к концертному выступлению // Материалы X Международной научно-практической конференции. Под общей редакцией Ю.Ю. Андреевой и И.Э. Рахимбаевой. – Саратов, 2021. – С. 331–338

Savenkova A.M.

teacher, concertmaster

Municipal institution of additional education

Children's Art School No. 1

(Ramenskoye, Russia)

2nd year graduate student of the Department

of Psychology and Pedagogy

Gzhel State University

(Electrical Insulator, Russia)

**THE INTERDEPENDENCE OF TYPE OF TEMPERAMENT
& FORMS OF MANIFESTATION OF STAGE EXCITEMENT
IN MUSICAL PSYCHOLOGY**

***Abstract:** in the work, the interdependence of the type of temperament and the forms of manifestation of stage excitement is constructed. The necessity of understanding the type of temperament for a successful performance on stage is shown.*

***Keywords:** stage excitement, types of temperament.*

УДК 159

Савенкова А.М.

преподаватель, концертмейстер

Муниципальное учреждение дополнительного образования

Детская школа искусств № 1

(г. Раменское, Россия)

студентка 2 курса магистратуры кафедры психологии и педагогики

Гжельский государственный университет

(п. Электроизолятор, Россия)

ПРОБЛЕМА СЦЕНИЧЕСКОГО ВОЛНЕНИЯ У УЧАЩИХСЯ ДЕТСКИХ ШКОЛ ИСКУССТВ

Аннотация: в работе обоснована важность работы на преодоление сценического волнения. А также перечислены и описаны возможные реакции на сценическое выступление.

Ключевые слова: сценическое волнение, школа искусств, типы реакций на стрессовую ситуацию.

Дети, поступившие в школу искусств, сразу погружаются в творческую атмосферу, которая не отпускает их весь период обучения. Некоторые после окончания школы решают навсегда связать свою жизнь с миром музыки и искусства и выбирают профессию музыканта-исполнителя.

Как же построено обучение в школах искусств? Есть ли отличия от общеобразовательных школ?

- Детские школы искусств относятся к сфере дополнительного образования.
- В детскую школу искусств берут не всех, будущий воспитанник должен пройти вступительные испытания (музыкальное образование): проверка слуха, ритма, собеседование с родителями.

- Образование в детских школах искусств имеет дифференцированный подход к каждому ученику. Поэтому большинство предметов проходят в индивидуальной форме: специальность и чтение с листа, аккомпанемент, ансамбль (двое учеников и преподаватель). Групповые занятия – мелкогрупповые (10-12 человек).

Учащийся сталкивается с волнением с первых дней обучения в школе искусств. Придя впервые на урок специальности, ученик находится «один на один» с преподавателем. Данная обстановка может спровоцировать некий психологический дискомфорт. В учебной программе с первого класса предусмотрены зачеты, экзамены и выступления на концертах. Проблема «эстрадного волнения», как отмечает Л. Бочкарев, относится к числу ключевых в музыкальной педагогике и психологии, так как умение владеть собой на эстраде – одна из задач в формировании пригодности к исполнительской деятельности [1]. Савшинский С. относит эстрадное самообладание к важнейшим качествам артистичности – способность увлекаться исполнением и отдавать ему все психические силы.

Для того чтобы удачно выступить в концерте или сыграть на экзамене или зачете, исполнителю необходимо быть в состоянии оптимальной концертной готовности. По мнению Петрушина «слагаемыми оптимального концертного состояния являются компоненты физической, умственной и эмоциональной подготовки. Два последних компонента представляют собой собственно психологическую подготовку, основывающуюся на хорошем физическом самочувствии музыканта [5].

Индивидуальные различия в переживаниях и внешних проявлениях эстрадного волнения очень велики. Существует связь между высшей нервной деятельностью (темпераментом) и сценическим волнением. По мнению Готсиндера «наиболее отчетливо такую связь можно выявить в детском возрасте, когда еще только складывается социальный, психологический и профессиональный статус личности» [2]. Для понимания особенностей

темперамента и личностного склада юным исполнителям могут помочь специальные психологические тесты и опросники, выявляющие характер реагирования человека в разных ситуациях. Тесты Айзенка, Кеттела, Люшера, Леонгарда, Тэйлора и некоторые другие, несложные в обработке и не очень громоздкие по объему, могут значительно облегчить проблему профессионального самоопределения.

Нельзя не отметить, что лучше справляются с волнением обладатели сильного типа. К такому типу принадлежат наши выдающиеся мастера Святослав Рихтер, Эмиль Гилельс, Елена Образцова. У других исполнителей их артистическое призвание и высокий долг художника помогали преодолеть врожденные недостатки типа. Так, по словам Готсиндера А., к слабому типу принадлежал Джордже Энеску, разносторонний и одаренный музыкант – мучительно переживавший каждое свое выступление, но отличающийся повышенной эмоциональностью, высоким артистизмом и стабильностью исполнения. Но не все успешно преодолевали свое волнение. Например, Генрих Нейгауз, у которого наряду с исключительными творческими достижениями были и неудачные выступления. Шопен признавался: «Я не способен давать концерты; толпа пугает меня, меня душит ее учащенное дыхание, парализуют любопытные взгляды немею перед чужими лицами» [4].

Я делаю выводы что для достижения успеха важны не только способности и тип нервной системы, но и воля. В психологии под волей понимается-деятельность, направленная на преодоление трудностей при достижении поставленных целей. Как замечает Кадыров феномен воли вызывает наибольший интерес у широкой публики. Это и понятно, потому что большинство наших успехов в жизни в конечном счете обеспечивается победой над собой, умением преодолевать свои минутные слабости и природные недостатки в процессе профессионального становления [3].

У Бальзака существует следующее высказывание: «Не существует больших талантов без большой воли... Воля может и должна быть предметом

гордости гораздо больше нежели талант. Если талант – развитая природная склонность, то твердая воля-ежеминутно одержимая победа над инстинктами, над влечениями, которые воля обуздывает и подавляет, над прихотями и преградами, которые она осиливает, над всяческими трудностями, которые она героически преодолевает».

Сценическое волнение-некий стресс. Стресс может оказывать не только отрицательное, но и положительное влияние на деятельность. При дезорганизации деятельности мы имеем дело с «дистрессом», при улучшении показателей деятельности – с «эустрессом». Реакция зависит от личности человека. Е. Милерян приводит следующие типы реакции на стрессовую ситуацию:

1. Напряженный тип. В стрессовой ситуации скован. Может проявлять импульсивность и напряженность действий. Внимание приковано к одной точке.

2. Трусливый тип. В стрессовой ситуации впадает в панику. Испытывает сильное чувство страха. Проявляет комплекс реакции по принципу полностью «уйти в себя».

3. Тормозной тип. Проявляет заторможенность действий. Движения замедляются, реакции притупляются. Человек как бы находится в ситуации «замедленной съемки».

4. Агрессивный тип. Человек теряет контроль над собой. Проявляет агрессию, «нападая» на всех и все.

5. Прогрессивный тип. В стрессовой ситуации улучшаются показатели деятельности. Появляется «боевой задор», человек обнаруживает минимальную затрату сил при выполнении работы. Стресс становится активизирующим толчком для мобилизации скрытой эмоциональной силы и творческого подъема.

У выступающих на сцене учащихся мы можем обнаружить все проявления стрессовых ситуаций.

Таким образом, я делаю выводы, что спектр сценических состояний музыканта достаточно широк, и проблема «настройки» ученика на

продуктивную исполнительскую деятельность затрагивает проблему волнения. Именно сценическое волнение составляет наибольшую проблему: более половины и начинающих, и опытных исполнителей говорят о ней, как о самом серьезном препятствии для достижения поставленных задач в музыкальном произведении, демонстрации своих навыков, умений и раскрытия артистизма.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ:

1. Бочкарев Л.Л. Психология музыкальной деятельности. – М., 2012
2. Готсдинер А.Л. Музыкальная психология. – М., 2007
3. Кадыров Р.Г. Музыкальная психология: Учебное пособие. – Т., 2009
4. Лист Ф. Шопен. – М., 1936. – 2002. - №12.
5. Петрушин В.И. Музыкальная психология. – М., 2018

Savenkova A.M.

teacher, concertmaster

Municipal institution of additional education

Children's Art School No. 1

(Ramenskoye, Russia)

2nd year graduate student of the Department

of Psychology and Pedagogy

Gzhel State University

(Electrical Insulator, Russia)

THE PROBLEM OF STAGE EXCITEMENT AMONG STUDENTS OF CHILDREN'S ART SCHOOLS

***Abstract:** the paper substantiates the importance of working to overcome stage excitement. Possible reactions to the stage performance are also listed and described.*

***Keywords:** stage excitement, art school, types of reactions to stressful situation.*

ОБЩЕГУМАНИТАРНЫЕ НАУКИ (ALL-HUMANITARIAN SCIENCES)**УДК 001****Варданян Г.А.**

Барбер-предприниматель, 27 - барбершоп

(г. Анапа, Россия)

**КОРРЕЛЯЦИЯ МЕЖДУ СТИЛЕМ ПРИЧЕСКИ
И КАЧЕСТВОМ КОММУНИКАТИВНЫХ ПРОЦЕССОВ**

Аннотация: в данной научной статье исследуется влияние стиля прически на процессы коммуникации в современном обществе. Статья основывается на семиотическом подходе, рассматривая прически как сложные тексты, кодирующие информацию о культуре, модных предпочтениях и эмоционально-психологическом состоянии людей в определенный исторический период. Автором проведен анализ различных стилей причесок и их семиотического значения, и рассмотрены влияние культурных кодов и постоянных элементов стиля прически на восприятие и интерпретацию причесок.

В статье были представлены следующие стили причесок: классический, романтический, спортивный, этнический и авангардный. Каждый стиль имеет свою уникальную семиотику, состоящую из символов, форм, цветов, украшений и текстур, которые помогают передать информацию о личности, профессии, социальном статусе, культурной принадлежности и эмоциональном состоянии человека.

Статья также исследует влияние стиля прически на восприятие и социальное взаимодействие. Был описан феномен "предубеждения в отношении прически", согласно которому прически, отклоняющиеся от доминирующего стандарта красоты, воспринимаются как менее привлекательные или менее профессиональные. Это может повлиять на самооценку человека, его место в социальной иерархии, и на профессиональные возможности и социальные отношения.

В статье приведены результаты исследований, которые подтверждают влияние стиля прически на самопредставление физической привлекательности и социального статуса, и на отношение к социальным иерархиям и неравенству в обществе. Отмечается, что влияние восприятия собственной привлекательности на социальное восприятие оказывается сильнее, чем влияние самооценки, сопереживания или честности.

В статье подчеркивается роль прически как символического кода, отражающего культурные традиции, национальные особенности и модные тенденции. Проанализированы различные культурные коды и постоянные элементы, определяющие восприятие причесок. Учеными учтены вариации модных тенденций, социокультурных условий и эмоционального состояния коммуникантов, которые влияют на постоянное преобразование кодов.

Ключевые слова: *стиль прически, семиотика, влияние, коммуникация, социокультурные коды, социальный статус, восприятие, культурные традиции, модные тенденции.*

Процесс коммуникации в современном обществе в значительной степени определяется внешним обликом и стилем прически. Прическа является элементом визуального самовыражения и коммуникативной стратегии, который отражает социокультурные ценности, идеалы и принадлежность к определенной группе.

Исследование И.В. Светличной подтверждает, что прическа несет семиотическую информацию, которая передает сообщение о личности, принадлежности к определенной культуре, профессии, возрастной группе и другим социальным аспектам. Она служит средством выражения самовыражения и социальной идентификации [2].

В отношении восприятия причесок и их влияния на социальное взаимодействие, нужно учесть концепцию, известную как "предубеждение в отношении волос" или "hair bias". Данный термин был определен в ходе исследования, проведенного Perception Institute [6]. В соответствии с этим исследованием, прически, которые отклоняются от доминирующего стандарта красоты, воспринимаются как менее привлекательные или менее профессиональные, что может способствовать на восприятие индивидуумом своей привлекательности, его места в социальной иерархии, и может оказывать влияние на профессиональные возможности и социальные взаимоотношения.

Подтверждение данного феномена было также обнаружено в исследовании, проведенном П. Белми и профессором М. Нил из Стэнфордской

школы бизнеса [5]. Они обнаружили, что самоощущение физической привлекательности, которое в значительной степени определяется восприятием собственной прически, может существенно влиять на восприятие своего социального статуса. Согласно результатам их исследования, люди, которые воспринимают себя как физически привлекательные, склонны представлять себя в более высоком социальном классе. Это, в свою очередь, формирует их отношение к социальным иерархиям и неравенству в обществе. Стоит отметить, что влияние восприятия собственной привлекательности на социальное восприятие оказалось сильнее, чем влияние самооценки эмпатии или честности.

В социокультурном контексте прическа выражается в виде символического кода, который помогает определиться с принадлежностью и статусом в обществе. Она может отражать культурные традиции, национальные особенности и модные тенденции. Стиль прически может быть ассоциирован с определенными эмоциональными состояниями и характеристиками личности.

Семиотический подход к изучению стиля прически и его значения является одним из аспектов исследования влияния прически на процессы коммуникации. Семиотика, как наука о знаках и их значениях, позволяет нам анализировать прически как тексты, которые передают определенные смыслы и коммуникативные намерения.

Каждый стиль прически имеет свою уникальную семиотику, которая заключается в использовании определенных символов, форм, цветов, украшений и текстур. Эти элементы составляют язык прически и помогают коммуникантам передавать информацию о своей личности, профессии, социальном статусе, культурной принадлежности и эмоциональном состоянии.

Семиотический подход позволяет нам разгадывать эти символы и интерпретировать смысл прически социокультурных норм и ценностей. Он позволяет нам понять, какие коды используются в определенном стиле прически и как они воспринимаются обществом.

При изучении стиля прически и его семиотики учитывать изменчивость модных тенденций, социокультурных условий и эмоционального состояния коммуникантов, которые влияют на постоянную трансформацию кодов. Наиболее внимательные и "чувствительные читатели" культурных символов способны расшифровывать эти знаки и служить переводчиками традиционных или новообразовавшихся ценностей.

Семиотический подход к изучению стиля прически и его значения позволяет нам лучше понять, как прическа становится средством коммуникации и влияет на взаимодействие между людьми, что позволяет нам создать каналы передачи и семантический перевод социокультурно значимой информации о прическе и разработать игровой метод манипулирования сознанием коммуникантов в интересах общества.

Как мы уже определили, прическа – средство выражения культурной и социальной принадлежности, и ее восприятие и интерпретация существенно зависят от культурных кодов и констант. Культурные коды представляют собой символические элементы и значения, которые придают прическам определенные смыслы и функции в рамках конкретной культуры или социальной группы. Константы, в свою очередь, являются устойчивыми элементами стиля прически, которые часто ассоциируются с определенными культурными ценностями и нормами. Так, например, в различных культурах и социальных группах существуют разнообразные культурные коды и константы, которые определяют восприятие причесок.

Восприятие и интерпретация прически зависят от контекста социокультурной среды. В разных культурах и социальных группах могут существовать различные стандарты и предпочтения в отношении причесок. Например, в некоторых культурах определенные типы причесок могут быть связаны с религиозными или традиционными обрядами, а в других культурах определенные стили причесок могут быть связаны с определенными профессиями или социальными статусами.

Тенденции и тренды в мире причесок могут оказывать значительное влияние на восприятие и интерпретацию прически, например, СМИ и модные журналы могут формировать определенные стандарты и идеалы красоты, которые отражаются в прическах. Они создают дополнительные ассоциации, которые влияют на восприятие прически как символа стиля, моды и принадлежности к определенной социальной группе [7].

В рамках данного исследования основное внимание уделяется семиотическому анализу причесок, что позволяет рассматривать их как сложные тексты, в которых закодирована информация о культуре, модных предпочтениях и эмоционально-психологических состояниях людей в определенный исторический период. Семиотический подход к анализу причесок предполагает декодирование связей между формой и содержанием прически, и изучение специфических характеристик знаковой системы причесок, функционирующей в процессе коммуникации между коммуникантом и реципиентом. Рассмотрим подробнее каждый стиль прически.

Классический стиль является одним из способов выражения своей принадлежности к деловой профессиональной сфере и передачи информации о своей эмоциональной силе через образ (см. Рис. 1).

Прическа в классическом стиле характеризуется четкостью форм, и соблюдением определенных правил и требований. Она может быть основана на любой базовой форме стрижки, но чтобы она соответствовала дресс-коду предприятия или организации. Таким образом, классический стиль прически определяется системой внутренних связей между всеми ее компонентами.

Воспринимая прическу в классическом стиле, люди ориентируются на символику угловых форм и лаконичность в укладке. Симметричные константы также элементы классического образа. Монохромный темный цвет, учитывая дресс-код, создает дополнительную атмосферу деловой сдержанности.

В классическом стиле могут присутствовать и креативные приемы, такие как асимметричность или контрастное выстригание, однако они всегда

подчинены правилам и требованиям дресс-кода. Укладка прически помогает в трансформации любой стрижки в соответствующий классическому стилю образ.

Коммуникатор, выбирающий классический стиль прически, передает информацию о своей принадлежности к деловой профессиональной сфере. Такой образ дополняет его образ коннотацией о его эмоциональной силе. Классический стиль использует широкие социальные коды значимости и функциональности, что помогает коммуникантам социализироваться в деловом профессиональном пространстве.

Рисунок 1. Классический стиль прически

Figure 1. Classic hair style



Реципиенты, воспринимая прическу в классическом стиле, ориентируются на символику угловых форм и лаконичность в укладке. Они ассоциируют данный стиль с деловым образом и профессионализмом. Такие прически создают впечатление о владении коммуникантом своей областью и образованности. Классический стиль прически помогает установить соответствие между внешним видом и деловой атмосферой, и создает впечатление надежности и стабильности.

Влияние классического стиля прически на коммуникацию заключается в том, что он помогает коммуникаторам эффективно взаимодействовать в деловой среде и передавать информацию о своем профессионализме и компетентности.

Такой образ способствует установлению доверия и авторитета у собеседников, так как классический стиль ассоциируется с порядком, точностью и уважением к требованиям среды. Классический стиль прически влияет на коммуникацию, создавая соответствующий образ и передавая определенные сигналы и символы, которые помогают установить желаемое взаимодействие в профессиональной сфере [1].

Романтический стиль прически неотъемлемая часть эстетического выражения и способен передать определенные эмоциональные и символические значения.

Во-первых, романтический стиль прически сообщает о сексуальной привлекательности и творческом потенциале коммуниканта. Принадлежность к данному стилю может указывать на определенный образ жизни, эстетические предпочтения и нежные, эмоционально гибкие черты личности. Прическа, соответствующая романтическому стилю, дополняет образ, подчеркивая его эмоциональную гибкость и способность к творчеству.

Во-вторых, реализация романтического стиля прически осуществляется через широкие текстуальные коды гармонии и чувственности. Это значит, что форма и укладка волос должны быть пластичными, мягкими и витиеватыми, создавая атмосферу эстетической гармонии и изящества (см. Рис. 2). Такие элементы прически способны вызвать у реципиентов положительные эмоции, ассоциирующиеся с красотой, романтикой и чувственностью.

Рисунок 2. Романтический стиль прически

Figure 2. Romantic hairstyle



В-третьих, романтический стиль прически имеет определенные символические значения, выражая нежность, романтическую любовь, эмоциональную открытость или свободу выражения своей индивидуальности. Прическа, соответствующая данному стилю, может стать способом коммуникации своих эмоций и внутреннего мира, позволяя выразить свою индивидуальность и привлечь внимание окружающих.

Особенности романтического стиля прически могут быть восприняты реципиентами как признаки чувственности, творческого потенциала и эстетического вкуса коммуниканта. Взаимодействуя с окружающими, коммуникант, имеющий романтическую прическу, может вызывать положительные эмоции, ассоциированные с красотой, изяществом и творчеством.

Спортивный стиль прически сообщает о власти над возможностями тела и дополняет текст образа коннотацией о комфорте через телесную форму. Данный стиль прически характеризуется минималистичными константами и интерпретативными кодами свободы и функциональности.

Когда реципиенты воспринимают спортивную прическу, они ориентируются на телесные формы в укладке и стрижке волос. Сюда входят и короткие стрижки, которые удобны и практичны для активного образа жизни.

Способ укладки волос в данном стиле должен подчеркивать естественность и подходить для физически активных занятий.

Интерпретация спортивного стиля прически помогает ориентироваться в степени влияния данной семиотики на воспринимающую социальную группу. Коммуникатор, выбирающий спортивный стиль прически, может выражать свою любовь к спорту, активному образу жизни и стремлению к физической силе и здоровью. Так, спортивный стиль прически служит средством коммуникации и выражения своей личности.

Спортивный стиль прически имеет определенные подтексты. Он может сообщать о спортивной принадлежности, активной образованности и ориентации на физическую форму. Такая прическа вызывает ассоциации со здоровым образом жизни, энергией и дисциплиной (см. Рис. 3). В деловой сфере, спортивный стиль прически выражает эффективность, решительность и стремление к достижению целей [3].

Рисунок 3. Спортивный стиль прически

Figure 3. Sporty hairstyle



Восприятие образа с использованием спортивного стиля прически может быть положительным, особенно в условиях спортивных мероприятий, физической активности или событий, связанных со здоровым образом жизни. Данный стиль прически вызывает впечатление ухоженности, энергичности и

динамичности. Он создает ощущение привлекательности и уверенности в себе, особенно если сочетается с соответствующим спортивным образом одежды и аксессуарами.

Восприятие спортивного стиля прически варьируется в разных социокультурных группах и ситуациях. Некоторые люди могут связывать данный стиль прически с непрофессионализмом или неподходящим образом для определенных сфер деятельности. Поэтому при выборе спортивного стиля прически необходимо учитывать контекст, в котором она будет использоваться, и соответствовать требованиям и ожиданиям социальной группы, с которой будет взаимодействовать коммуникант.

Этнический стиль прически передает семиотические сигналы, связанные с культурным наследием и принадлежностью к определенному этносу. Прежде всего, этнический стиль прически сообщает о значимости сохранения и уважении культурных традиций и наследия. Он выражает гордость и принадлежность к определенному этносу, позволяя коммуниканту выразить свою идентичность и связь с определенной культурой. Данный стиль может включать элементы, характерные для этнической группы, такие как специфические формы укладки волос, использование традиционных украшений или цветовых схем, и особенности стрижки, которые отражают культурные ценности и идеалы этноса (см. Рис. 4).

Рисунок 4. Этнический стиль прически

Figure 4. Ethnic hairstyle



Коммуникация через этнический стиль прически является особым способом выражения себя и своей принадлежности к определенной культуре. Она создает общность и соединяет людей, которые разделяют те же культурные ценности и идентификацию. Этнический стиль прически может быть формой коммуникации между представителями одного этноса, и средством показать и привлечь внимание представителей других социальных групп.

Этнический стиль прически вызывает ассоциации с определенной культурой, ее традициями, историей и символикой. Профессиональная укладка в соответствии с этническим стилем помогает коммуниканту создать имидж, отражающий его идентичность и уникальность. Этнический стиль прически может вызывать интерес и любопытство у других людей, способствуя диалогу и обмену культурными знаниями.

В контексте восприятия образа этнический стиль прически может быть воспринят как символ многообразия культурного наследия, толерантности и уважения к различиям. Он создает положительное впечатление о коммуниканте, подчеркивая его уникальность и индивидуальность. Интерпретация этнического стиля прически может различаться в зависимости от социокультурного контекста и представлений отдельных индивидов. Некоторые люди могут

оценивать данный стиль как экзотический и привлекательный, в то время как другие могут видеть его как часть их собственной культуры и идентификации.

Авангардный стиль прически отличается от традиционных и стандартных форм, он позволяет коммуниканту выразить свою непохожесть и оригинальность.

Когда человек выбирает авангардную прическу, он передает определенные сообщения о своей личности и внутреннем мире. Прежде всего, авангардный стиль прически сообщает о непохожести коммуниканта на остальных, о его стремлении выделиться из толпы и быть уникальным. Такая прическа может служить выражением индивидуальности и свободы от общепринятых норм и стандартов.

Авангардная прическа дополняет образ коммуниканта, придавая ему неконвенциональность и креативность. Она может быть выполнена с использованием сложных форм, асимметричности и контрастных элементов, что создает ощущение диспропорции и оригинальности (см. Рис. 5). Эти приемы вызывают внимание и привлекают к себе интерес, стимулируя коммуникацию и вызывая различные реакции у окружающих.

Рисунок 5. Авангардный стиль прически

Figure 5. Avant-garde hair style



Коммуникант, выбирающий авангардную прическу, обычно стремится к самовыражению и самореализации. Такой образ может быть связан с творческими профессиями, где индивидуальность и оригинальность ценятся. Авангардный стиль прически привлекает внимание, подчеркивает творческую натуру и помогает выделиться среди других [4].

Авангардный стиль прически не всегда понятен или принят окружающими, например, он может вызывать различные реакции, включая недоумение, удивление или непонимание. Интерпретация авангардной прически различается в разных социокультурных группах, поэтому коммуникант должен быть готов к возможным реакциям и понимать контекст, в котором он представляет свой образ.

В заключении отметим, исследование стиля прически и его влияния на процессы коммуникации подчеркивает значимость данного вопроса в современном обществе. Принимая во внимание семиотический подход, мы можем понять, что прическа является сложным текстом, который кодирует информацию о культуре, модных предпочтениях и эмоционально-психологическом состоянии людей в определенный исторический период. Каждый стиль прически имеет свою уникальную семиотику, состоящую из определенных символов, форм, цветов, украшений и текстур. Эти элементы образуют язык прически и помогают коммуникантам передавать информацию о своей личности, профессии, социальном статусе, культурной принадлежности и эмоциональном состоянии.

Исследование показывает, что стиль прически влияет на взаимодействие между людьми. Он может создавать каналы передачи и семантического перевода социокультурно значимой информации о прическе, и разрабатывать методы манипулирования сознанием коммуникантов в интересах общества. Семиотический подход помогает нам лучше понять, как прическа становится средством коммуникации и как она влияет на взаимодействие между людьми.

Так мы определили, что восприятие и толкование прически зависит от культурных кодов и постоянных элементов. Различные культуры и социальные группы могут иметь различные стандарты и предпочтения в отношении причесок. Тенденции в мире причесок могут оказывать значительное влияние на восприятие и толкование причесок, создавая ассоциации, которые влияют на восприятие прически как символа стиля, моды и принадлежности к определенной социальной группе.

Итак, исследование позволяет сделать выводы о значимости стиля прически в коммуникации, семиотического кода, который помогает передавать информацию о личности, культуре и эмоциональном состоянии коммуниканта. Различные стили прически влияют на взаимодействие между людьми, создавая определенные впечатления и ассоциации. При выборе стиля прически нужно учитывать контекст и ожидания социальной группы, с которой будет взаимодействовать коммуникант. Семиотический подход позволяет более глубоко понять значение стиля прически и его роль в коммуникационных процессах.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ:

1. Самойленко Е.С., Ананьева К.И., Демидов А.А., Дивеев Д.А. Динамика субъективных оценок личностных характеристик человека в различных перцептивных ситуациях // Российский психологический журнал. 2022. №2. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/dinamika-subektivnyh-otsenok-lichnostnyh-harakteristik-cheloveka-v-razlichnyh-pertseptivnyh-situatsiyah> (дата обращения: 23.06.2023).
2. Светличная И.В. Влияние стиля прически на процессы коммуникации // Общество: философия, история, культура. 2018. №11 (55). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/vliyanie-stilya-pricheski-na-protsessy-kommunikatsii> (дата обращения: 22.06.2023).

3. Светличная И.В. Внешний образа человека как инструментарий профессиональной социализации студентов // Сервис +. 2020. №4. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/vneshniy-obraza-cheloveka-kak-instrumentariy-professionalnoy-sotsializatsii-studentov> (дата обращения: 23.06.2023).
4. Светличная И.В. Семиотика прически в культуре повседневности // Международный журнал экспериментального образования. – 2016. – № 5-1. – С. 123-127; URL: <https://expeducation.ru/ru/article/view?id=9925> (дата обращения: 23.06.2023).
5. MacBride E. Researchers: A Few Bad Hair Days Can Change Your Life. [Электронный ресурс] – 2014. URL: <http://stanford.io/1uBCmcC> (дата обращения: 23.06.2023).
6. Perception Institute. WHAT IS “HAIR BIAS”? [Электронный ресурс] – 2016. – URL: <https://perception.org/goodhair/hairbias/#> (дата обращения: 23.06.2023).
7. Svetlichnaya, I. V. "Semiotics of Hairstyles and Its Communicative Role in Contemporary Everyday Culture." KnE Engineering, 23 Dec. 2018, doi:10.18502/keg.v3i8.3614.

Vardanyan G.A.

Barber-entrepreneur, 27 - barbershop
(Anapa, Russia)

CORRELATION BETWEEN HAIRSTYLE STYLE AND QUALITY OF COMMUNICATION PROCESSES

***Abstract:** this scientific article examines the influence of hairstyle style on communication processes in modern society. The article is based on a semiotic approach, considering hairstyles as complex texts encoding information about culture, fashion preferences and the emotional and psychological state of people in a certain historical period. The author analyzes various styles of hairstyles and their semiotic meaning, and examines the influence of cultural codes and permanent elements of the hairstyle style on the perception and interpretation of hairstyles.*

The article presented the following styles of hairstyles: classic, romantic, sporty, ethnic and avant-garde. Each style has its own unique semiotics, consisting of symbols, shapes, colors, ornaments and textures that help convey information about a person's personality, profession, social status, cultural affiliation and emotional state.

The article also explores the influence of hairstyle style on perception and social interaction. The phenomenon of "hairstyle bias" has been described, according to which hairstyles that deviate from the dominant standard of beauty are perceived as less attractive or less professional. This can affect a person's self-esteem, their place in the social hierarchy, and professional opportunities and social relationships.

The article presents the results of studies that confirm the influence of the hairstyle style on the self-representation of physical attractiveness and social status, and on the attitude to social hierarchies and inequality in society. It is noted that the influence of the perception of one's own attractiveness on social perception is stronger than the influence of self-esteem, empathy or honesty.

The article emphasizes the role of the hairstyle as a symbolic code reflecting cultural traditions, national characteristics and fashion trends. Various cultural codes and permanent elements that determine the perception of hairstyles are analyzed. Variations of fashion trends, socio-cultural conditions and the emotional state of communicants, which affect the constant transformation of codes, are taken into account.

***Keywords:** hairstyle style, semiotics, influence, communication, socio-cultural codes, social status, perception, cultural traditions, fashion trends.*

УДК 001.18

Казина М.И.

студент, кафедра информатики и вычислительной техники,
Сибирский государственный университет науки и технологий
имени академика М. Ф. Решетнева
(г. Красноярск, Россия)

РАЗРАБОТКА НАУЧНЫХ ПРОБЛЕМ: ТЕНДЕНЦИИ И ПЕРСПЕКТИВЫ НА 2023 ГОД

***Аннотация:** в данной статье рассматриваются текущие тенденции и перспективы в разработке научных проблем на 2023 год. Обсуждается важность разработки научных проблем, их влияние на развитие науки и общество, и предлагается ряд рекомендаций для исследователей и научных организаций. В результате исследования представлены ключевые направления для разработки научных проблем в 2023 году, включающие сферы исследований, методологии, технологии и взаимодействие между различными областями знания.*

***Ключевые слова:** научные проблемы, тенденции развития, исследования, научные организации, технологии.*

Разработка научных проблем является основой для проведения научных исследований. Она позволяет исследователям определить области и направления исследования, поставить цели и задачи и выбрать наиболее эффективные методы и подходы. Хорошо сформулированная научная проблема является ключевым аргументом для привлечения ресурсов, финансирования и участия в научных программах и проектах [1]. Более того, разработка научных проблем способствует развитию новых идей, концепций и подходов в научной деятельности.

Научная среда постоянно развивается, и это отражается в тенденциях в разработке научных проблем. Можно выделить несколько ключевых тенденций:

1. Междисциплинарность: Современные научные проблемы все чаще требуют интеграции знаний и подходов из различных областей. Разработка научных проблем включает взаимодействие и сотрудничество между учеными из разных дисциплин.

2. Приоритет на практическую значимость: В научной среде все большее внимание уделяется разработке проблем, которые имеют практическую значимость и могут привести к реальным результатам и применению в различных областях жизни.

3. Учет социальных и глобальных вызовов: В связи с общественным интересом и актуальностью определенных проблем, разработка научных проблем все больше ориентируется на решение социальных и глобальных вызовов, таких как изменение климата, энергетическая безопасность, информационная безопасность и другие.

На основе анализа существующей литературы и экспертных мнений, можно выделить несколько ключевых направлений разработки научных проблем на 2023 год:

1. Исследование новых материалов и технологий: Развитие новых материалов и технологий имеет большое значение для множества областей, включая энергетику, электронику, медицину и другие. Разработка проблем, связанных с исследованием новых материалов и технологий, позволяет прогрессировать в этих областях [2].

2. Интеллектуальные системы и искусственный интеллект: Развитие искусственного интеллекта и интеллектуальных систем имеет огромный потенциал для различных областей, включая медицину, транспорт, финансы и другие. Разработка научных проблем, направленных на исследование и развитие интеллектуальных систем, позволит улучшить их функциональность и применимость.

3. Кибербезопасность: В условиях цифровой трансформации и все усиливающихся угроз кибербезопасности, разработка научных проблем,

связанных с защитой информации и данных, является крайне важной. Данное направление разработки проблем позволит снизить риски от кибератак и обеспечить безопасность цифровой среды.

В целом, разработка научных проблем является сложным и ответственным процессом. Она требует внимательного анализа текущих тенденций, учета методологических аспектов и взаимодействия с другими областями знания. С помощью передовых технологий и инструментов, учета практического применения, критического анализа и следования этическим принципам исследователи могут разрабатывать научные проблемы, которые имеют потенциал привести к новым открытиям и решениям реальных проблем общества [3].

Учитывая важность корректной формулировки научных проблем и их влияние на развитие науки и общества, в статье выделено несколько ключевых направлений для исследователей. Эти направления включают изучение новых материалов и технологий, развитие интеллектуальных систем и искусственного интеллекта, а также повышение кибербезопасности. Разработка научных проблем в этих областях позволит улучшить качество и значимость научных исследований и их практический вклад в решение современных вызовов общества. Исследователи и научные организации должны учитывать эти тенденции и перспективы при планировании и проведении своей научной деятельности в 2023 году.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ:

1. Поппер К.Р. Объективное знание // Эволюционный подход. 2019. С. 165.
2. Центр управления финансами, Разработка научных проблем [Электронный ресурс]. URL: <https://center-yf.ru/data/stat/razrabotka-nauchnykh-problem.php> (дата обращения: 07.08.23).

3. Электронная библиотека, Институт философии РАН [Электронный ресурс]. URL: https://iphras.ru/elib/Prot_discurs_5.html (дата обращения: 08.08.23).

Kazina M.I.

Reshetnev Siberian State University of Science and Technology
(Krasnoyarsk, Russia)

DEVELOPMENT OF SCIENTIFIC PROBLEMS: TRENDS AND PROSPECTS FOR 2023

***Abstract:** this article examines current trends and prospects in the development of scientific problems for 2023. The importance of developing scientific problems, their impact on the development of science and society is discussed, and a number of recommendations are proposed for researchers and scientific organizations. As a result of the study, key directions for the development of scientific problems in 2023 are presented, including areas of research, methodologies, technologies and interaction between different fields of knowledge.*

***Keywords:** scientific problems, development trends, research, scientific organizations, technologies.*

КОМПЬЮТЕРНЫЕ И ИНФОРМАЦИОННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ (COMPUTER & INFORMATION TECHNOLOGIES)

УДК 004

Ахметов Р.Р.

Lightspeed Commerce Inc.

(г. Тбилиси, Грузия)

ОБЛАЧНЫЕ ВЫЧИСЛЕНИЯ: ПРИЛОЖЕНИЯ И БУДУЩИЕ РАЗРАБОТКИ В ИТ

***Аннотация:** облачные вычисления стали неотъемлемой частью ИТ-отрасли, предоставляя пользователю гибкий доступ к вычислительным ресурсам через интернет. Эта модель позволяет удобно хранить, обрабатывать и развертывать приложения, минимизируя затраты на инфраструктуру.*

В статье обсуждаются преимущества облачных вычислений, включая масштабируемость и высокую доступность. Также рассматриваются будущие разработки, такие как расширенная реальность (AR) и виртуальная реальность (VR), которые требуют значительных вычислительных ресурсов для обработки данных и создания увлекательных визуальных впечатлений. Технологии машинного обучения и искусственного интеллекта также восходят на новый уровень благодаря облачным вычислениям, позволяя обрабатывать и анализировать большие объемы данных для создания интеллектуальных решений.

Статья заключается прогнозами о том, что облачные вычисления продолжат развиваться, станут более доступными и высокопроизводительными, а их применение в AR, VR, машинном обучении и искусственном интеллекте будет все более широким.

***Ключевые слова:** облачные вычисления, приложения, масштабируемость, доступность, расширенная реальность, виртуальная реальность, машинное обучение, искусственный интеллект, будущее развитие.*

Облачные вычисления прочно вошли в современную информационную технологию, предоставляя пользователю удобный и гибкий доступ к вычислительным ресурсам через интернет. Эта инновационная модель

предоставления вычислительной мощности и хранения данных позволяет компаниям и отдельным пользователям избавиться от необходимости приобретать и поддерживать собственное аппаратное обеспечение, сосредоточившись на развитии и использовании приложений.

В данной статье мы исследуем роль облачных вычислений в IT-отрасли и рассмотрим их перспективы и будущие разработки. Предлагаемый обзор охватит преимущества облачных вычислений, их важность для современных приложений и потенциал для будущих технологических инноваций.

Будем также рассматривать концепции расширенной реальности (AR) и виртуальной реальности (VR) в контексте облачных вычислений, анализировать влияние облачных решений на развитие машинного обучения и искусственного интеллекта, а также обзирать прогнозы относительно будущих направлений развития облачных вычислений и их воздействия на IT-индустрию.

Наконец, мы раскроем ключевые понятия и термины, связанные с облачными вычислениями, чтобы предоставить читателю полное представление о сущности этой технологии и ее значимости для современных разработок в IT-сфере.

Облачные вычисления сыграли существенную роль в преобразовании информационной технологии, предоставив организациям и отдельным пользователям новые возможности в хранении, обработке и развертывании приложений. В этом разделе мы рассмотрим ключевые аспекты роли облачных вычислений в IT-отрасли и их влияние на бизнес-среду.

Гибкость и масштабируемость:

Облачные вычисления позволяют организациям масштабировать вычислительные ресурсы в зависимости от потребностей. Масштабируемость обеспечивает гибкость в управлении нагрузкой и оптимизации ресурсов.

Возможность быстрого масштабирования позволяет легко адаптироваться к изменяющимся потребностям бизнеса и эффективно управлять ростом данных.

Высокая доступность и отказоустойчивость:

Облачные провайдеры гарантируют высокую доступность сервисов, обеспечивая непрерывную работу приложений. Благодаря распределенной архитектуре и резервному копированию данных, снижается риск потери данных и простоев в работе.

Отказоустойчивость обеспечивает надежность и устойчивость системы даже при возникновении сбоев или ситуаций аварийного завершения работы.

Снижение затрат и оптимизация ИТ-инфраструктуры:

Облачные вычисления позволяют избежать крупных капиталовложений в инфраструктуру, так как они основаны на модели аренды ресурсов. Пользователи платят только за использованные ресурсы и могут масштабировать свои затраты в соответствии с потребностями.

Компании могут избавиться от необходимости обслуживать собственные серверы и инфраструктуру, перекладывая эту ответственность на облачных провайдеров. Это позволяет сосредоточиться на разработке приложений и инновациях [1].

Таблица 1. Примеры применения облачных вычислений в различных областях ИТ

Область применения	Примеры применения облачных вычислений
Веб-разработка	Развертывание и масштабирование веб-приложений
Big Data аналитика	Обработка и анализ больших объемов данных
Мобильные приложения	Хранение данных и обеспечение бэкенда для мобильных приложений
Интернет вещей	Сбор, хранение и анализ данных от устройств IoT
Машинное обучение	Облачные платформы для обучения и развертывания моделей машинного обучения
Игровая индустрия	Облачные игровые платформы и потоковая трансляция игр

Все эти факторы делают облачные вычисления неотъемлемой частью современной IT-отрасли, обеспечивая организациям конкурентное преимущество, гибкость и снижение затрат. Они открывают новые возможности для развития и инноваций, позволяя сосредоточиться на более стратегических задачах и достижении бизнес-целей.

Кроме перечисленных выше преимуществ, облачные вычисления также обеспечивают высокую степень безопасности данных. Облачные провайдеры обладают передовыми мерами безопасности, включая шифрование данных, многоуровневую аутентификацию и мониторинг защиты системы. Это позволяет пользователям сохранять свои данные в надежной и защищенной среде.

Важно отметить, что роль облачных вычислений в IT-отрасли продолжает развиваться и расширяться. Современные тренды, такие как расширенная реальность (AR), виртуальная реальность (VR) и Интернет вещей (IoT), требуют высоких вычислительных мощностей и больших объемов данных. Облачные вычисления играют ключевую роль в обработке и хранении этих данных, обеспечивая оптимальную производительность и масштабируемость.

Будущие разработки в области облачных вычислений включают развитие гибридных облаков, которые сочетают публичные и частные облака, чтобы достичь оптимального баланса между безопасностью и гибкостью [2]. Кроме того, развитие квантовых вычислений и распределенных вычислительных моделей также будет иметь значительное влияние на облачные вычисления и их роль в IT-отрасли.

Облачные вычисления играют важную роль в IT-отрасли, обеспечивая гибкость, масштабируемость, доступность и снижение затрат. Они становятся неотъемлемой частью разработки и развертывания приложений, а также поддержки новых технологий. С учетом постоянного развития и инноваций, облачные вычисления будут продолжать эволюционировать и оставаться ключевым фактором в преобразовании современной IT-отрасли.

Облачные вычисления продолжают развиваться и предоставлять новые возможности для инноваций и преобразования информационной технологии. В этом разделе мы рассмотрим две ключевые области будущих разработок в области облачных вычислений: развитие гибридных облаков и рост квантовых вычислений. Мы также исследуем их влияние на IT-отрасль и приведем две таблицы, иллюстрирующие примеры этих разработок.

Развитие гибридных облаков:

Гибридные облака сочетают в себе публичные и частные облака, предоставляя организациям гибкость и безопасность одновременно. Они предлагают возможность использования публичных облачных ресурсов для хранения и обработки нечувствительных данных, а также использования частных облаков для более конфиденциальных и регулируемых данных. Гибридные облака обеспечивают оптимальный баланс между гибкостью, масштабируемостью и контролем данных.

Таблица 2: Примеры применения гибридных облаков в различных отраслях

Отрасль	Примеры применения гибридных облаков
Здравоохранение	Обработка и хранение медицинских данных в частном облаке, совместное использование аналитических инструментов с публичным облаком
Финансовые услуги	Защита конфиденциальных финансовых данных в частном облаке, использование публичного облака для расширения вычислительных мощностей
Государственный сектор	Размещение конфиденциальных государственных данных в частном облаке, использование публичного облака для обработки и анализа данных

Рост квантовых вычислений:

Квантовые вычисления представляют собой новый класс вычислительных технологий, которые могут решать сложные проблемы и выполнять вычисления, недоступные для классических компьютеров [3]. В облачных вычислениях разработка квантовых вычислений предлагает увеличение вычислительной мощности и возможности для решения сложных задач в областях, таких как оптимизация, криптография и разработка лекарств.

Таблица 3: Примеры применения квантовых вычислений в различных отраслях

Отрасль	Примеры применения квантовых вычислений
Фармацевтика	Разработка новых лекарств и молекулярное моделирование
Логистика и транспорт	Оптимизация маршрутов и логистических процессов
Финансовые услуги	Усовершенствование алгоритмов оптимизации инвестиционных портфелей

Влияние на IT-отрасль:

Развитие гибридных облаков и квантовых вычислений оказывает значительное влияние на IT-отрасль.

Гибридные облака позволяют организациям более гибко управлять своими данными и приложениями, обеспечивая контроль над безопасностью и соблюдением регуляторных требований. Они также способствуют развитию гибридных облачных стратегий, где организации комбинируют ресурсы нескольких облачных провайдеров для достижения оптимальной производительности и эффективности [4].

Квантовые вычисления, в свою очередь, открывают новые возможности для решения сложных проблем и существенного ускорения вычислительных процессов. В будущем, когда квантовые компьютеры станут доступными, они

могут изменить подход к обработке данных и разработке инновационных решений.

С учетом этих разработок, будущее облачных вычислений в IT-отрасли обещает новые возможности, более гибкие и безопасные решения, а также увеличение производительности и инноваций [5]. Компании, которые будут успешно применять эти технологии, смогут обеспечить себе конкурентное преимущество и достичь более высоких результатов в своей деятельности.

В статье мы рассмотрели роль облачных вычислений в современной IT-отрасли и их значимость для разработки и развертывания приложений. Облачные вычисления предоставляют гибкость, масштабируемость и высокую доступность, снижая затраты на инфраструктуру и позволяя организациям сосредоточиться на инновациях и достижении бизнес-целей.

Мы также рассмотрели будущие разработки в области облачных вычислений, такие как развитие гибридных облаков и рост квантовых вычислений. Гибридные облака предлагают оптимальный баланс между гибкостью и безопасностью, позволяя организациям эффективно управлять своими данными. Развитие квантовых вычислений открывает новые возможности для решения сложных задач и ускорения вычислительных процессов.

Будущее облачных вычислений обещает продолжительное развитие и внедрение новых технологий. С расширенной реальностью, виртуальной реальностью, машинным обучением и искусственным интеллектом, облачные вычисления будут играть ключевую роль в обработке и анализе больших объемов данных, создании интеллектуальных решений и достижении новых высот в различных отраслях [6].

Продвижение в области облачных вычислений требует непрерывного обучения и адаптации к новым технологиям и инновациям. Облачные вычисления становятся неотъемлемой частью IT-индустрии, преобразуя способ разработки и предоставления приложений. Благодаря их гибкости,

масштабируемости и доступности, они открывают двери для новых возможностей и приводят к технологическому прогрессу. В будущем облачные вычисления будут продолжать эволюционировать, переопределять бизнес-подходы и формировать новые горизонты в IT-отрасли.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ:

1. Скрипко Е. А., Попова Е. А., Болтянская А. С. Облачные вычисления: преимущества и риски // Материалы международной научно-практической конференции "Инновационные технологии в науке и образовании". - 2018. - С. 57-61.
2. Григорьева И. В., Худова А. В. Преимущества облачных вычислений для малого и среднего бизнеса // Материалы Всероссийской научно-практической конференции "Проблемы информационных технологий". - 2019. - С. 176-180.
3. Лаптев Д. А., Чернышев М. И. Облачные вычисления: основные концепции и технологии // Труды Международной научно-практической конференции "Информационные технологии в современном образовании и науке". - 2020. - С. 143-147.
4. Коробов Д. С., Малов А. С. Облачные вычисления и их роль в развитии информационной технологии // Научно-технический вестник информационных технологий, механики и оптики. - 2019. - С. 38-41.
5. Романов М. С., Персин А. В. Облачные вычисления: основные принципы и преимущества // Вестник Сибирского государственного университета телекоммуникаций и информатики. - 2021. - С. 29-35.
6. Петрова Л. А., Иванов А. В. Использование облачных вычислений в мобильных приложениях // Материалы международной конференции "Информационные технологии и информационная безопасность". - 2018. - С. 225-229.
7. Николаева О. С., Соколов П. М. Проблемы приватности в облачных вычислениях // Труды Международной научно-практической конференции "Компьютерная безопасность и защита данных". - 2020. - С. 112-116.
8. Гусев А. В., Морозова Е. С. Экономические аспекты облачных вычислений // Вестник экономики и управления. - 2019. - № 4(27). - С. 78-83.
9. Соколов Д. И., Игнатова Е. М. Облачные вычисления в образовании: тенденции и перспективы // Материалы Международной научно-практической конференции "Инновации в образовании и науке". - 2021. - С. 54-59.

10. Карпов А. С., Сидорова О. В. Правовые аспекты использования облачных вычислений // Юридический журнал. - 2022. - № 2(45). - С. 102-107.

Akhmetov R.R.

Lightspeed Commerce Inc.

(Tbilisi, Georgia)

CLOUD COMPUTING: APPLICATIONS & FUTURE DEVELOPMENTS IN IT

***Abstract:** cloud computing has become an integral part of the IT industry, providing users with flexible access to computing resources via the Internet. This model allows you to conveniently store, process and deploy applications, minimizing infrastructure costs.*

The article discusses the advantages of cloud computing, including scalability and high availability. Future developments such as augmented reality (AR) and virtual reality (VR), which require significant computing resources to process data and create fascinating visual experiences, are also being considered. Machine learning and artificial intelligence technologies are also rising to a new level thanks to cloud computing, allowing you to process and analyze large amounts of data to create intelligent solutions.

The article concludes with forecasts that cloud computing will continue to develop, become more accessible and high-performance, and their application in AR, VR, machine learning and artificial intelligence will be increasingly widespread.

***Keywords:** cloud computing, applications, scalability, accessibility, augmented reality, virtual reality, machine learning, artificial intelligence, future development.*

УДК 004**Пеганов Д.Д.**

Тестировщик Программного Обеспечения в ЗАО «ТекХайв»

(г. Торревьеха, Испания)

**УСКОРЕНИЕ РАЗРАБОТКИ ЧЕРЕЗ
КОНТРАКТНОЕ ТЕСТИРОВАНИЕ С GO И RACF**

***Аннотация:** ускорение разработки через контрактное тестирование с Go и Ract" - это экспертная статья, написанная автором с целью исследования и анализа сложностей, возникающих при автоматизированном тестировании в современном мире программного обеспечения. В ситуации, когда системы становятся все более сложными и взаимодействуют друг с другом и с множеством сторонних сервисов, подходы к тестированию требуют глубокого понимания и новаторских решений. Основной фокус автора направлен на концепцию контрактного тестирования - инновационного подхода, основанного на определении и проверке контрактов между компонентами системы. Это дает возможность создавать единообразные и предсказуемые интерфейсы, выявлять потенциальные проблемы взаимодействия компонентов на ранних стадиях разработки и облегчать командное взаимодействие. Автор подробно анализирует и обсуждает различные аспекты контрактного тестирования, акцентируя внимание на его роли в обнаружении и устранении ошибок, обеспечении согласованности и понимания между всеми участниками проекта. Результаты исследования подтверждают основные предположения и демонстрируют важность и эффективность контрактного тестирования в ускорении процесса разработки программного обеспечения.*

***Ключевые слова:** язык GO, тестирование приложений, программное обеспечение.*

Введение в контрактное тестирование

В современном мире программного обеспечения, где сложные системы взаимодействуют друг с другом и с множеством сторонних сервисов, надежность и согласованность становятся критически важными аспектами разработки. Одной из частых проблем автоматизированного тестирования таких систем

являются изменения в компонентах, принадлежащих другим командам разработки. Это происходит, когда команды не уведомляют друг друга вовремя о внесенных изменениях, что приводит к неожиданным сбоям и проблемам взаимодействия между компонентами. Здесь на помощь приходит контрактное тестирование – практика, которая позволяет обеспечить непрерывное и безопасное функционирование системы.

Что же такое контрактное тестирование? Контрактное тестирование представляет собой подход к тестированию программного обеспечения, основанный на определении и проверке контрактов между компонентами системы. Контракты, которые являются спецификацией взаимодействия между компонентами, определяют ожидаемое поведение, формат передаваемых данных и другие соглашения. Такие компоненты обычно принадлежат разным командам разработки программного обеспечения, что делает этот тип тестирования достаточно сложным в реализации, но не менее важным.

Цели данной статьи:

1. Объяснить концепцию контрактного тестирования, демонстрируя его ключевые принципы и преимущества.
2. Показать, как контрактное тестирование может помочь создавать единообразные и предсказуемые интерфейсы, что облегчает интеграцию компонентов и упрощает поддержку.
3. Продемонстрировать, как контрактное тестирование может выявить возможные проблемы взаимодействия компонентов на ранних стадиях разработки, что позволяет проводить интеграционное тестирование, даже если реализация некоторых компонентов еще не завершена.
4. Наглядно показать, как контрактное тестирование способствует быстрому обнаружению и исправлению ошибок, обеспечивая обнаружение нарушений контрактов и помогая идентифицировать причину проблемы.
5. Подчеркнуть, как контрактное тестирование упрощает командное взаимодействие и сотрудничество, становясь языком взаимодействия, который

помогает установить и поддерживать согласованность и понимание между всеми участниками проекта.

Обзор литературы

Важность и значимость контрактного тестирования в современной разработке программного обеспечения подчеркиваются во многих научных работах. Так, в своей статье 2018 года "Contract-based testing for web service integrations: a systematic mapping study", Ди Лео, Зампиванеа и соавторы рассматривают контрактное тестирование как эффективный инструмент, позволяющий командам разработки обнаруживать несогласованности между компонентами на ранних стадиях разработки. Авторы утверждают, что этот подход значительно улучшает качество ПО и ускоряет процесс его разработки [1].

В то же время Волфсон в своей работе 2019 года "Building Microservices with Contract Testing" подчеркивает, что контрактное тестирование способствует созданию более предсказуемых и единообразных интерфейсов [2]. Он утверждает, что благодаря контрактному тестированию, разработчики могут быстрее обнаруживать и исправлять ошибки, экономя при этом время и ресурсы. Волфсон также акцентирует внимание на том, что контрактное тестирование может служить своего рода "общим языком" для команд разработки, способствуя более эффективной коммуникации и координации действий.

В условиях, когда количество и сложность взаимосвязанных систем постоянно увеличиваются, контрактное тестирование становится критически важным элементом эффективной разработки ПО. Несмотря на это, многие команды разработки еще не полностью интегрировали его в свои рабочие процессы. Моя статья предлагает конкретные рекомендации по использованию Go и Pact, двух актуальных инструментов в области контрактного тестирования, и я надеюсь, что она станет ценным ресурсом для разработчиков, стремящихся улучшить свои процессы и ускорить разработку.

Что такое Pact

Pact - популярный инструмент для контрактного тестирования, который предоставляет фреймворк для реализации данного типа тестирования на различных языках, включая Go. Pact работает путем генерации поддельных серверов, которые моделируют поведение провайдера системы, позволяя клиентской системе тестировать взаимодействие с провайдером и создавать контракт, определяющий ожидаемое поведение провайдера.

Pact использует подход контрактного тестирования, основанный на ожиданиях клиента (системы, иницирующей коммуникацию). Клиент определяет ожидаемое поведение провайдера (системы, принимающей коммуникацию) в виде контракта. Контракт содержит информацию о запросах, которые клиент будет отправлять провайдеру, и ожидаемых ответах, которые провайдер должен вернуть.

С помощью Pact клиент может имитировать сервер, который имитирует поведение провайдера на основе определенного контракта. Затем клиент может взаимодействовать с поддельным сервером, отправлять запросы и проверять ответы, чтобы убедиться, что они соответствуют ожидаемому поведению. Такой подход позволяет клиенту тестировать интеграцию с провайдером, даже если фактическая реализация провайдера еще не доступна. Работа с контрактом производится на уровне unit-тестов (тип тестирования, при котором отдельные модули проверяются на корректность).

После того, как клиент протестировал свои взаимодействия и убедился в соответствии провайдера ожидаемому поведению, сгенерированный контракт становится ценным артефактом. Контракт может быть передан команде провайдера, которая может использовать его для проверки соответствия своей реализации согласованному контракту. Это помогает поддерживать согласованность и совместимость между клиентской и провайдерской системами [3]. Схема генерации и проверки контракта представлена на Рисунке 1.

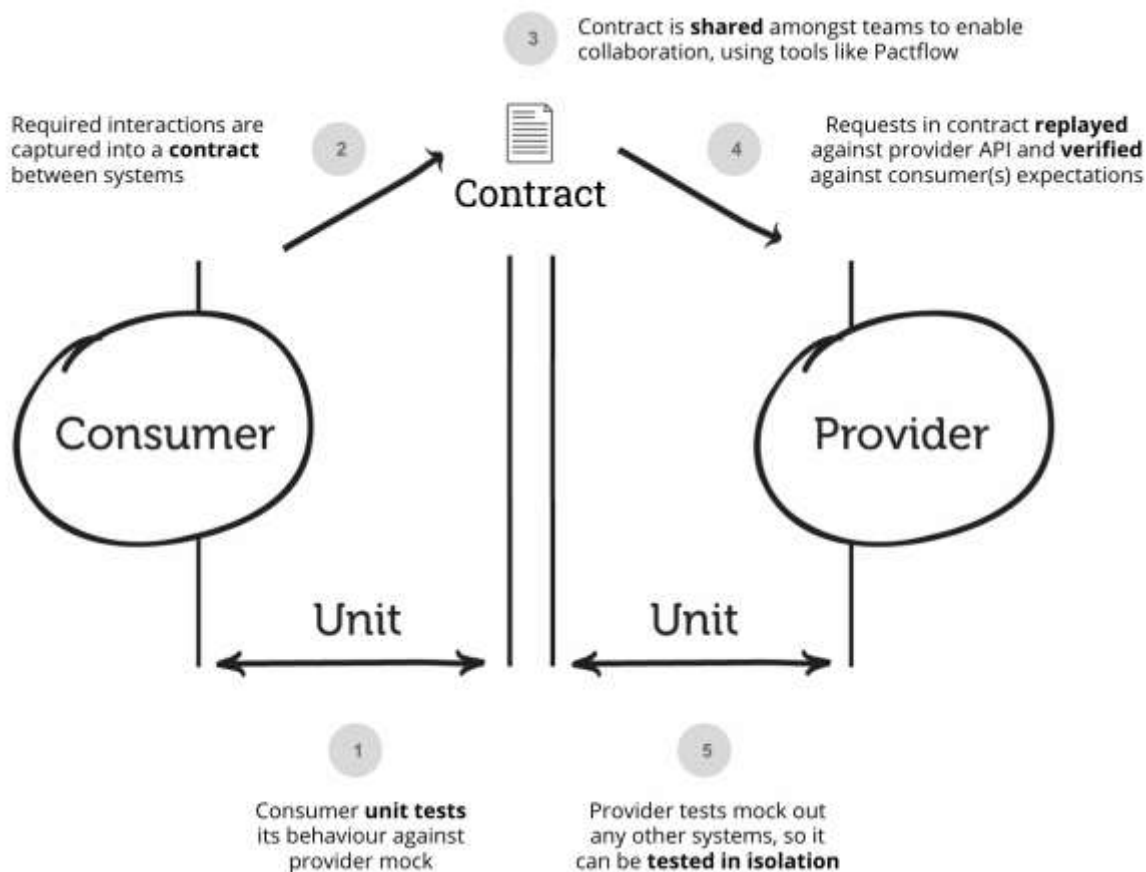


Рисунок 1: Схема генерации и проверки контракта.

Contract generation and verification scheme.

В контексте Go, одного из самых популярных языков программирования микросервисов [6], для работы с Pact доступна библиотека Pact Go. Она предлагает набор инструментов и утилит для написания тестов клиента и провайдера. Библиотека включает “поддельный” сервер, который имитирует поведение провайдера, позволяя клиенту проводить тестирование взаимодействия и создавать контракт.

Используя Pact и библиотеку Pact Go, разработчики могут эффективно реализовывать контрактное тестирование на языке Go, обеспечивая совместимость и надежность своих программных систем.

Раst в действии

Тестирование с Раst обычно включает в себя два этапа: тестирование клиента и тестирование провайдера. На этапе тестирования клиента приложение-клиент отправляет запросы на поддельный сервер, предоставленный Раst, и поддельный сервер создает контракт на основе обмениваемых запросов и ответов.

На этапе тестирования провайдера приложение-провайдер проверяется на соответствие контракту, сгенерированному на первом этапе, чтобы убедиться, что оно может обрабатывать запросы и предоставлять ожидаемые ответы.

Далее я продемонстрирую небольшой пример с реальными примерами использования Раst с Go, поскольку считаю, что это отличный способ предоставить практическое понимание того, как использовать инструмент с реальным сценарием. Это позволит увидеть инструмент в действии и понять, как его можно интегрировать существующие проекты.

Установка Раst

Начать стоит с установки Раst. Это не требует больших усилий и я советую следовать официальной инструкции Раst [4].

Сервис провайдера

В качестве провайдера будет использоваться простой API-сервис "Car", который я подготовил специально для этой статьи. Этот сервис поддерживает 2 метода:

- GET — для получения информации о конкретной машине на основе предоставленного ID.
- POST — для сохранения новой машины в системе.

API-сервис "Car":

```
type Car struct {  
    ID string json:"id"  
    Title string json:"title"
```

```
    Color string json:"color"
}

var Cars = []Car{
    {ID: "1", Title: "BMW", Color: "Black"},
    {ID: "2", Title: "Tesla", Color: "Red"},
}

func main() {
    router := gin.Default()
    router.GET("/cars/:id", getCarByID)
    router.POST("/cars", createCar)

    err := router.Run("localhost:8080")
    if err != nil {
        log.Infof("Failed to start you service")
    }
}

func getCarByID(c *gin.Context) {
    for _, car := range Cars {
        if car.ID == c.Param("id") {
            c.IndentedJSON(http.StatusOK, car)
            return
        }
    }

    // Return 404 Status Code and error message if no car was found.
    c.IndentedJSON(http.StatusNotFound,
```

```
        gin.H{"message": "Requested car is not found"})
    }

func createCar(c *gin.Context) {
    var newCar Car
    err := c.BindJSON(&newCar)

    // Return 400 Status Code and error message if provided data is invalid.
    if err != nil {
        c.IndentedJSON(http.StatusBadRequest,
            gin.H{"message": "Invalid data provided"})
        return
    }

    // Return 400 Status Code and error message if no ID was provided.
    if newCar.ID == "" {
        c.IndentedJSON(http.StatusBadRequest,
            gin.H{"message": "ID must not be empty"})
        return
    }

    Cars = append(Cars, newCar)
    c.IndentedJSON(http.StatusCreated, newCar)
}
```

Тест клиента

Изначальный файл с тестами клиента (генерацией контракта) выглядит так:

```
var pact dsl.Pact
var dir, _ = os.Getwd()
var pactDir = fmt.Sprintf("%s/pacts", dir)
var logDir = fmt.Sprintf("%s/log", dir)

type Car struct {
    ID   string json:"id"
    Title string json:"title"
    Color string json:"color"
}

func createPact() dsl.Pact {
    return dsl.Pact{
        Consumer: "Sample Consumer",
        Provider: "Sample Provider",
        LogDir:   logDir,
        PactDir:  pactDir,
    }
}

func TestMain(m *testing.M) {
    // Setup Pact and related test stuff
    pact = createPact()

    // Proactively start service to get access to the port
    pact.Setup(true)

    // Run all the tests
    code := m.Run()
}
```

```
// Shutdown the Mock Service and write pact files to disk
err := pact.WritePact()
if err != nil {
    log.Infof("Failed to write your contract")
    return
}

pact.Teardown()
os.Exit(code)
}

func getCar() (err error) {
    url := fmt.Sprintf("http://localhost:%d/cars/1", pact.Server.Port)
    req, _ := http.NewRequest("GET", url, nil)
    req.Header.Set("Content-Type", "application/json")

    http.DefaultClient.Do(req)

    return
}
```

Стоит добавить несколько тестовых функций в тест клиента. Пример функции, валидирующей только некоторые значения в ответе провайдера:

```
func TestSomeKeys_GET(t *testing.T) {
    pact.
        AddInteraction().
        Given("Validate title only").
```

```
UponReceiving("A GET request").
  WithRequest(dsl.Request{
    Method: "GET",
    Path: dsl.Term("/cars/1", "/cars/[0-9]+"),
    Headers: dsl.MapMatcher{
      "Content-Type": dsl.Term("application/json;
charset=utf-8", application\json),
    },
  }).
  WillRespondWith(dsl.Response{
    Status: 200,
    Body: map[string]interface{}{

      // Key + value validation
      "title": "BMW",

      // Validate exact key + the format of value
      "color": dsl.Term("Yellow", \w+),
    },
    Headers: dsl.MapMatcher{
      "Content-Type": dsl.Term("application/json;
charset=utf-8", application\json),
    },
  })

err := pact.Verify(getCar)
if err != nil {
  t.Fatalf("Error on Verify: %v", err)
}
```


}

Тестовый сервис не ограничен GET запросами, поэтому стоит добавить контракт функции, проверяющие работу с POST методом. Также, есть смысл добавить функцию, проверяющую поведение провайдера при получении некорректного ID. Вся эта валидация происходит на подобии с вышеупомянутой функцией проверки метода GET, поэтому я не буду приводить примеры таких функций здесь. Все тесты и файлы данной статьи доступны в моём кодовом репозитории [5].

Для запуска теста клиента и генерации контракта следует пользоваться терминальной командой **go test** в директории с тестовым файлом. Если контракт был сгенерирован корректно, то в результате должен быть вывод в консоли, представленный на Рисунке 2.

```
den@WIN-S95P35K3NPM:/mnt/c/Users/den/api-server/HTTP-contract-testing/client$ go test
2023/05/01 11:21:19 [INFO] checking pact-mock-service within range >= 3.5.0, < 4.0.0
2023/05/01 11:21:19 [INFO] checking pact-provider-verifier within range >= 1.36.1, < 2.0.0
2023/05/01 11:21:20 [INFO] checking pact-broker within range >= 1.22.3
2023/05/01 11:21:20 [INFO] INFO WEBrick 1.3.1
2023/05/01 11:21:20 [INFO] INFO ruby 2.4.10 (2020-03-31) [x86_64-linux]
2023/05/01 11:21:20 [INFO] INFO WEBrick::HTTPServer#start: pid=176 port=36295
PASS
2023/05/01 11:21:20 [INFO] INFO going to shutdown ...
2023/05/01 11:21:21 [INFO] INFO WEBrick::HTTPServer#start done.
ok      HTTP-contract-testing/client  1.373s
```

Рисунок 2: Вывод консоли при успешной генерации контракта.

Console output on successful contract generation.

Тест провайдера

Когда контракт создан, можно приступить к проверке соответствия провайдера сгенерированному контракту. Хорошая новость — это гораздо проще, чем генерация контракта. Пример теста провайдера:

```
func startProvider() {
    main()
}

func TestServerPact_Verification(t *testing.T) {

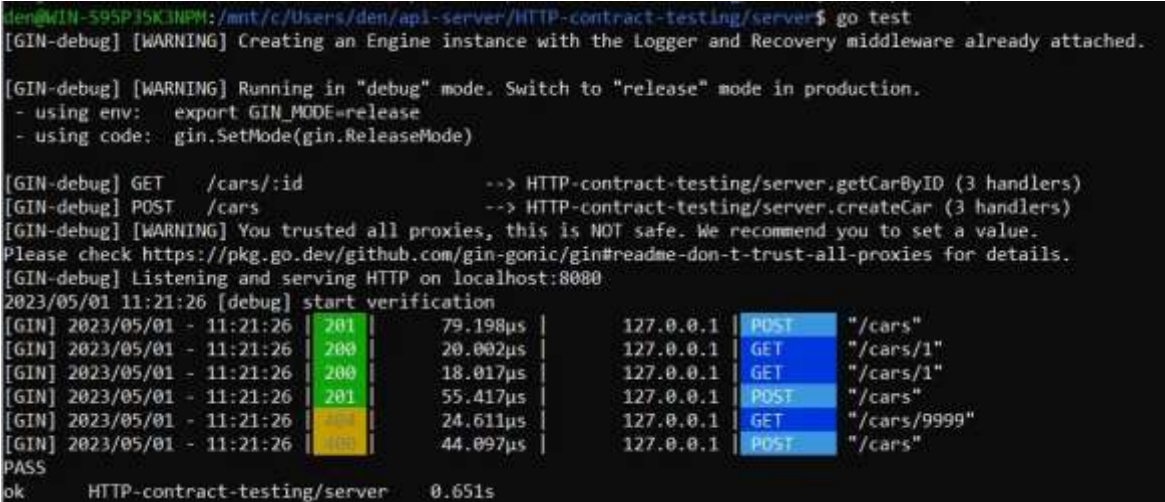
    go startProvider()

    var dir, _ = os.Getwd()
    var pactDir = fmt.Sprintf("%s/./client/pacts", dir)
    var logDir = fmt.Sprintf("%s/log", dir)

    pact := &dsl.Pact{
        Provider:      "Sample Provider",
        LogDir:        logDir,
        PactDir:       pactDir,
        DisableToolValidityCheck: true,
    }

    _, err := pact.VerifyProvider(t, types.VerifyRequest{
        ProviderBaseURL: "http://127.0.0.1:8080",
        PactURLs:       []string{"../client/pacts/sample_consumer-
sample_provider.json"},
    })
    if err != nil {
        t.Fatal(err)
    }
}
```

Чтобы запустить тест провайдера и проверить соответствие работы сгенерированном контракту, снова поможет выполнение команды **go test**, но в данном случае запускать её следует в директории с файлом теста провайдера. Вывод консоли в случае успешного теста провайдера приведён на Рисунке 3.



```
den@WIN-S95P35K3NPM:/mnt/c/Users/den/api-server/HTTP-contract-testing/server$ go test
[GIN-debug] [WARNING] Creating an Engine instance with the Logger and Recovery middleware already attached.
[GIN-debug] [WARNING] Running in "debug" mode. Switch to "release" mode in production.
- using env:   export GIN_MODE=release
- using code:  gin.SetMode(gin.ReleaseMode)
[GIN-debug] GET    /cars/:id          --> HTTP-contract-testing/server.getCarByID (3 handlers)
[GIN-debug] POST   /cars              --> HTTP-contract-testing/server.createCar (3 handlers)
[GIN-debug] [WARNING] You trusted all proxies, this is NOT safe. We recommend you to set a value.
Please check https://pkg.go.dev/github.com/gin-gonic/gin#readme-don-t-trust-all-proxies for details.
[GIN-debug] Listening and serving HTTP on localhost:8080
2023/05/01 11:21:26 [debug] start verification
[GIN] 2023/05/01 - 11:21:26 | 201 | 79.198µs | 127.0.0.1 | POST | "/cars"
[GIN] 2023/05/01 - 11:21:26 | 200 | 20.002µs | 127.0.0.1 | GET  | "/cars/1"
[GIN] 2023/05/01 - 11:21:26 | 200 | 18.017µs | 127.0.0.1 | GET  | "/cars/1"
[GIN] 2023/05/01 - 11:21:26 | 201 | 55.417µs | 127.0.0.1 | POST | "/cars"
[GIN] 2023/05/01 - 11:21:26 | 200 | 24.611µs | 127.0.0.1 | GET  | "/cars/9999"
[GIN] 2023/05/01 - 11:21:26 | 200 | 44.097µs | 127.0.0.1 | POST | "/cars"
PASS
ok      HTTP-contract-testing/server  0.651s
```

Рисунок 3. Вывод консоли при успешном тесте провайдера.

Console output on successful provider test.

Как видно на Рисунке 3, в итоговом контракте проверяется 6 разных сценариев, включая GET и POST методы.

Использование удалённого брокера

В приведенных выше примерах контракт хранится локально, но стоит рассмотреть и сервис PactFlow - это удаленный сервис, который предоставляет возможность командам управлять своими контрактами Pact удаленно. Он предоставляет централизованное место для хранения и управления контрактами, их версионирования и отслеживания истории.

Для начала его использования понадобится только URL брокера и его токен. Для получения их, достаточно следовать инструкциям на сайте Pact

Flow [6]. Это простой и бесплатный процесс. Бесплатный план позволяет хранить до 5 контрактов, что более чем достаточно для начала.

После создания учетной записи нужно внести несколько изменений в тесты. В файл тестирования клиента нужно добавить `dsl.Publisher`:

```
// Store contract remotely

publisher := dsl.Publisher{ }

err = publisher.Publish(types.PublishRequest{
    PactURLs:    []string{"../client/pacts/sample_consumer-
sample_provider.json"},
    PactBroker:  "https://pen.pactflow.io/", //link to your remote
Contract broker
    BrokerToken: "xxx", //your PactFlow token
    ConsumerVersion: "1.0.0",
    Tags:        []string{"1.0.0", "latest"},
})
if err != nil {
    t.Fatal(err)
}
```

Также, следует обновить функцию **`pact.VerifyProvider`** в тесте провайдера:

```
_, err := pact.VerifyProvider(t, types.VerifyRequest{
    ProviderBaseURL:    "http://127.0.0.1:8080", //provider's
URL
    BrokerURL:          "https://pen.pactflow.io", //link to your
remote Contract broker
    BrokerToken:        "xxx", //your PactFlow token
```

```
        PublishVerificationResults: true,
        ProviderVersion:          "1.0.0",
    })

    if err != nil {
        t.Fatal(err)
    }

    // Uncomment to verify contract locally
    /*log.Println("[debug] start verification")
    _, err := pact.VerifyProvider(t, types.VerifyRequest{
        ProviderBaseURL: "http://127.0.0.1:8080",
        PactURLs:        []string{"../client/pacts/sample_consumer-
sample_provider.json"},
    })
    if err != nil {
        t.Fatal(err)
    }*/
```

После внесения вышеуказанных изменений, при выполнении в терминале команды **go test**, проверка будет выполняться с использованием удаленного контракта, и результаты проверки будут доступны в PactFlow. Интерфейс страницы PactFlow с сохранённым контрактом представлен на Рисунке 4.

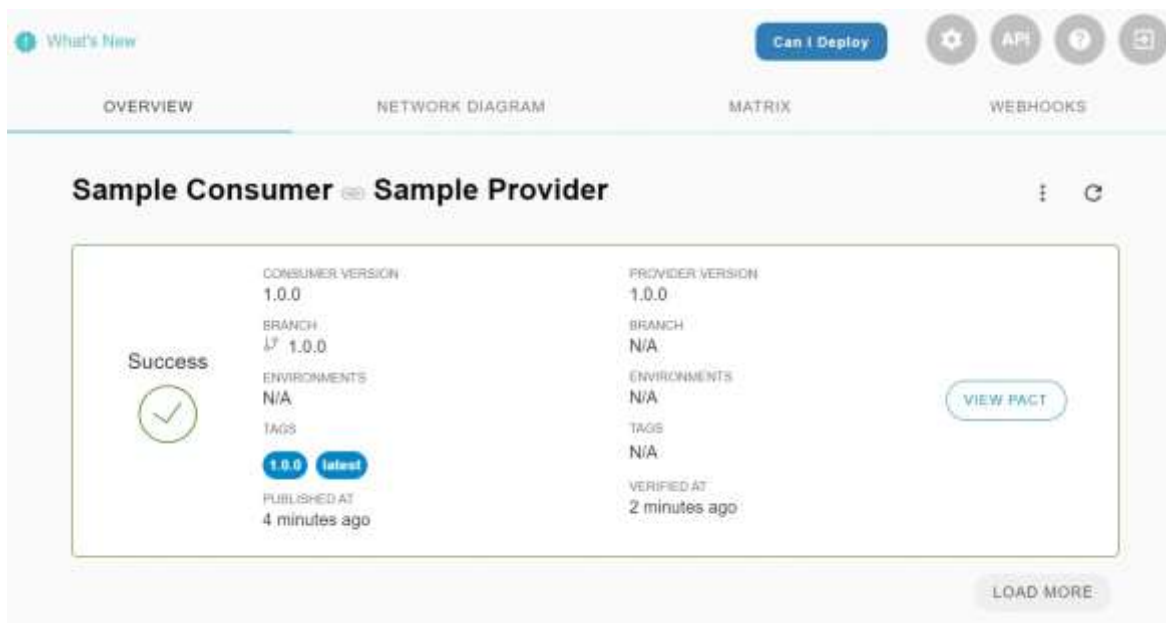


Рисунок 4: Интерфейс страницы PactFlow с сохранённым контрактом.
PactFlow page interface with the saved contract.

Удаленный брокер не ограничивается только PactFlow. Возможно использование образа Docker, предоставленного Pact [9]. Однако создание и поддержка собственного брокера может быть затратным по времени и затратам и может не являться самым эффективным вариантом.

Некоторые альтернативы PactFlow включают:

- Самостоятельно размещенный брокер - команды могут создать свой собственный самостоятельно размещенный брокер контрактов с использованием инструментов, таких как Pact Broker, который является реализацией спецификации Pact с открытым исходным кодом. Однако создание и поддержка самостоятельно размещенного брокера может быть затратным по времени и потребовать специализированных навыков.
- Репозиторий Git - команды могут хранить свои контракты в репозитории Git и использовать систему контроля версий для управления изменениями и обновлениями контрактов. Однако этот

подход не предоставляет такой же уровень проверки контрактов и инструментов для совместной работы, как PactFlow.

- Общая файловая система - команды могут использовать общую файловую систему, такую как Dropbox [10] или Google Drive [11], для хранения и совместного использования контрактов. Однако этот подход может быть подвержен проблемам синхронизации.

Хотя эти альтернативы могут подходить для некоторых команд, они могут не предоставлять такой же уровень функциональности, безопасности и удобства использования, как PactFlow. Поэтому, в зависимости от конкретных потребностей и ресурсов команды, PactFlow может быть наиболее эффективным вариантом для удаленного управления контрактами Pact.

Заключение и результаты внедрения контрактного тестирования

С внедрением контрактного тестирования моей команде по разработке ПО удалось достичь впечатляющих результатов. Существующие автотесты перестали "падать" из-за изменений в системах, принадлежащих другим командам разработки. Это стало возможным из-за того, что контракты не позволяют вносить изменения в системы без обновления соответствующего контракта и, следовательно, без уведомления клиентской команды, которая использует этот контракт.

На Рисунке 5 можно заметить значительное снижение числа "ненадежных" тестов, начиная с августа, когда я применил контрактное тестирование. Фактически, количество таких тестов сократилось до нуля, что свидетельствует о значительном улучшении стабильности нашего продукта.

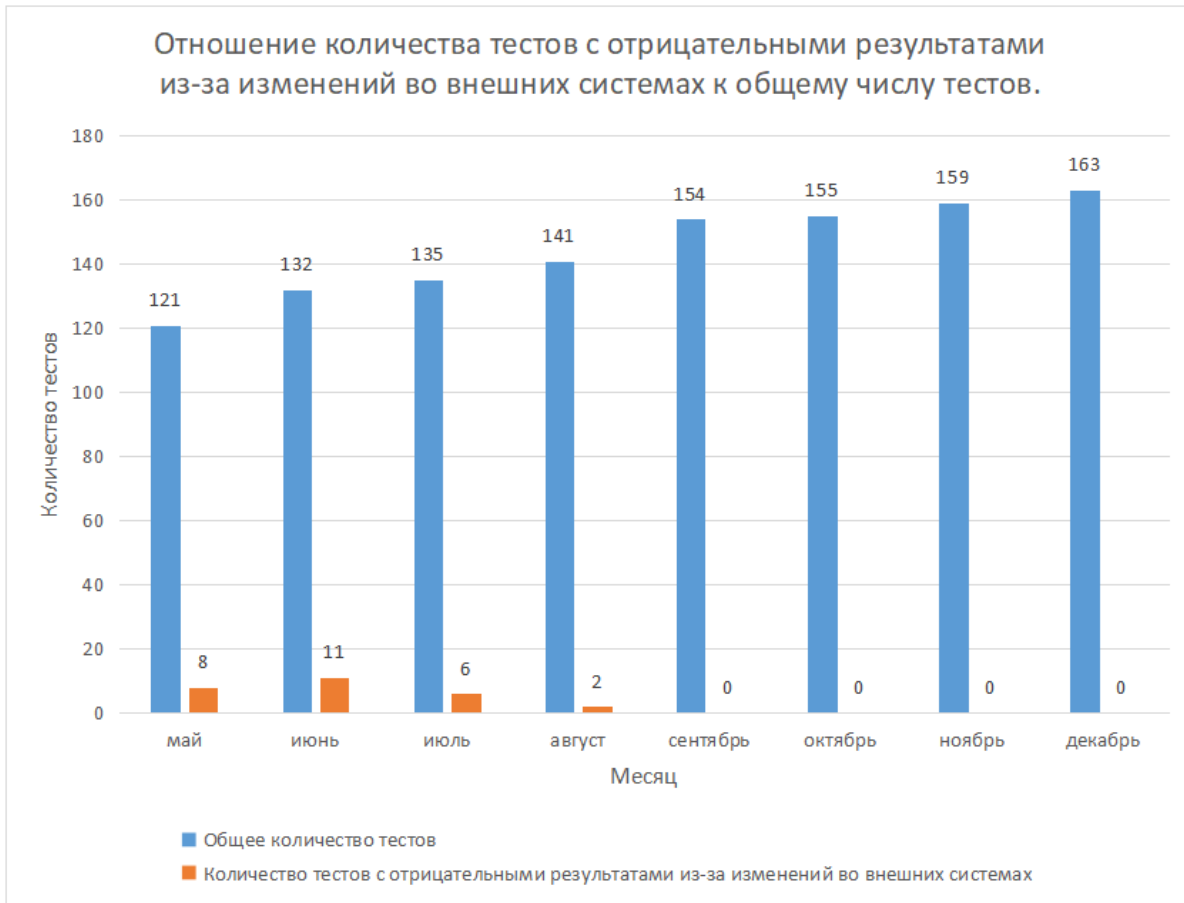


Рисунок 5: Отношение количества тестов с отрицательными результатами из-за изменений в системах, принадлежащих другим командам, к общему числу тестов.

Ratio of failed tests due to changes in systems owned by other teams to the total number of tests.

На Рисунке 6 представлено отношение количества всех тестов с отрицательными результатами, независимо от причины неудачного результата, к общему их числу. Из чего можно сделать вывод о том, что примерно половина тестов “падала” (имела отрицательный результат) из-за изменений, не относящихся к функционалу моей команды разработки ПО.

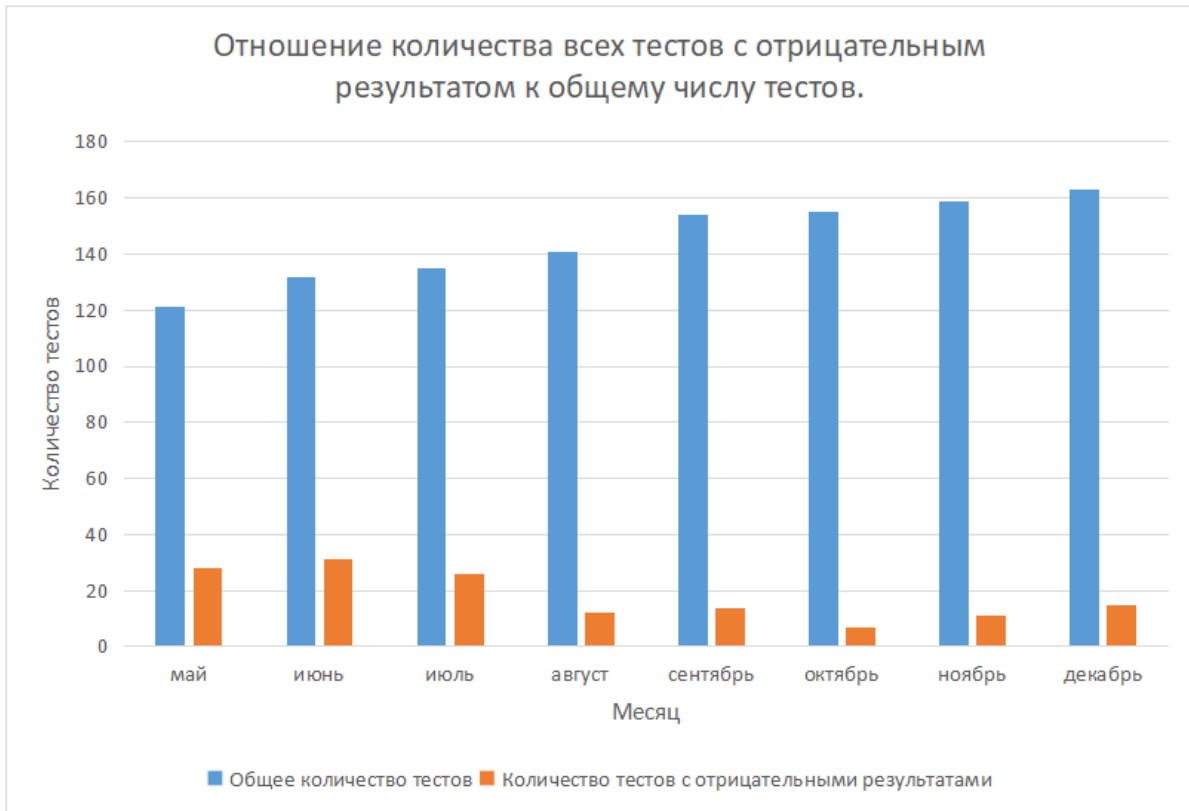


Рисунок 6: Отношение количества всех тестов с отрицательными результатами к общему числу тестов.

The ratio of the number of all failed tests to the total number of tests.

Более того, на Рисунке 7 представлен график количества часов, затраченных на выявление причин неудачных тестов в процессе применения контрактного тестирования.

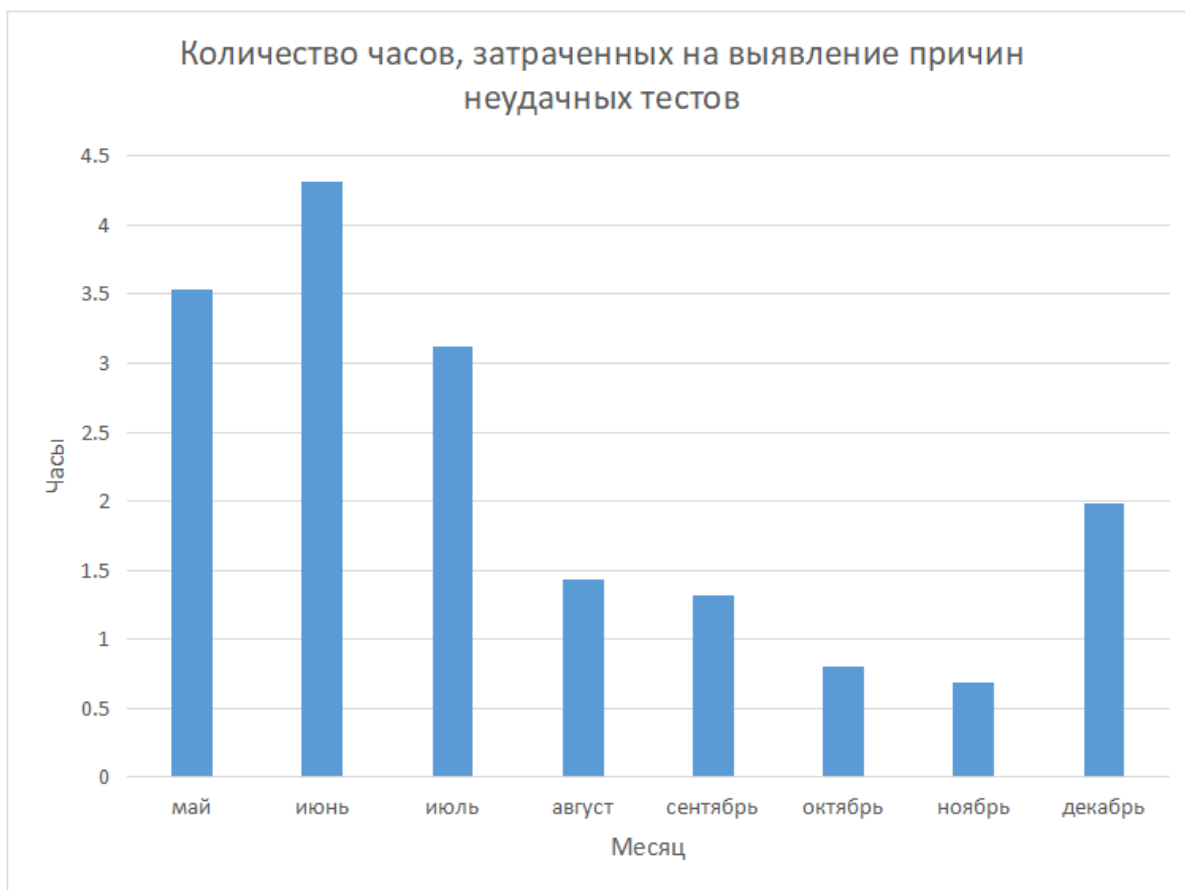


Рисунок 7: График количества часов, затраченных на выявление причин неудачных тестов.

A graph of the number of hours spent identifying the causes of failed tests.

Вышеупомянутый график демонстрирует, что благодаря внедрению контрактных тестов уровень упавших тестов значительно снижается, что в свою очередь приводит к сокращению времени, затрачиваемого на их исследование и устранение возникших проблем. Такое снижение времени, потраченного на выявление причин неудачных тестов, является ключевой составляющей успеха контрактного тестирования в обеспечении высокого уровня качества программного продукта и повышении эффективности работы разработчиков и тестировщиков.

Таким образом, в ходе работы над статьей была подробно обсуждена концепция контрактного тестирования, продемонстрированы его

ключевые принципы и преимущества. Показано, как контрактное тестирование способствует созданию единообразных и предсказуемых интерфейсов, облегчая интеграцию компонентов и упрощая поддержку.

Также было продемонстрировано, как контрактное тестирование способно выявить возможные проблемы взаимодействия компонентов на ранних стадиях разработки, что позволяет проводить интеграционное тестирование, даже если реализация некоторых компонентов еще не завершена. Наглядно показано, что контрактное тестирование способствует быстрому обнаружению и исправлению ошибок, обеспечивая обнаружение нарушений контрактов и помогая идентифицировать причину проблемы.

Контрактное тестирование стало надежной защитой от непредвиденных изменений, обеспечивая контроль над взаимодействием с внешними сервисами и уверенность в правильной работе приложения в реальных условиях. Это позволило моей команде ускорить процесс разработки ПО, сократить время на поиск и устранение ошибок, а также повысить доверие к качеству продукта как для пользователей, так и для бизнес-партнеров.

Стоит подчеркнуть, что контрактное тестирование упрощает командное взаимодействие и сотрудничество, становясь языком взаимодействия, который помогает установить и поддерживать согласованность и понимание между всеми участниками проекта. На основе успешного опыта применения контрактного тестирования, рекомендуется его использование другим командам разработки. Этот подход помогает создать более надежное, устойчивое и совместимое программное обеспечение, что является ключевым фактором в достижении бизнес-целей и обеспечении положительного опыта конечных пользователей.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ:

1. De Leo D, Zampivanea M. Contract-based testing for web service integrations: a systematic mapping study. 2018.
2. Wolfson. Building Microservices with Contract Testing. 2019.
3. Pact. Official Website. [cited 2023 Jul 31]. Available from: <https://docs.pact.io>
4. Pact. Official GitHub Repository. Documentation for Go programming language. [cited 2023 Jul 31]. Available from: <https://github.com/pact-foundation/pact-go>
5. HTTP-contract-testing Repository. [cited 2023 Jul 31]. Available from: <https://github.com/disegmvm/HTTP-contract-testing>
6. PactFlow. Official Website. [cited 2023 Jul 31]. Available from: <https://pactflow.io/>
7. Go. Official Documentation. [cited 2023 Jul 31]. Available from: <https://go.dev/doc/>
8. Camunda. Seven Best Programming Languages for Microservices. [cited 2023 Jul 31]. Available from: <https://camunda.com/blog/2022/09/seven-best-programming-languages-for-microservices>
9. Pact. Official Docker Documentation. [cited 2023 Jul 31]. Available from: <https://docs.pact.io/docker>
10. Dropbox. [cited 2023 Jul 31]. Available from: <https://www.dropbox.com/>
11. Google Drive. [cited 2023 Jul 31]. Available from: <https://drive.google.com/>

Peganov D.D.

Software Tester at TekHive CJSC

(Torrevieja, Spain)

ACCELERATE DEVELOPMENT VIA CONTRACT TESTING WITH GO AND PACT

***Abstract:** accelerating development through contract testing with Go and Pact" is an expert article written by the author with the aim of researching and analyzing the complexities that arise during automated testing in the modern software world. In a situation where systems are becoming more complex and interact with each other and with many third-party services, testing approaches require deep understanding and innovative solutions. The author's main focus is on the concept of contract testing - an innovative approach based on the definition and verification of contracts between system components. This makes it possible to create uniform and predictable interfaces, identify potential problems of component interaction at early stages of development and facilitate team interaction. The author analyzes and discusses in detail various aspects of contract testing, focusing on its role in detecting and eliminating errors, ensuring consistency and understanding between all project participants. The results of the study confirm the main assumptions and demonstrate the importance and effectiveness of contract testing in accelerating the software development process.*

***Keywords:** GO language, application testing, software.*

УДК 004

Тюменцев Д.В.

специалист

Восточно-Сибирский государственный университет технологий и управления
(г. Улан-Удэ, Россия)

DEVOPS В ЭПОХУ ОБЛАЧНЫХ ТЕХНОЛОГИЙ: СОВРЕМЕННЫЕ ПРАКТИКИ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ

***Аннотация:** статья освещает взаимосвязь и интеграцию между методологией разработки ПО DevOps (от англ. development & operations) и современными облачными технологиями. В материале приводятся основные практики и методы, такие как "инфраструктура как код", контейнеризация и бессерверные архитектуры. Автор делает акцент на значимости применения данных подходов для усиления эффективности и безопасности разработки. Также автор статьи приводит анализ текущих трендов в DevOps и возможного направления развития в контексте повсеместного использования облачных решений.*

***Ключевые слова:** DevOps, облачные технологии, инфраструктура как код, контейнеризация, бессерверные архитектуры, тренды.*

Введение.

Появление облачных решений значительно изменило ИТ-среду. По данным Statista, глобальные расходы на облачные сервисы достигли \$312 млрд в 2020 году и продолжили свой рост [1]. Этот факт подчеркивает растущую необходимость в гибких решениях для развития ИТ-сферы. Подобные решения должны удовлетворять быстро меняющимся бизнес-требованиям.

Вместе с ростом популярности облачных технологий, DevOps стал популярным решением для компаний, которые регулярно обновляют свое программное обеспечение или выпускают на рынок новое.

В настоящей статье мы рассмотрим исторический контекст развития DevOps технологий и их возможные направления развития.

Исторический контекст развития DevOps технологий

Согласно отчету Flexera за 2020 год, 93% компаний используют многоплатформенные облачные сервисы, что делает DevOps неотъемлемой частью их экосистемы [2], ведь DevOps предназначен для автоматизации процедур сборки, настройки и запуска программ, обеспечивает гладкую интеграцию сервисов в облачной среде.

Исследуя развитие методологии DevOps в контексте его взаимодействия с облачными технологиями, важно вспомнить зарождение методологии в конце 2000-х, когда специалисты ИТ-сферы начали осознавать необходимость улучшения коммуникации между командами разработчиков и системных администраторов, а также возможные преимущества, которые бы это принесло компаниям [3]. В то время главной задачей бизнеса было повышение эффективности процессов разработки и эксплуатации, что позволяло бы быстрее реагировать на требования рынка.

Первоначально практики DevOps фокусировались на автоматизации, но с появлением облачных технологий в 2010-х, облачные платформы, такие как AWS, Azure и Google Cloud, начали предоставлять возможности для автоматизации инфраструктуры и упрощения процессов развертывания ПО. В настоящий момент о ситуации на рынке можно ориентироваться, например, благодаря отчету RightScale за 2019 год. В нем указано, что 84% компаний используют многоплатформенные облачные решения, комбинируя применение частных и публичных серверов для достижения максимальной гибкости систем [4].

Так, с ростом популярности облачных технологий, практики DevOps стали необходимостью для организаций, которые хотели бы максимизировать преимущества применения облачной инфраструктуры.

DevOps в облачной эре: ключевые тенденции и практики.

Развитие ИТ-индустрии привело к существенным изменениям в том, как организации используют DevOps. Эти изменения включают в себя применение широкого спектра новых инструментов, методологий и подходов, направленных на улучшение процессов разработки и эксплуатации. Некоторые из актуальных практик:

Инфраструктура как код (IaC): Один из ключевых элементов облачной гибкости является возможность управлять и настраивать всю инфраструктуру только лишь с помощью изменений кода. Такие инструменты как Terraform и AWS CloudFormation, позволяют разработчикам создавать, изменять и удалять ресурсы облачной инфраструктуры в режиме онлайн, что обеспечивает непрерывное развертывание и консистентность работы сервисов [5].

Контейнеризация и оркестрация: платформы Docker и Kubernetes стали стандартами сред для создания и управления контейнеризированными приложениями. Благодаря этим технологиям, приложения становятся более масштабируемыми и стабильными, что упрощает их запуск и обеспечивает прогнозируемость их эксплуатации [6].

Непрерывная интеграция и доставка (CI/CD): облачные платформы (такие как AWS, Azure или Google Cloud) предлагают такие инструменты и услуги, которые помогают автоматизировать процессы непрерывной интеграции (CI) и непрерывной доставки (CD) программного обеспечения. То есть, они помогают разработчикам автоматически тестировать, собирать и развертывать свои приложения в продакшн с минимальными усилиями и задержками. Это позволяет значительно ускорить их развертывание на конечных пользователей.

Мониторинг и сбор обратной связи в режиме онлайн: современные облачные платформы предлагают инструменты для мониторинга приложений и инфраструктуры онлайн. Это позволяет командам DevOps быстро реагировать на возникающие проблемы, а также своевременно получать обратную связь от пользователей.

Безопасность и соответствие стандартам: облачные провайдеры обычно предлагают встроенные наборы инструментов для обеспечения безопасности деятельности и соответствия регуляторным требованиям, что упрощает работу команд DevOps по созданию безопасных сервисов [5].

Перспективы развития DevOps в эпоху облачных технологий.

Как и любое другое технологическое направление, DevOps продолжает развиваться и адаптироваться к новым вызовам и возможностям ИТ-сферы. Рассмотрим несколько ключевых трендов, которые, как ожидается, будут формировать будущее DevOps в ближайшие годы [5].

Применение бессерверных архитектур (Serverless): данная парадигма предполагает разработку приложений без прямого управления серверной инфраструктурой. В настоящий момент важными компонентами современной облачной экосистемы являются AWS Lambda, Azure Functions и Google Cloud Functions, ключевым преимуществом их использования является оптимизация затрат компании на собственную инфраструктуру.

Применение GitOps: Это подход, который делает процесс развертывания и управления ПО более прозрачным, предсказуемым и автоматизированным. При этом Git (системы контроля версий) облегчает автоматизацию изменений, улучшает прозрачность разработки и предоставляет возможности для быстрого восстановления системы в случае критических ошибок.

Повышение важности непрерывного обучения: С ростом сложности технологий и инструментов, DevOps-специалистам требуется постоянное обучение. Многие платформы, такие как Coursera, Udemy и edX предоставляют возможности пройти курсы и тренинги, помогая специалистам оставаться профессионалами в выбранной сфере деятельности, также необходимые знания можно приобретать на рабочем месте, через посещение профессиональных конференций, получение дополнительного высшего или профессионального образования.

Повышение требования к безопасности разработки: С учетом значительного увеличения частоты инцидентов с утечкой данных и серьезности возможных последствий для компаний, обеспечение безопасности будет становиться все более критичной задачей при разработке и внедрения ИТ-продуктов и сервисов. Будут развиваться методики интеграции принципов безопасности с самых начальных этапов разработки.

Заключение.

DevOps, как посреднический элемент между разработкой и эксплуатацией ПО, стоит в центре изменений современной ИТ-сферы и делает процессы разработки, тестирования и внедрения ПО более автоматизированными, гибкими и удобными. Автор предполагает, что в будущем потребность в DevOps-технологиях увеличится, равно как и требования к безопасности разработки и квалификации ИТ-специалистов, частота использования бессерверных архитектур и GitOps. Предстоящие изменения позволят упростить разработку и развертывание ПО, снизить стоимость разработки.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ:

1. Statista. (2020). "Global public IT cloud services revenue from 2016 to 2020".
2. Flexera. (2020). "State of the Cloud Report 2020".
3. Kim, G., Humble, J., Debois, P., & Willis, J. (2019). "The DevOps Handbook: How to Create World-Class Agility, Reliability, & Security in Technology Organizations."
4. RightScale. (2019). "State of the Cloud Report 2019".
5. Шайхулов Э.А. ANALYSIS OF THE IMPACT OF MANUAL TESTING ON THE ECONOMIC EFFICIENCY OF IT PROJECTS IN THE USA// Proceedings of the XXXII International Multidisciplinary Conference «Prospects and Key Tendencies of Science in Contemporary World». Bubok Publishing S.L., Madrid, Spain. 2023.

6. Лазарева Н.Б. АВТОМАТИЗАЦИЯ РАЗВЕРТЫВАНИЯ KUBERNETES-КЛАСТЕРОВ НА БАЗЕ UBUNTU ОС В RANCHER НА ИНФРАСТРУКТУРЕ VMWARE VSPHERE // ИВД. 2023. №4 (100).

Tiumentsev D.V.

East Siberian State University of Technology and Management
(Ulan-Ude, Russia)

DEVOPS IN THE ERA OF CLOUD TECHNOLOGIES: MODERN PRACTICES AND DEVELOPMENT PROSPECTS

***Abstract:** the article highlights the relationship and mutual integration between the DevOps (development & operations) software development methodology and modern cloud technologies. The material introduces key practices and techniques such as “infrastructure as code”, containerization, and serverless architectures. The author focuses on the importance of using these approaches to enhance the efficiency and safety of development. The author of the article also provides an analysis of current trends in DevOps and a possible direction of development in the context of cloud solutions.*

***Keywords:** DevOps, cloud technologies, Infrastructure as Code, containerization, serverless architectures, trends.*

УДК 004

Шайхулов Э.А.

бакалавр

Казанский инновационный университет имени В.Г. Тимирязова

(г. Казань, Россия)

СПОСОБЫ И ПРАВИЛА ПОСТРОЕНИЯ КОММУНИКАЦИИ В ИТ КОМПАНИЯХ

***Аннотация:** в статье рассматриваются ключевые методы и правила коммуникации, актуальные для ИТ-компаний. Автор акцентирует внимание на значимости правильного использования современных коммуникационных инструментов, таких как Jira, Trello, Slack и Microsoft Teams. Также освещается роль Agile-методологии в улучшении коммуникативных процессов. Особое внимание уделяется влиянию корпоративной культуры и этических норм на эффективность командной работы. Подчеркивается роль лидера в управлении конфликтами и его значимость в построении продуктивных коммуникаций внутри команды.*

***Ключевые слова:** Agile-методология, коммуникационные инструменты, управление коммуникацией, корпоративная культура, бизнес-этика, командная работа, управление конфликтами.*

Введение. Грамотно выстроенная коммуникация является важным элементом для эффективной работы любой организации и позволяет компаниям добиваться лучшей скорости работы и финансовых показателей [1]. В связи с развитием технологии и постоянно увеличивающейся сложностью проектов, необходимость в четкой и продуктивной коммуникации в ИТ-компаниях становится все более актуальной. Цель статьи - исследовать основные методы, правила и стратегии, используемые для построения эффективной коммуникации в ИТ-компаниях. Обзор охватывает как общие принципы коммуникации, так и специфику ИТ-сферы, включая Agile-методологии, использование современных коммуникационных инструментов и другие параметры.

Тема выбрана на основе общей актуальности проблемы и интереса к исследованию специфики коммуникации в IT-секторе, который является одним из наиболее динамично развивающихся в современном мире [2].

Теоретический обзор. Коммуникация в IT-компаниях включает в себя обмен информацией между всеми участниками проекта – от разработчиков и тестировщиков до менеджеров и клиентов. Эффективная коммуникация обычно увеличивает продуктивность коллектива и улучшает качество работы.

Одним из основных принципов эффективной коммуникации в IT является прозрачность передаваемой информации - все ключевые детали проекта, включая цели, задачи, прогресс и текущие проблемы должны быть доступны всем членам команды [3]. В процессе работы важно учитывать точки зрения всех участников, так как каждый член команды вносит свой уникальный вклад в проект. Важным аспектом коммуникации является регулярность «сверки статусов», т.е. рабочей коммуникации. Исследования показывают, что регулярные встречи могут значительно улучшить качество совместной работы [4].

Одним из элементов коммуникации в IT-компаниях является использование Agile-методологии, важными ценностями которой являются такие принципы: люди и их взаимодействие важнее настроенных процессов и инструментов, сотрудничество с заказчиком важнее согласования условий контракта [3]. Помимо этого для Agile работающий продукт важнее исчерпывающей документации, а готовность к изменениям важнее следования первоначальному плану.

Коммуникация играет важную роль в обеспечении эффективной командной работы и важна не менее чем личные навыки и знания сотрудников. Исследование [5] показывает, что при повышении качества коммуникации, эффективность команды в IT-сфере увеличивается на 25%. В IT-компаниях широко применяются такие инструменты управления проектами, как Jira или Trello, а также коммуникационные платформы, вроде Slack или Microsoft Teams.

Они облегчают совместную работу, предоставляют удобное централизованное пространство для обсуждения проектов и задач, благотворно сказывается на эффективности работы в целом.

В рамках управления коммуникацией осуществляется формирование и поддержание корпоративной культуры, обычно направленной на стимулирование открытости, прозрачности и доверия в коллективе. Для этого необходимо организовывать регулярные встречи команды, обеспечивать регулярную обратную связь, внедрять практики управления конфликтами и нормы поведения, подходящие каждой конкретной компании в рамках корпоративной культуры.

Управление коммуникацией является важнейшей задачей лидеров проектов/отделов. Они выполняют важную роль в построении и поддержании эффективной работы команды, её внутренней и внешней коммуникации. Лидер должен иметь способность устанавливать эффективные каналы связи, создавать атмосферу открытости и доверия, предупреждать или разрешать конфликтные ситуации. Лидер в IT-компаниях играет важную роль в обеспечении гармоничного и продуктивного взаимодействия между всеми членами команды, что способствует успешной реализации проектов и достижению поставленных целей. Способность лидера передавать сложные идеи понятным для каждого члена команды языком имеет важное значение для согласованной работы команды, особенно при реализации трудных технических задач.

При этом, эффективное управление конфликтами является ключевым аспектом управления коммуникацией. Независимо от причины возникновения конфликта, будь это разногласия по поводу технических решений, несоответствие ожиданий или личные разногласия, лидеры должны быть в состоянии опознать и разрешить эти конфликты вовремя, чтобы избежать негативного влияния на производительность команды и качество работы.

Корпоративная культура и этика оказывают значительное влияние на коммуникацию в IT-компаниях. Культура компании, которая ценит инновации и

сотрудничество, часто способствует открытому и прозрачному общению. Такое рабочее окружение обычно поддерживает культуру обмена идеями в коллективе, дает лучшую обратную связь и помогает более эффективно решать возникающие сложности. В то же время, в компаниях с более традиционными или иерархическими культурами, коммуникация может быть более формализованной и ограниченной. В этих условиях может снижаться эффективность работы и возникать иные барьеры для сотрудничества.

Внедрение и развитие этические стандарты (например, на общекорпоративном уровне часто внедряют Кодексы Этики и иные похожие документы) в IT-компаниях также играют важную роль. Их соблюдение помогает установить доверительные и уважительные взаимоотношения между членами команды.

В целом, управление коммуникацией, корпоративная культура и этика являются ключевыми факторами, влияющими на эффективность управления в IT-компаниях. Понимание и правильное развитие этих элементов может помочь компаниям повысить эффективность командной работы.

Заключение. В заключение, коммуникация играет ключевую роль в эффективности и продуктивности IT-компаний. Успешная коммуникация включает в себя четкое понимание и выполнение общепринятых правил и методов, включая прозрачность, регулярность общения, использование Agile-методологии, командной работы и современных коммуникационных инструментов.

Для обеспечения эффективной коммуникации в IT-компаниях важна роль лидера и его способность управления конфликтами. При этом всегда рекомендуется развивать и поддерживать корпоративную культуру, внедрять регулирующие документы, например Кодекс Этики. Все эти аспекты важны для улучшения коммуникации внутри компании, а в результате – повышения эффективности и продуктивности сотрудников.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ:

1. Jones, R. (2020). The Role of Communication in IT Projects. Journal of Information Technology, Vol. 25, No. 4.
2. Zhang, H., & Gao, L. (2019). Technological Innovation and Its Impact on Business Model, Organization and Corporate Culture – IBM's Transformation into a Globally Integrated, Service-Oriented Enterprise. Business and Information Systems Engineering, Vol. 61, No. 1.
3. Anderson, D., & Anderson, L.A. (2018). Agile Change Management: A Practical Framework for Successful Change Planning and Implementation. Kogan Page Publishers.
4. Kim, J., & Yoon, Y. (2020). Effective Communication in Agile Software Projects. Information and Software Technology, Vol. 122.
5. Jarczyk, O., Gruszka, B., Jarosz, W., Bukowski, L., & Wierzbicki, A.P. (2018). Efficiency of Teamwork and Communication in IT Projects. Procedia Computer Science, Vol. 126.

Shaikhulov E.A.

Kazan Innovative University named after V.G. Timiryasov

(Kazan, Russia)

METHODS AND RULES FOR BUILDING COMMUNICATION IN IT COMPANIES

***Abstract:** this article provides an in-depth exploration of key methods and rules of communication essential for IT companies. The author emphasizes the importance of properly utilizing modern communication tools such as Jira, Trello, Slack, and Microsoft Teams. The role of Agile methodology in enhancing communicative processes is also highlighted. Special attention is given to how corporate culture and ethical standards influence the effectiveness of team collaboration. The significance of leadership in conflict management and its pivotal role in constructing productive internal communications is underscored.*

***Keywords:** Agile methodology, communication tools, communication management, corporate culture, business ethics, teamwork, conflict management.*

УДК 004.652.2

Шайхулов Э.А.

бакалавр

Казанский инновационный университет имени В.Г. Тимирязова

(г. Казань, Россия)

СПОСОБЫ СОЗДАНИЯ И ЭФФЕКТИВНОГО УПРАВЛЕНИЯ QA КОМАНДОЙ В ИТ

***Аннотация:** статья затрагивает аспекты создания и управления QA командой в ИТ-секторе. Рассмотрены ключевые моменты, такие как роль и значение QA команды, стратегии создания и управления командой, способы поддержания непрерывного развития и обучения, а также поддержание морали и мотивации в команде. Статья обеспечивает ценные сведения для QA менеджеров и лидеров команд по эффективному управлению командой.*

***Ключевые слова:** QA команда, ИТ-сфера, мотивация команды, качество тестирования, профессиональное развитие, корпоративная культура.*

Введение. Обеспечение качества продукта (Quality Assurance, QA) играет решающую роль в успехе любого предложения или сервиса. QA является систематическим процессом, а QA-команда является основным стержнем этого процесса, отвечая за планирование, организацию и управление действиями, направленными на предотвращение дефектов и обеспечение качества продукта.

Создание и управление командой QA - сложный процесс, требующий специальных знаний, умений и опыта. В настоящей статье обсуждаются основные аспекты создания и эффективного управления командой QA в ИТ, включая подбор и найм персонала, построение структуры команды, применение различных методик управления, а также обеспечение непрерывного обучения и развития команды.

Основная часть. Способы создания QA команды. Создание QA команды начинается с определения ключевых ролей и обязанностей каждого сотрудника. Роль QA инженера, QA аналитика, QA менеджера - каждая из них имеет свои уникальные ответственности, от тестирования и документирования результатов до управления ресурсами и координации работы команды [1].

Разработка понимания необходимых навыков и квалификации для каждой роли помогает при поиске и отборе кандидатов. Важно учесть, что IT-сфера быстро развивается, поэтому необходимо подбирать специалистов, готовых к непрерывному обучению и развитию [2].

Важным шагом при создании QA команды является формирование эффективного рабочего окружения, которое будет способствовать коммуникации, коллаборации и инновациям. Этот аспект может включать в себя создание совместного пространства для работы, использование современных инструментов и технологий, а также формирование политики, направленной на поддержание уровня удовлетворенности сотрудников рабочим местом и коллективом [3].

Стратегии управления. Управление QA командой требует от менеджеров и руководителей особого подхода. Во-первых, они должны обеспечивать четкую коммуникацию ожиданий и целей. Это помогает членам команды понимать их роль в достижении общих целей организации. Во-вторых, менеджеры должны создавать среду, которая способствует непрерывному обучению и развитию, например проводить регулярные обучающие сессии, семинары, конференции и другие возможности для обмена знаниями и улучшения навыков сотрудников. В-третьих, для управления QA командой важно поддерживать мотивацию команды, что достигается через своевременное предоставление обратной связи, открытое признание достижений и вклада каждого сотрудника, создание возможностей для профессионального развития и карьерного роста [4].

В целом, эффективное управление QA командой требует целостного подхода, который учитывает уникальные характеристики и потребности команд.

Обеспечение непрерывного развития и обучения. В условиях быстрого развития ИТ-сферы, необходимость в обновлении и расширении профессиональных компетенций становится приоритетом. Это касается и QA команд, для которых критически важно поддерживать свои знания и навыки в актуальном состоянии [5]. Например, оптимальным способом развития может быть проведение внутренних тренингов и семинаров. Они могут быть организованы в формате презентаций, мастер-классов или воркшопов, и могут охватывать как технические аспекты работы, так и "мягкие" навыки, такие как коммуникация, управление временем и критическое мышление.

Участие в профессиональных конференциях и семинарах также может быть ценным ресурсом для обучения и развития. Такие мероприятия часто предлагают возможность встретиться и обменяться опытом с коллегами из других компаний, узнать о новых тенденциях и подходах в области QA.

Для создания обучающей среды, менеджер команды должен активно вовлекать команду в процесс обучения, предлагая различные возможности для обмена знаниями и поощряя инициативу. Регулярное оценивание прогресса и обратная связь также важны для поддержания мотивации и обеспечения эффективности процесса обучения.

Необходимо отметить, что успех любой команды во многом зависит от уровня мотивации сотрудников. Важно своевременно признавать достижения и вознаграждать отличившихся сотрудников, давать возможность вырасти профессионально, предлагать конкурентоспособную заработную плату и бонусные, например, партнерские программы. Члены команды, которые видят возможности для развития и продвижения, чувствуют себя более мотивированными и вовлеченными. Именно поэтому в каждой компании большое внимание должно уделяться развитию корпоративной культуры. При использовании теорий мотивации, таких как теория ожиданий, теория целей и

теория справедливости, QA менеджер может создать систему, которая будет отвечать потребностям каждого члена команды.

Вместе эти стратегии могут помочь QA менеджеру создать и эффективно управлять командой, обеспечивая высокое качество продуктов и удовлетворенность команды своей работой.

Заключение. Роль QA в IT-секторе постоянно развивается, и организации ищут способы улучшить качество своих продуктов и услуг. В этом контексте эффективное управление QA командой становится критически важным. Создание, управление и развитие команды требуют четкого понимания ролей, обязанностей, навыков и потребностей членов команды.

Настоящая статья рассмотрела ключевые аспекты создания и управления QA командой в IT. В частности, были обсуждены вопросы определения ролей и обязанностей, создания и поддержания эффективной коммуникации, обеспечения непрерывного развития и обучения, а также поддержания морали и мотивации команды.

В будущих исследованиях возможно более подробно изучить каждый из этих аспектов и их взаимодействие, а также рассмотреть другие факторы, которые могут влиять на эффективность QA команды.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ:

1. Масленникова Ю.А. УПРАВЛЕНИЕ КОММУНИКАЦИЯМИ В ПРОЕКТНОМ МЕНЕДЖМЕНТЕ // Экономика и социум. 2019. №11 (66).
2. Березина Е. С., Грязнова Е. Р., Борщева Ю. А. Принципы, методы и технологии обучения персонала в современных организациях // Экономика и управление: теория, методология, практика. – 2018. – С. 77-90.
3. Али Х. Л. Взаимозависимость лидерства и результативности деятельности // APRIORI. Серия: Гуманитарные науки. – 2015. – №. 4. – С. 49.

4. Кокшаров Андрей Романович АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ ПРОЕКТНОГО МЕНЕДЖМЕНТА // Лидерство и менеджмент. 2019. №4.
5. Abdullina L., Bobovnikova A., Zrazhevskiy A. ESG-FACTORS AND CSR-STRATEGY IMPACT ON THE INVESTMENT ATTRACTIVENESS OF USA COMPANIES // Proceedings of the XLIII International Multidisciplinary Conference «Recent Scientific Investigation». Primedia E-launch LLC. Shawnee, USA. 2023.

Shaikhulov E.A.

Kazan Innovative University named after V.G. Timiryasov
(Kazan, Russia)

WAYS TO CREATE AND EFFECTIVELY MANAGE A QA TEAM IN IT

***Abstract:** the article addresses aspects of creating and managing a QA team in the IT sector. It includes key points such as the role and importance of a QA team, strategies for team creation and management, ways to sustain continuous development and learning, and maintaining morale and motivation within the team. It provides valuable insights for QA managers and team leaders on effectively managing a QA team.*

***Keywords:** QA team, IT-sphere, team motivation, testing quality, professional development, corporate culture.*

ТЕХНИЧЕСКИЕ НАУКИ (TECHNICAL SCIENCES)

УДК 62

Болдина О.Б.

кандидат технических наук

Санкт-Петербургский государственный морской технический университет
(г. Санкт-Петербург, Россия)

СОВРЕМЕННЫЕ МЕТОДЫ ИЗМЕРЕНИЙ И КОНТРОЛЯ ПАРАМЕТРОВ СУДОВЫХ СИСТЕМ

Аннотация: в статье обсуждаются современные методы измерения и контроля параметров судовых систем. Приводится обзор различных современных технологий, включая использование цифровых датчиков, автоматизированных систем мониторинга и контроля, искусственного интеллекта и машинного обучения. Рассматриваются преимущества и недостатки этих методов, а также их влияние на судовую промышленность.

Ключевые слова: судовые системы, измерение параметров, контроль параметров, цифровые датчики, автоматизированные системы, искусственный интеллект, машинное обучение.

Введение

Применение надежных судовых систем играет критическую роль для обеспечения безопасности эксплуатации судов и повышения эффективности морских перевозок. Системы контролируют широкий спектр параметров движения судна, например системы навигации, жизнеобеспечения и др. [1]. Благодаря развитию информационных технологий и цифровизации, современные судовые системы стали сложными структурами, которые позволяют обеспечивать очень точное позиционирование судна и высокую предсказуемость его управления [2].

В настоящей статье будет проведен обзор современных методов измерений и контроля параметров судовых систем. Будет рассмотрено, как

традиционные методы были улучшены или заменены с появлением новых технологий и какие есть преимущества и недостатки у этих методов. В заключении будут сформулированы выводы о текущем состоянии этой области и о потенциальных направлениях для дальнейшего развития.

Основная часть

Методы измерения параметров судовых систем. Традиционные методы измерения параметров судовых систем (температуры, давления, скорости ветра и других важных параметров, которые влияли на функционирование судна) включают в себя множество ручных операций, которые требуют глубоких знаний и опыта от экипажа [3]. При этом традиционные методы времязатратны и подвержены риску человеческой ошибки. Вместе с развитием технологий эти методы все чаще заменяются на более современные, которые охватывают широкий спектр технологий. Например, сейчас используют цифровые датчики, которые могут автоматически собирать данные о различных параметрах внешней среды. Эти данные затем могут быть переданы на центральную систему управления для корректировки направления, скорости и других параметров движения судна [4]. Применяют автоматические идентификационные системы (AIS), системы динамического позиционирования, эхолоты и радары, гироскопические компасы и другие технологии.

Дополнительно, все больше применяются автоматизированные системы мониторинга и контроля, которые могут непрерывно отслеживать состояние различных систем на борту судна. Такие системы могут предупреждать экипаж о возможных проблемах или авариях, что позволяет своевременно реагировать и предотвращать нежелательные ситуации. Например, для этих целей применяются интегрированные системы ходового мостика (IBS), мониторинга двигателя (EMS), автоматического контроля стабилизации судна (Automatic Stability Control System), мониторинга грузовых операций (Cargo Monitoring System) и другие системы.

Эти технологии могут анализировать большое количество данных, собранных с различных датчиков, и выявлять скрытые закономерности или аномалии, которые могут указывать на возможные проблемы. Это позволяет не только быстрее и точнее определять состояние различных систем, но и предсказывать их будущее поведение [4].

Методы контроля параметров судовых систем. Традиционные методы контроля параметров судна также претерпели существенные изменения. Современные методы контроля включают в себя использование автоматизированных систем, которые следят за различными параметрами и предупреждают систему о возможных отклонениях в режиме онлайн. Это позволяет своевременно обнаруживать и устранять проблемы, улучшая таким образом безопасность и эффективность работы судна [5]. Рассмотрим некоторые из применяемых методов:

Вибрационный анализ: метод, основанный на измерении и анализе вибраций механических систем, таких как двигатели и насосы. Вибрационный анализ используется для обнаружения неисправностей, износа и других проблем, которые могут вызвать сбои в оборудовании.

Термография: использование инфракрасных камер для определения температуры поверхностей и обнаружения перегрева, тепловых потерь или утечек в системах, таких как двигатели, трубопроводы и электрические соединения.

Ультразвуковая дефектоскопия: метод, основанный на использовании ультразвуковых волн для обнаружения трещин, коррозии и других дефектов в металлических конструкциях и сварных швах.

Рентгенография: применение рентгеновских лучей для обнаружения внутренних дефектов, таких как трещины, поры и включения, в металлических и композитных материалах.

Акустический анализ: измерение и анализ звуковых волн, излучаемых различными системами на борту судна, такими как двигатели, насосы и клапаны, для обнаружения аномалий и предотвращения сбоев.

Оптический анализ: использование оптических сенсоров и камер для мониторинга состояния систем освещения, навигационных маяков и других критических компонентов судна.

Газоанализ: измерение концентрации газов, таких как углекислый газ, оксиды азота и серы, в отработавших газах для контроля загрязнения и оптимизации работы двигателя.

Балластный контроль: мониторинг уровня балластных вод и их химического состава для предотвращения переноса инвазивных видов и загрязнения морских экосистем.

Мониторинг системы смазки: анализ смазочных масел и жидкостей для определения износа, загрязнения и других проблем.

Преимущества и недостатки различных методов измерений и контроля. Современные системы контроля предлагают большую точность измерений в процессе работы, что уменьшает вероятность ошибок и позволяет точно контролировать движение. Также, они обеспечивают непрерывный мониторинг и предупреждают о любых отклонениях и возможных авариях, перегревах или перегрузках [6].

Однако, подобные системы требуют значительных финансовых инвестиций. Помимо этого, их использование практически всегда возможно только при владении узкоспециализированными навыками, что предполагает дополнительные затраты на найм и обучение персонала. В некоторых случаях это может привести к необходимости преодолевать внутренние психологические барьеры экипажа, так как известны случаи, когда экипаж бойкотировал требования руководства по переучиванию под новые процессы и системы, что приводило к замедлению внедрения технологии.

Отметим, что многие современные системы зависимы от доступности интернет-соединения, электроэнергии и других параметров, что также ограничивает их эффективность.

Выводы

Современные методы измерения и контроля параметров судовых систем значительно более прогрессивны по сравнению с традиционными подходами. Они обеспечивают улучшенную точность позиционирования и движения, непрерывный мониторинг и контроль систем, способствуют улучшению безопасности и эффективности. Однако, несмотря на значительные преимущества, существуют и определенные проблемы, связанные с высокой стоимостью и сложностью внедрения таких систем, а также необходимостью специализированного обучения персонала.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ:

1. Zhang, S., Zhang, X., & Hua, K. (2016). Optimal energy management in all-electric ships based on load prediction. *Energy Conversion and Management*, 123, 1-10.
2. Liu, Z., Peng, Z., & Zhang, X. (2017). A novel ship navigation system based on multi-source information fusion. *Ocean Engineering*, 140, 14-22.
3. Придворов Богдан Николаевич, Бордюг Александр Сергеевич. "Разработка устройства для контроля уровня напряжения для судового электроэнергетического комплекса" *Известия Тульского государственного университета. Технические науки*, № 1, 2023, стр. 295-297.
4. Жарницкий В. Я. Математическая модель материалов конструкций и элементов восстанавливаемых грунтовых плотин для численных расчетов / В. Я. Жарницкий, А. П. Смирнов // *Природообустройство*. – 2021. – № 4. – С. 46-51.

5. Abdullina L R et al (2022) Improving the environmental safety of vehicle operation by using flywheel batteries // IOP Conference Series: Materials Science and Engineering, Volume 1227, Krasnoyarsk, Russia
6. Терновский П.Б., Лицкан М.Ю. Организация поверки контрольно-измерительных приборов и повышение качества эксплуатации судового электрооборудования // Техническая эксплуатация водного транспорта: проблемы и пути развития. 2022. №IV.

Boldina O.B.

Saint- Petersburg state marine technical university
(Saint Petersburg, Russia)

MODERN METHODS OF MEASUREMENT AND CONTROL OF PARAMETERS OF SHIP SYSTEMS

***Abstract:** the article discusses modern methods of measuring and controlling the parameters of ship systems. It provides an overview of various modern technologies, including the use of digital sensors, automated monitoring and control systems, artificial intelligence, and machine learning. The advantages and disadvantages of these methods are considered, as well as their impact on the shipping industry.*

***Keywords:** ship systems, parameter measurement, parameter control, digital sensors, automated systems, artificial intelligence, machine learning.*

НАУКИ О ЗЕМЛЕ (GEOSCIENCE)

УДК 550.34

Цвигун В.Н.

канд. технических наук, доцент кафедры обработки металлов давлением
Сибирский государственный индустриальный университет
(г. Новокузнецк, Россия)

Койнов Р.С.

главный разработчик
Главный научный инновационный внедренческий центр
(г. Новокузнецк, Россия)

Цвигун С.В.

Коммерческий директор
ООО РТК
(г. Москва, Россия)

**ОБРАЗОВАНИЕ ЛИНЗОВИДНЫХ
ВЫКОЛОВ ПРИ ГОРНЫХ УДАРАХ**

***Аннотация:** совместное рассмотрение контактных задач и механики контактного разрушения помогает изучению зарождения и роста трещин в хрупких материалах, сравнимых по вязкости разрушения с силикатным стеклом. Процессы роста сдвиговых и изгибно-сдвиговых трещин часто идут как объединение коротких трещин нормального отрыва.*

***Ключевые слова:** линзовидные выколы, горная добыча, горные породы, разрушение горных пород, геоматериалы, образование выколов.*

Горные породы имеют очень низкую вязкость разрушения, сравнимую с вязкостью силикатного стекла: K_{1c} гранита – 1,79, мрамора – 1,2 , угля – 0,7 ,

стекла – $0,83 \text{ МПа} \cdot \text{м}^{1/2}$. Геоматериалы слабее на растяжение, чем на сдвиг или сжатие. Сталь слабее на сдвиг, чем на растяжение, поэтому хорошо себя показало инженерное решение в виде стальной несъемной опалубки на бетон (его $K_{1c}=2,8$), как средство от разрушающих землетрясений

Нагружение горной породы в случае постоянного давления и его пульсации на стенки штрека может приводить к медленному росту трещин путем коалесценции коротких трещин. Короткие трещины сначала образуются в зонах больших напряжений растяжения (перпендикулярно максимальному растяжению или под углом 45 градусов к открытой поверхности). Перпендикулярные – это изгибные трещины, а вторые – сдвиговые трещины. Изгибные трещины удлиняются от той поверхности, где они зародились, прямо в направлении индентора, рисунок 1. Трещины типа 2, 3 (рис. 1) изгибно-сдвиговые трещины и они мелкими импульсами прорастают (магистральная трещина состоит из сотен очень коротких трещин, которые в случае нагружения балки сосредоточенной силой, рис. 2), по линиям изохром (максимальных касательных напряжений) в нижней половине балки (там есть растяжение) и даже в верхней половине балки. Там изохромы расходятся от сосредоточенной силы (индентора) влево и вправо.

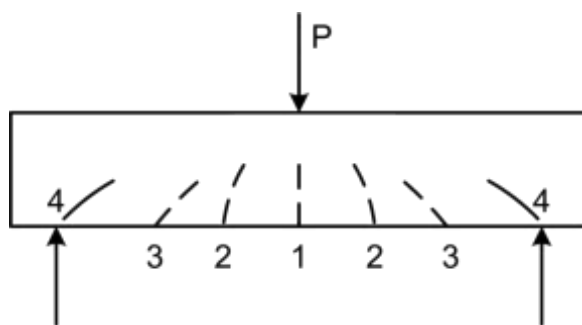


Рисунок 1 – Образование трещин в бетонных балках [1].

Испытание на трехточечный изгиб: четыре типа трещин.

1 – изгибная трещина; 2,3 – смешанные, изгибно-сдвиговые трещины;

4 – сдвиговые трещины.

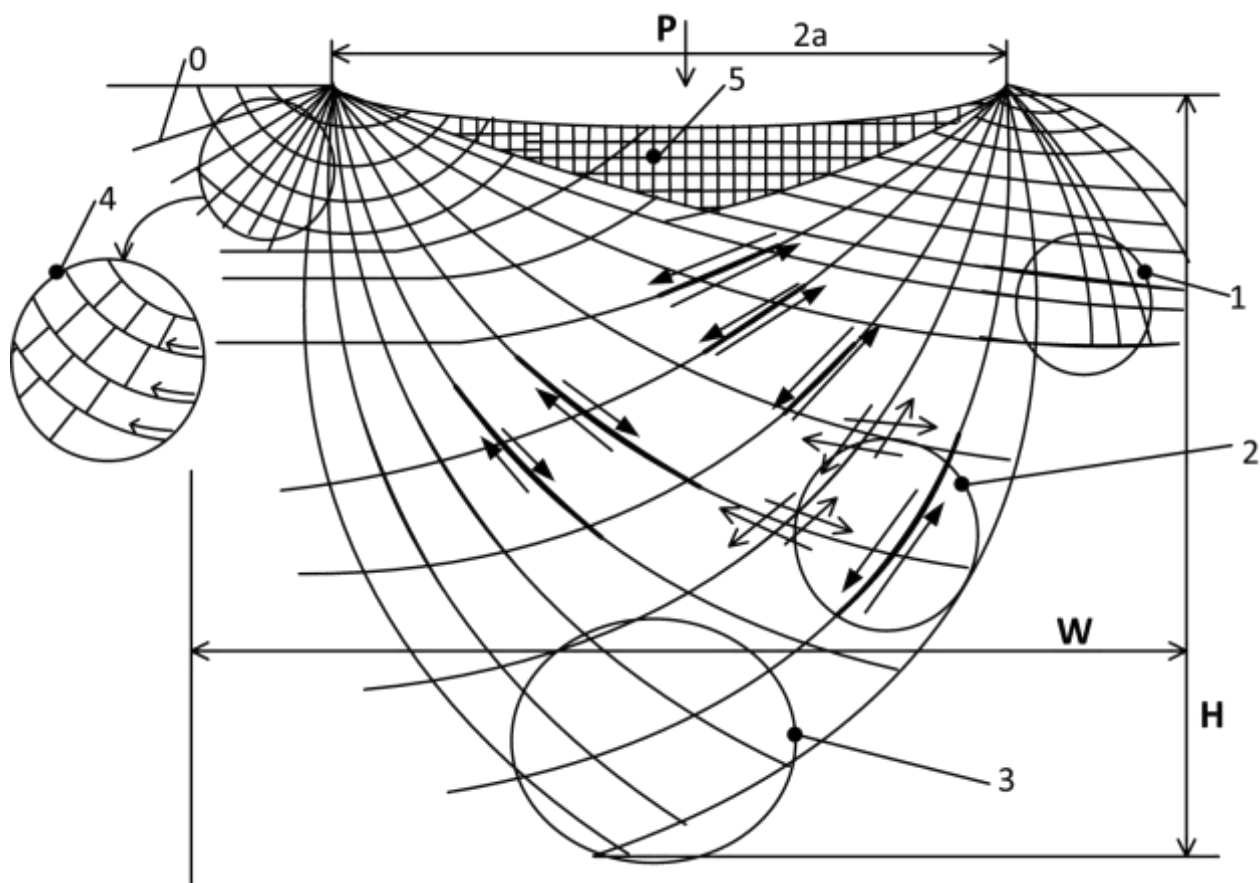


Рисунок 2 – Напряженное состояние в зоне деформации при внедрении шара (вертикальная сила). 33D – зона затрудненной деформации – 5; 0 – КТГ (коническая трещина Герца), W и H – ширина и глубина деформации. 1, 2, 3 – зоны образования трещин; 4 – образование ступеней и трещин на линиях сдвига; стрелочки – направление сил сдвига.

Если нагружаем индентированием балку из гранита (плиту больших размеров), сначала будут линзовидные выколы в верхней части плиты, рисунок 3, а потом из нижней части, также линзовидные выколы через трещины типа 2 и 3 (для трещин типа 1 необходимы условия-концентраторы, дефекты и высокие растягивающие напряжения). Для сдвиговой или изгибно-сдвиговой трещины материал должен быть хрупким и процесс на сдвиг идет как расслоения в балке путем объединения коротких трещин нормального отрыва.

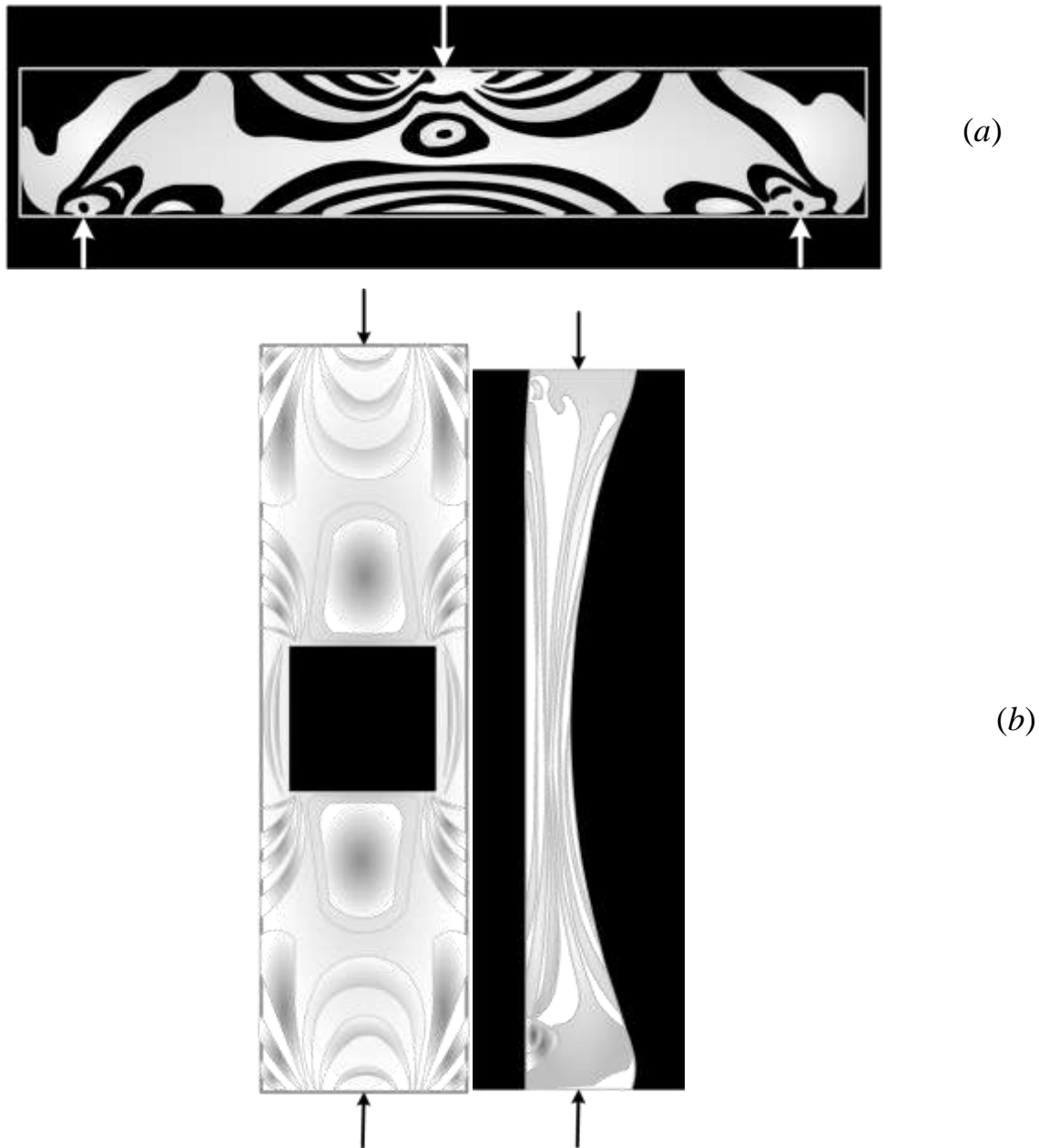


Рисунок 3 – Схематическое распределение изохром [2] в балке при трехточечном изгибе (а) и распределение изохром в колонне при осевом сжатии (б).

Для горных объектов модели и механизмы горных ударов представляют практический интерес. Сдвиги, подъемы, сбросы, удлинения, сжатие, перемещения, срез, деформации, разрушения приводят к импульсному созданию ударного давления. Затем следует разрушение опоры (подготовка удара), геомассы набирают кинетическую энергию и их торможение на новой опоре, с

излучением волн напряжений. Если новая опорная точка недостаточно прочная для остановки кинетической массы, процесс продолжается до поиска нового прочного препятствия.

Выводы

1. Давление от геоматериалов должно передаваться на 3 точки опоры.
2. При разрушении одной из них система приходит в движение вниз и начинается поиск третьей опоры, вместо разрушенной, происходит набор кинетической энергии до тех пор, пока новая опора не найдется, по ней приходится кинетический удар.
3. Генерируются ударные волны, имеющие размеры контакта при ударе, волны уходят радиально, как от ударного давления, так и от возвращения системы в равновесие. В сумме количество больших мощных импульсов около 20 и это характеристика внутреннего трения геоматериала.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ:

1. Rosli Noor Mohamed// Prestressed Concrete Design (SAB 4323 Design for Ultimate Strength in Shear [Электронный ресурс]. URL: <http://ocw.utm.my/course/view.php?id=55> (дата обращения 12.07.2018)
2. Google Photoelasticity. (дата обращения 15.07.2018)

Tsvigun V.N.

Ph.D. in Engineering Sciences, Associate Professor
at the Department of Metal Forming
Siberian State Industrial University
(Novokuznetsk, Russia)

Koinov R.S.

Lead Developer
Chief Scientific Innovation Implementation Center
(Novokuznetsk, Russia)

Tsvigun S.V.

CEO of
RTK LCC
(Moscow, Russia)

FORMATION OF LENS-SHAPED PITS DURING ROCK IMPACTS

***Abstract:** joint consideration of contact problems and contact mechanics helps study the initiation and growth of cracks in brittle materials comparable to silicate glass in terms of fracture viscosity. The processes of shear and flexo-shear crack growth often involve the merging of short cracks in normal separation.*

***Keywords:** lens-shaped pits, mining, rocks, rock fracture, geomaterials, pit formation.*

НЕФТЬ И ГАЗ (CRUDE OIL & NATURAL GAS)

УДК 614.84

Вешкурцев С.Н.

студент магистратуры кафедры техносферной безопасности

Тюменский индустриальный университет

(г. Тюмень, Россия)

ОПАСНЫЕ ФАКТОРЫ, ДЕЙСТВУЮЩИЕ НА НЕФТЕПЕРЕКАЧИВАЮЩИХ СТАНЦИЯХ

Аннотация: изучение материалов о наличии основных опасных факторов на нефтеперекачивающих станциях – является одним из основных инструментов изучения работоспособности системы промышленной безопасности на объекте. В качестве темы изучения в данной статье выбран вопрос конкретизации наличия основных опасных факторов на объекте.

Ключевые слова: промышленная безопасность, нефтеперекачивающая станция, опасные факторы.

Изучение материалов о наличии основных опасных факторов на нефтеперекачивающих станциях – является одним из основных инструментов изучения работоспособности системы промышленной безопасности на объекте.

Основным сырьем и продуктом сооружений НПС служит нефть, которая является легковоспламеняющейся жидкостью, состоящая из смеси углеводородов. Нефть, при воздействии на кожу человека обезжиривает ее, что в конечном итоге может привести к кожным заболеваниям [1].

Возможны отравления углеводородными газами, растворенными в нефти. Их вдыхание в небольших количествах не вызывает заметного действия на человека. Однако оно может быть удушающим, если обусловлено недостатком кислорода во вдыхаемом воздухе. При понижении содержания кислорода во вдыхаемом воздухе ниже 16 % у человека начинается одышка и учащенное сердцебиение, до 12 % - стесненное дыхание и до 9 % - обморочное состояние.

Физиологическое действие может быть и отравляющим [1].

При нарушении герметичности трубопроводов в воздухе рабочей зоны могут образовываться аэрозоли нефти. ПДК по парам нефти в воздухе рабочей зоны по ГОСТ 12.1.005-88* устанавливается – 300 мг/м³ (4 класс опасности).

Легкие газовые фракции, выделяющиеся из нефти, могут привести к образованию взрывоопасных смесей. Это особенно важно ввиду того, что обычное горение возникает и развивается только в паровой (газовой) фазе, и именно к этой фазе относятся показатели пожарной опасности нефтепродуктов. Нефть способна при горении прогреваться в глубину, образуя все возрастающий гомотермический слой. Скорость выгорания их 9 – 12 см/ч, скорость нарастания прогретого слоя при выгорании – 24 – 36 см/ч, температура прогретого слоя и пламени соответственно 130 – 160 и 1100 °С.

Источниками зажигания могут быть механические, либо электрические искры, нагретые поверхности, открытый огонь и т.д. Наиболее вероятные возникновения опасных ситуаций и методы действия при их возникновении описаны в ПЛА.

Оборудование НПС после включения в работу функционирует в автоматическом режиме. Для поддержания сооружений объекта в рабочем состоянии необходимо следить за режимом работы по показаниям приборов и состоянием технологического оборудования и средств измерений [2].

При обслуживании оборудования и трубопроводов НПС необходимо [2]:

- ежедневно наблюдать и контролировать герметичность оборудования, арматуры, фланцевых соединений; состояние сварных швов трубопроводов;

- осматривать сосуды в доступных местах и замерять толщину стенки в недоступных местах не реже, чем через каждые 12 месяцев. Толщину стенки замерять неразрушающим методом с точностью измерения прибора не менее – (0,15...0,6) мм. Обязательными местами для замера являются точки вокруг штуцеров (не менее четырех для каждого штуцера) на расстоянии 50 мм от края

патрубка и точки в центральной части корпуса (не менее четырех), расположенные по диаметру и противоположные друг другу. Результаты замера и координаты точек необходимо приложить к паспорту аппарата;

– не допускать по результатам внутреннего осмотра эксплуатацию сосуда в следующих случаях:

– если скорость коррозии стенок может привести к уменьшению толщины стенки сосуда меньше расчетной до срока следующего внутреннего осмотра. Скорость коррозии должна определяться, исходя из сравнений результатов предыдущего и очередного замеров стенки сосуда при внутренних осмотрах;

– если на внутренней и наружной поверхности сосуда имеются трещины, надрывы, выпуклости, а в сварных швах – дефекты сварки, трещины, надрывы, протравления.

– осуществлять контроль за предохранительными клапанами, проводить техническое обслуживание в соответствии с разработанными графиками;

– осуществлять режим работы электрооборудования.

Трубопроводы, арматуру следует периодически осматривать и обслуживать согласно утвержденным графикам и регламентам работ. Результаты осмотров необходимо заносить в журнал осмотров и ремонтов трубопроводов [2].

За герметичностью оборудования необходимо установить постоянный контроль. Электрооборудование должно иметь исправное взрывозащищенное исполнение. Работы, выполняемые на площадках, должны проводиться искробезопасным инструментом.

Для обеспечения безопасной эксплуатации в зимнее время необходимо предотвращать замерзание, застывание продуктов, обрабатываемых на сооружениях НПС. Необходимо хорошо знать наиболее опасные места возможного замораживания трубопроводов, арматуры и тщательно следить за их состоянием.

При открывании и закрывании задвижек, вентиляей запрещается пользоваться ломками, трубами и другими подобными приспособлениями. Размораживать замерзшие участки необходимо паром, применение открытого огня запрещается, разогрев образовавшейся пробки без отключения от общей системы не разрешается. В случае замерзания трубопроводов и арматуры необходимо поступать следующим образом:

- после тщательного осмотра необходимо убедиться в том, что замерзший участок не поврежден и не разорван ледяной пробкой;
- принять меры к отключению замерзшего участка от основной системы;
- отогреть замерзший участок паропередвижной установкой.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ:

1. План мероприятий по локализации и ликвидации последствий аварий на опасных производственных объектах ООО «...» нефтеперекачивающая станция. – Москва, 2020 – 65 с.
2. Технологический регламент НПС ООО «...» .– Москва, 2020 – 117 с.

Veshkurtsev S.N.

Master's student of the Department of Technosphere Security
Tyumen Industrial University
(Tyumen, Russia)

DANGEROUS FACTORS OPERATING AT OIL PUMPING STATIONS

***Abstract:** the study of materials on the presence of major hazards at oil pumping stations is one of the main tools for studying the operability of the industrial safety system at the facility. As a topic of study in this article, the question of specifying the presence of the main dangerous factors at the facility is chosen.*

***Keywords:** industrial safety, oil pumping station, dangerous factors.*

УДК 656.086

Гизатуллин А.М.

студент магистратуры кафедры техносферной безопасности

Тюменский индустриальный университет

(г. Тюмень, Россия)

АНАЛИЗ ИНЦИДЕНТА – ПАДЕНИЕ ЗАБОЙНОГО ДВИГАТЕЛЯ С ЭЛЕВАТОРА

Аннотация: в статье приводится результат анализа произошедшего инцидента на объекте бурения нефтегазодобывающих скважин АО «...». произошедшего в июле 2022 года.

Ключевые слова: инцидент, элеватор, падение забойного двигателя, расследование инцидента.

Падение винтового забойного двигателя с элеватора от 15.07.2022. При подъёме забойного двигателя, компании занимающееся ННБ, (вес 488 кг, длина 8,23 м) через наклонный жёлоб при помощи подъёмного патрубка, компании занимающееся ННБ, и элеватора компании, занимающейся бурением, в момент нахождения элеватора на высоте 9,42 м, произошло выпадение забойного двигателя, в результате проскальзывания муфты подъёмного патрубка из закрытого элеватора DDZ 4”1/2 250 T IU на стол ротора с высоты +/-20см. После разгрузки забойного двигателя на стол ротора, верхняя часть забойного двигателя с подъёмным патрубком отклонилась в сторону правой ноги вышки и остановилась, уперевшись в грязевый шланг [1].

Работы были остановлены, принято решение зацепить забойный двигатель вспомогательной лебёдкой и спустить в наклонный жёлоб. После замены элеватора на DDZ 3”1/2 250 продолжили работы.

Пострадавших нет, имущество не повреждено.

Дополнительная информация:

1) наружный диаметр тела подъемного патрубка 89 мм (после замера штангенциркулем), с диаметром муфты 121,2мм (по паспорту), 123.5мм (по замеру);

2) диаметр расточки элеватора 121 мм.

Перед тем как приступить к сборке КНБК буровая бригада произвела замер расточки элеватора, муфты и тела патрубка и произвели проверку опытным путем на надежность закрепления патрубка в элеваторе (подтверждено видеозаписью). Наружный диаметр муфты и тела подъемного патрубка в паспорте не указан [1].

Таблица 1 – Вопросы по инциденту

1. Почему? (вопрос к событию в наименовании происшествия)	Основание
ВЗД во время поднятия КНБК выскользнул через закрытый элеватор	Запись с видеокамеры роторного стола
2. Почему?	
Типоразмер элеватора не соответствует муфте подъемного патрубка с ВЗД (разница в 2мм между размером муфты патрубка и расточкой элеватора)	Проведенные замеры на месте происшествия
3. Почему?	
Бурильщик самостоятельно принял решение применить данный элеватор после проведенных замеров помощниками бурильщика	Объяснительная бурильщика
4. Почему?	
Самоуверенность и нормализация риска	Объяснительная бурильщика Видеоматериалы

Непосредственная причина происшествия – несоответствие типоразмеров элеватора и подъемного патрубка. Коренная причина – самоуверенность и нормализация риска со стороны бурильщика по причине несоответствующей практике.

Сопутствующие факторы:

1) наружный диаметр муфты подъемного переводника в паспорте переводника не указан, данные паспорта не соответствуют фактически произведенным замерам;

2) документация, регламентирующая процесс по промышленной безопасности и охране труда при сборке КНБК в бурении в компании компания, занимающейся бурением скважин отсутствует;

3) ранее принятая практика использования 102 элеватора с 89 патрубком, после перехода на 114 инструмент – недостаточная оценка риска исков.

Таблица 2 – Мероприятия для устранения коренной причины [2]

Описание корректирующих мероприятий	Ответственный
Ознакомить весь персонал БУ и заинтересованные службы компании, занимающейся бурением, с происшествием и разработанными мероприятиями.	Руководитель участка Бурения В
Пересмотреть документ: «Производственная инструкция по промышленной безопасности и охране труда при ведении спуско-подъемных операций в бурении (БУ 4500/270 ЭК-БМ, оборудованная СВП «Canrig», не оборудованная СВП, БУ 3000 ЭУК-1М, оборудованная СВП, не оборудованная СВП, МБУ с СВП Varco 150P и без, и др.) ПИПБОТ-013-2021». Добавить в документ информацию об ответственном лице, производящему проверку типоразмеров подъемного оборудования перед сборкой и разборкой КНБК, и проведении СПО. Ознакомить буровые бригады с обновлённым документом, с проверочным листом и произвести внеочередную проверку знаний с составлением протокола о проверки знаний (п.3.3.постановление 1/29)	Руководитель участка Бурения В
Пересмотреть АБВР по сборке, разборке КНБК. Отразить риск использования элеватора несоответствующего размеру подъёмного оборудования (патрубка и т.д.) – прописать мероприятия для минимизации риска. Ознакомить буровые бригады.	Руководитель участка Бурения В

Компании, занимающейся бурением определить количество и типа-размер необходимых патрубков для сборки элементов КНБК компании Бейкер Хьюзи. Изготовить патрубки необходимых типа-размеров для применения одного элеватора (114 мм) при сборках КНБК, компании занимающееся ННБ, и предоставить патрубки на каждую БУ компании, занимающейся бурением на проекте заказчика.	Руководитель участка Бурения В
Компании, занимающейся бурением проверке оборудования (соответствие грузоподъемности, типа-размерам, документацию, целостность) линейным руководителем перед сборкой/разборкой КНБК	Руководитель участка Бурения В
Обновить документацию по подъемным патрубкам компании по ННБ по формату (рекомендациям) от компании заказчика, обеспечить систему сверки размеров подъёмных патрубков в соответствии с паспортом, согласовать с заказчиком.	Руководитель участка Бурения В

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ:

1. Отчет о происшествии «падение винтового забойного двигателя с элеватора» от 15.07.2022. – Нефтеюганск, 2022 – 6 с.
2. Гизатуллин А.М. Научно-исследовательская работа третьего семестра. – Тюмень, ТИУ, 2023 – 26 с.

Gizatullin A.M.

Master's student of the Department of Technosphere Security
Tyumen Industrial University
(Tyumen, Russia)

INCIDENT ANALYSIS – DOWNHOLE ENGINE FALLING FROM THE ELEVATOR

***Abstract:** the article presents the result of the analysis of the incident at the drilling facility of oil and gas wells of JSC "...", which occurred in July 2022.*

***Keywords:** incident, elevator, downhole engine fall, incident investigation.*

УДК 614.84

Гизатуллин А.М.

студент магистратуры кафедры техносферной безопасности

Тюменский индустриальный университет

(г. Тюмень, Россия)

**МЕТОДЫ ОБЕСПЕЧЕНИЯ БЕЗОПАСНОСТИ
ТЕХНОЛОГИЧЕСКИХ ПРОЦЕССОВ
НА УЧАСТКЕ ВЕДЕНИЯ БУРОВЫХ РАБОТ**

***Аннотация:** изучение основных параметров обеспечения комплексной безопасности при бурении нефтегазодобывающих скважин – на сегодняшний день является актуальной задачей. Своевременное изучения состояния функционирования системы безопасности технологических процессов бурения, способствует выявлению недостатков и разработке оптимальных решений для профилактики возникновения аварийных ситуаций и инцидентов – что и определяет цель исследования в научно-исследовательской работе.*

***Ключевые слова:** комплексная безопасность, мероприятия, технологический процесс ведения буровых работ нефтегазодобывающих скважин.*

Изучение основных параметров обеспечения комплексной безопасности при бурении нефтегазодобывающих скважин – на сегодняшний день является актуальной задачей. Своевременное изучения состояния функционирования системы безопасности технологических процессов бурения, способствует выявлению недостатков и разработке оптимальных решений для профилактики возникновения аварийных ситуаций и инцидентов – что и определяет цель исследования в научно-исследовательской работе.

В качестве объекта исследования выбран участок ведения буровых работ № XXXX, предприятия АО «...».

На объекте имеются в наличии и обеспечивается функционирование необходимых приборов, систем контроля, автоматического и дистанционного

управления и регулирования технологическими процессами, сигнализации и противоаварийной автоматической защиты, системы наблюдения, оповещения, связи и поддержки действий в случае аварии или инцидента, а также иные технические средства, позволяющие дистанционно в режиме реального времени контролировать параметры, определяющие безопасность на ОПО [1].

АО «...» – использует в своей работе систему мониторинга бурения в режиме реального времени – Гео Тайм. Рассмотрим функции и возможности системы.

Удаленный мониторинг данных [2]:

- отображение технологической и геолого-химической информации о процессе строительства/реконструкции скважины в режиме реального времени и в режиме ретроспективы;
- отображение отчетности о процессе строительства/реконструкции скважины в режиме реального времени и в режиме ретроспективы;
- автоматическое информирование пользователей по заранее созданным шаблонам условий;
- видеомониторинг процесса строительства/реконструкции скважины в режиме реального времени и в режиме ретроспективы;
- аудиомониторинг процесса строительства/реконструкции скважины в режиме реального времени и в режиме ретроспективы;
- отображение сводной ведомости объектов строительства/реконструкции скважины с основной информацией о текущем состоянии;
- прием данных по WITS0 от станции наклонно-направленного бурения и станций цементирования;
- отображение ведомости проб шлама и керна;
- полная хронология процесса строительства/реконструкции скважины.

Анализ и интерпретация данных:

- анализ и интерпретация технологической и геолого-химической информации о процессе строительства/реконструкции скважины;
- оценка эффективности строительства/реконструкции скважины;
- анализ параметров непосредственного углубления скважины, с возможностью указания плановых значений;
- анализ затрат времени цикла бурения;
- анализ трендов весов бурильной и обсадной колонны;
- анализ трендов моментов вращения бурильной колонны и ЭЦП;
- расчет параметров жидкости глушения при возможных ГНВП;
- расчет баланса затрат времени процесса строительства/реконструкции скважины;
- расчет наработки элементов конструкции низа бурильной колонны и бурильного инструмента;
- расчет основных гидравлических параметров процесса непосредственного углубления ствола скважины и промывки ствола скважины.

Экспорт данных [2]:

- экспорт технологической и геолого-химической информации о процессе строительства/реконструкции скважины в общераспространенные графические, текстовые и табличные файлы;
- передача технологической и геолого-химической информации о процессе строительства/реконструкции скважины в стороннее по протоколу WITSML/WITS0.

На исследуемом объекте имели место быть инциденты с опасными последствиями, не смотря на наличие и оптимальное функционирование представленных методов обеспечения комплексной безопасности – проблемы существуют.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ:

1. План мероприятий по локализации и ликвидации последствий аварий на опасных производственных объектах АО «...» при строительстве скважин на месторождениях Компании ООО «...». – Нефтеюганск, 2022 – 60 с.
2. Гизатуллин А.М. Научно-исследовательская работа второго семестра. – Тюмень, ТИУ, 2023 – 26 с.

Gizatullin A.M.

Master's student of the Department of Technosphere Security
Tyumen Industrial University
(Tyumen, Russia)

METHODS OF ENSURING THE SAFETY OF TECHNOLOGICAL PROCESSES AT THE DRILLING SITE

***Abstract:** the study of the main parameters of ensuring integrated safety when drilling oil and gas wells is an urgent task today. Timely study of the state of functioning of the safety system of technological drilling processes, contributes to the identification of deficiencies and the development of optimal solutions for the prevention of emergencies and incidents – which determines the purpose of the research in research work.*

***Keywords:** comprehensive safety, measures, technological process of drilling oil gas wells.*

СТРОИТЕЛЬСТВО И АРХИТЕКТУРА
(CONSTRUCTION & ARCHITECTURE)

УДК 69

Павозков Д.В.

студент 4 курса САФУ

Северный (Арктический) федеральный университет
(г. Архангельск, Россия)

**ИНСОЛЯЦИЯ ПОМЕЩЕНИЙ:
ЧТО ЭТО ТАКОЕ И ПОЧЕМУ ЭТО ВАЖНО**

***Аннотация:** в данной статье рассмотрено понятие инсоляция помещений и почему важно соблюдать нормы инсоляции.*

***Ключевые слова:** инсоляция помещений, естественное освещение, солнечные лучи, проектирование, окна.*

Инсоляция – этим понятием архитекторы и проектировщики называют способность солнца проникнуть в здание через оконный, балконный или дверной проем.

Однако, необходимо понимать, что солнечные лучи играют важную роль не только как источник света. Они не могут быть полностью заменены искусственным освещением, таким как люстры. Ведь если в комнату никогда не проникает естественный свет, это может негативно сказаться на здоровье людей, проживающих в этом помещении.

Недостаток естественного освещения может привести к ухудшению здоровья и увеличению заболеваемости. Люди могут начать жаловаться на постоянную усталость, раздражительность и плохое настроение. Недостаток ультрафиолетовых лучей также может способствовать развитию патогенных микроорганизмов и плесени в доме.

Чтобы оценить, насколько светлым будет новое жилье, специалисты могут провести проверку солнечной проницаемости. Они будут анализировать расположение окон и их размеры, а также учитывать ориентацию здания относительно солнца. Это позволит определить, как много солнечного света сможет проникнуть в помещение и создать комфортные условия для проживания.

Доступ лучей проверяют не только при проектировании коттеджей и высоток. Важно также учитывать определенные требования к инсоляционному режиму в офисных помещениях и на территории производства, а также в школах, детских садах, больницах и санаториях. Это связано с тем, что солнечные лучи имеют целый ряд полезных свойств, таких как плотность светового потока и способность убивать болезнетворные микроорганизмы. Кроме того, среднее время, на которое в комнату поступают солнечные лучи, играет важную роль в создании комфортных условий для людей. Например, застройщик не может полностью лишить солнца детскую или спортивную площадку, которая находится рядом с его стройплощадкой. Таким образом, инсоляционный режим является неотъемлемой частью проектирования и обустройства различных типов помещений и территорий, с целью обеспечения здоровья и комфорта людей.

Возможность наслаждаться ярким солнечным светом имеет существенное влияние на здоровье и эмоциональное состояние жильцов. Поэтому государство строго контролирует этот аспект. Впервые такие правила были установлены в СССР еще в 1963 году. С тех пор они регулярно пересматривались, но основные положения остались практически неизменными. Закон до сих пор запрещает строительство темных квартир, лишенных прямых солнечных лучей.

Однако, не только многоквартирные жилые комплексы должны учитывать требования по инсоляции. Владельцы частных домов также обязаны следовать этим правилам. Нарушение требований к инсоляции может повлечь наказание, даже для собственника нового коттеджа.

Поэтому, чтобы быть уверенными в комфортных условиях проживания, следует обратить внимание на освещенность жилья при выборе и приобретении недвижимости. Это поможет не только сохранить здоровье, но и обеспечить гармоничную и комфортную среду для всей семьи.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ:

1. Инсоляция жилых помещений: что это такое, нормы для домов при строительстве [Электронный ресурс]. URL: <https://avirondevelopment.ru.turbopages.org/avirondevelopment.ru/s/blog/insolyatsiya-zhilykh-pomeshcheniy-cto-eto-takoe-normy-dlya-domov-pri-stroitelstve/> (дата обращения: 08.08.2023).
2. СП 52.13330.2016 Естественное и искусственное освещение [Электронный ресурс]. URL: <https://docs.cntd.ru/document/456054197/> (дата обращения: 08.08.2023).

Pavozkov D.V.

Northern (Arctic) Federal University
(Arkhangelsk, Russia)

INDOOR INSOLATION: WHAT IS IT AND WHY IS IT IMPORTANT

Abstract: this article discusses the concept of indoor insolation and why it is important to comply with the norms of insolation.

Keywords: indoor insolation, natural lighting, sunlight, design, windows.

УДК 69

Павозков Д.В.

студент 4 курса САФУ

Северный (Арктический) федеральный университет

(г. Архангельск, Россия)

ЧТО ТАКОЕ БРАНДМАУЭР В СТРОИТЕЛЬСТВЕ И ДЛЯ ЧЕГО ПРИМЕНЯЕТСЯ

Аннотация: в данной статье рассмотрено понятие брандмауэр и где его применяют.

Ключевые слова: брандмауэр, глухая стена, защита от пожара, препятствие для огня, пожарная безопасность.

Одной из наиболее интересных архитектурных особенностей зданий является наличие одной глухой стены, не имеющей окон. Многие, наверное, обращали внимание на этот факт, но не задумывались о его причинах. Оказывается, в таких случаях речь идет о специальной стене, которая выполняет роль противопожарной защиты и имеет свое название - "Brandmauer". Название этого термина происходит от сочетания двух немецких слов - "brand" (пожар) и "mauer" (стена). Однако стоит отметить, что брандмауэр может иметь различное строение и быть изготовленной из разных материалов, но ее основное назначение всегда одно - предотвращать быстрое распространение огня в случае пожара.

Предупредить пожарную опасность и уменьшить его разрушительное влияние на строение - вот ключевые задачи, которые решает брандмауэр. Такая стена, лишенная отверстий и окон, создает физическое препятствие для огня, предотвращая его переход на соседние здания или зоны. Она функционирует как барьер, который задерживает огонь и дает пожарным службам больше времени для тушения пожара. Это является важным аспектом безопасности, особенно в

плотно застроенных городах, где пожар может быстро распространиться и превратиться в катастрофу.

На практике, брандмауэр построен с использованием огнестойких материалов, таких как кирпич, бетон или специальные огнезащитные панели. Он обычно размещается на границе здания или наличии соседних зданий, чтобы исключить вероятность перехода огня. Кроме того, его конструкция может быть усиленной, чтобы выдержать высокие температуры и продолжительное воздействие огня.

Безусловно, брандмауэр является важным элементом пожарной безопасности и позволяет минимизировать ущерб от пожаров. Его наличие в зданиях - не просто архитектурная особенность, а мера, направленная на защиту жизни и имущества людей. Поэтому, при строительстве зданий, следует уделять должное внимание правильной организации и его соответствию противопожарным нормам и требованиям. Ведь только таким образом мы сможем обеспечить безопасность и защиту от пожаров.

Согласно нормам строительства, брандмауэр должен быть выполнен в виде глухой стены. Однако у нас есть несколько вариантов.

Противопожарная стена 1 типа должна выдерживать огонь в течение 45 минут. Этот тип стены обычно используется в жилых и общественных зданиях, где требуется некоторая защита от распространения пожара.

Строение 2 типа способно противостоять огню в течение 2 часов. Обычно такие стены устанавливаются в промышленных сооружениях, где вероятность возникновения пожара выше.

Важным аспектом является расположение брандмауэра на своем собственном фундаменте. При этом стена должна четко разделять здание по вертикали и превышать высоту кровли. Это гарантирует максимальную эффективность противопожарной защиты.

Таким образом, выбор и правильное устройство противопожарных стен - это одна из важнейших мер по обеспечению пожарной безопасности здания. Они

играют ключевую роль в предотвращении распространения огня и защите жизни и имущества людей.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ:

1. Что такое брандмауэр в строительстве: надежный способ заставить огонь споткнуться [Электронный ресурс]. URL: <https://homius.ru/brandmauer-v-stroitelstve-cto-takoe.html/> (дата обращения: 10.08.2023).
2. СП 2.13130.2020 Системы противопожарной защиты [Электронный ресурс]. URL: <https://docs.cntd.ru/document/1200101593/> (дата обращения: 10.08.2023).

Pavozkov D.V.

Northern (Arctic) Federal University
(Arkhangelsk, Russia)

WHAT IS A FIREWALL IN CONSTRUCTION AND WHAT IS IT USED FOR

Abstract: this article discusses the concept of a firewall and where it is used.

Keywords: firewall, blind wall, fire protection, fire barrier, fire safety.

УДК 69

Павозков Д.В.

студент 4 курса САФУ

Северный (Арктический) федеральный университет

(г. Архангельск, Россия)

ЧТО ТАКОЕ МАУЭРЛАТ И КАКИЕ ФУНКЦИИ ОН ВЫПОЛНЯЕТ

***Аннотация:** в данной статье рассмотрено понятие мауэрлат и для чего необходимо его устройства.*

***Ключевые слова:** мауэрлат, крыша, равномерное распределение, точечные нагрузки, маточное бревно, брус, стропильная система.*

Основа стропильной системы в доме из дерева - маточное бревно или брус, известное как мауэрлат. Этот элемент принимает нагрузку от стропил и передает ее через стены на фундамент, обеспечивая надежность и стабильность всей конструкции. Мауэрлат, также известный как "мурлат" в жаргоне южных регионов, играет ключевую роль в монтаже стропильной системы.

Укладка мауэрлата является первым шагом в создании крыши. Жесткое крепление этого элемента к стенам превращает точечную нагрузку от стропильных ног в равномерно распределенную нагрузку по всей верхней поверхности стены. Благодаря этому, вес крыши равномерно распределяется и не создает чрезмерного давления на отдельные участки стены.

Необходимость качественной установки мауэрлата подчеркивает его важность в строительстве домов из дерева. Этот элемент не только обеспечивает прочность и устойчивость всей конструкции, но также способствует равномерному распределению нагрузки от крыши на фундамент.

При изучении определения мауэрлата в строительстве крыши, становится ясно, что главная задача этого элемента стропильной системы - сбор точечной нагрузки от стропильных ног и ее равномерное распределение по всей длине стен дома. Однако, функции мауэрлата не ограничиваются только распределением нагрузки. Он также связывает стропила в одну конструкцию, особенно важно это для висячей стропильной системы, где отсутствует конек.

Без мауэрлата, каркас крыши просто развалится на несколько треугольников, каждый из которых будет работать отдельно, что приведет к низкой прочности и устойчивости всей конструкции. Таким образом, мауэрлат является неотъемлемым элементом стропильной системы, обеспечивающим не только равномерное распределение нагрузки, но и жесткость всего каркаса крыши. Он является ключевым фактором, обеспечивающим долговечность и надежность строительной конструкции.

Важной функцией мауэрлата является фиксация крыши дома и защита от воздействия ветровой нагрузки. Когда воздушные потоки сталкиваются со стеной здания, они поднимаются и создают силу, направленную на поднятие или опрокидывание крыши. Мауэрлат выполняет роль предотвращения срыва крыши, так как он связывает ее с стенами дома в единую систему. В наклонной стропильной системе мауэрлат необходим для компенсации распирающей нагрузки от стропил. В висячей стропильной системе эта функция выполняется затяжкой и ригелем, но в наклонной только мауэрлат предотвращает складывание стропил под их собственным весом, а также под общей массой кровельного пирога и снеговой нагрузки.

Чтобы обеспечить надежное крепление мауэрлата, необходимо правильно выбрать материал и тип крепежа. Для этой цели обычно используют деревянные бруски или металлические уголки. Важно учесть особенности конкретного здания и условия эксплуатации, чтобы выбрать оптимальный вариант крепления.

При монтаже мауэрлата следует учитывать не только его качество и надежность, но и соблюдать требования строительных норм и правил. Важно правильно распределить нагрузку на стены и предусмотреть дополнительные жесткости для балки. Это позволит избежать деформаций и повреждений конструкции в будущем.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ:

1. Мауэрлат: что это такое, и что о нем важно знать [Электронный ресурс]. URL: <https://krovgid.com/montazh/mauerlat-chto-eto-takoe-i-chto-o-nem-vazhno-znat.html> (дата обращения: 03.08.2023).
2. ГОСТ Р 56705-2015 Конструкции деревянные для строительства [Электронный ресурс]. URL: <https://docs.cntd.ru/document/1200126905/> (дата обращения: 03.08.2023).

Pavozkov D.V.

Northern (Arctic) Federal University
(Arkhangelsk, Russia)

WHAT IS A MAUERLAT AND WHAT FUNCTIONS DOES IT PERFORM

Abstract: this article discusses the concept of mauerlat and what its devices are needed for.

Keywords: mauerlat, roof, uniform distribution, point loads, mother log, beam, rafter system.

УДК 69

Павозков Д.В.

студент 4 курса САФУ

Северный (Арктический) федеральный университет

(г. Архангельск, Россия)

ЧТО ТАКОЕ САНАЦИЯ БЕТОНА И ДЛЯ ЧЕГО ЭТО ПРИМЕНЯЮТ

Аннотация: в данной статье рассмотрено понятие санация бетона и для чего это используют.

Ключевые слова: санация бетона, гидроструйный метод, арматура, гидродемонтаж, адгезия.

Гидроструйный метод идеально подходит для снятия строительного материала. Под высоким давлением вода удаляет бетон, сохраняя арматуру. Эта технология основана на низкой прочности материала при растяжении. Трещины и поры быстро заполняются водой, причиняя падение давления и разрушение бетона на мелкие кусочки. Разложение материала обычно происходит только в верхнем слое, а задача санации состоит в замене поврежденного бетона новым раствором, сохраняя целостность конструкции.

Для гидродемонтажа необходимо минимальное техническое оборудование. Насос, специальная форсунка и компрессор используются для подачи воды и создания избыточного давления. Важно отметить, что струя не является резаком и не разрушает армирование. Это позволяет сохранить целостность и контролировать процесс удаления слоя. Гидродемонтаж особенно полезен в случаях, где здания и сооружения невозможно разделить на отдельные участки для ремонта. Туннели, коллекторы, мосты и дамбы могут быть

разрушены при нарушении армирования, но гидродемонтаж позволяет сохранить основную часть конструкции.

Специалисты отправляются на объект и анализируют область проведения работ, фокусируясь на оценке повреждений, причинах дефектов и свойствах бетона. После этого, поврежденный слой бетона удаляется, чтобы приготовить поверхность для заливки нового раствора. Одновременно с этим проводится контроль степени износа арматуры и ее обработка антикоррозийными средствами. В конечном итоге достигается полное восстановление характеристик строительной конструкции.

Сразу после этого следует процесс гидродемонтажа, когда специальная техника полностью удаляет рыхлый слой. Если нужно, производится ремонт и обработка обнаженных арматурных стержней.

Затем наливается свежая смесь бетона без необходимости специальной подготовки поверхности благодаря особенностям технологии. Любая пыль, грязь, жир или другие посторонние элементы удаляются потоком воды.

Только после достижения определенной прочности бетона можно приступить к эксплуатации объекта.

Существует несколько причин, по которым клиенты предпочитают гидродемонтаж:

- быстрота операций. Использование гидроструйного метода позволяет удалять материал со скоростью до 1,5 кубометров в час, что является значительным улучшением по сравнению с традиционными резаками и ударными инструментами;

- защита арматуры. Нет необходимости тратить время и материалы на повторное армирование. Конструкция сохраняет свою внутреннюю напряженность;

- отсутствие вибрации. Работы безопасны для окружающих зданий и сооружений, даже в условиях плотной городской застройки;

- воздействие гидродемонтажа будет остановлен сразу после удаления рыхлого слоя, чтобы минимизировать повреждения строительной конструкции;
- санация с использованием этого метода безопасна для работников и окружающей среды благодаря тому, что частицы бетона связываются водой и не попадают в атмосферу, и нет риска нанесения вреда здоровью сотрудников;
- отсутствие вибрации и пыли позволяет продолжать работу без остановки, и промышленное оборудование может функционировать рядом без риска;
- очищенная поверхность обладает высокой степенью адгезии и идеально подойдет для нанесения свежего раствора.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ:

1. Санация бетона [Электронный ресурс]. URL: <http://jethydro.ru/uslugi/gidrodemontazh-betona/sanaciya-betona> (дата обращения: 05.08.2023).
2. ГОСТ 32017-2012 Материалы и системы для защиты и ремонта бетонных конструкций [Электронный ресурс]. URL: <https://docs.cntd.ru/document/1200101314/> (дата обращения: 05.08.2023).

Pavozkov D.V.

Northern (Arctic) Federal University
(Arkhangelsk, Russia)

WHAT IS CONCRETE SANITATION AND WHAT IS IT USED FOR

Abstract: this article discusses the concept of concrete sanitation and what it is used for.

Keywords: concrete sanitation, water jet method, reinforcement, hydraulic assembly, adhesion.

МЕДИЦИНСКИЕ НАУКИ (MEDICAL SCIENCES)

УДК 61

Красникова Е.В.

терапевт

БУЗ ВО «Терновская РБ»

(с. Терновка, Воронежская область, Россия)

МЕДИЦИНСКИЕ ИССЛЕДОВАНИЯ В РАМКАХ ОРГАНИЗАЦИИ ДИСПАНСЕРИЗАЦИИ НАСЕЛЕНИЯ

Аннотация: описаны медицинские исследования в рамках организации диспансеризации населения.

Ключевые слова: диспансеризация, медицинские исследования, здоровая нация.

Одной из важнейших потребностей человека является потребность в здоровье. Здоровье - обязательное условие его полноценной трудовой, творческой, общественной и личной жизни. Реализация национального проекта по здравоохранению предполагает проведение диспансеризации, которая выступает высшей формой охраны здоровья каждого человека.

Диспансеризация - это система мер, направленных на сохранение здоровья населения, предупреждение развития заболеваний, снижение частоты обострений хронических заболеваний, развития осложнений, инвалидности, смертности и повышение качества жизни.

Диспансеризация - это метод лечебно-профилактического обслуживания населения, состоящий в обязательном учете определенных контингентов населения, активном наблюдении за ними для выявления начальных стадий заболеваний, своевременном применении лечебно-профилактических мероприятий, предупреждении осложнений, наступления инвалидности; в систематическом изучении условий труда и быта, проведении мер

индивидуальной и социальной профилактики для улучшения и устранения факторов, могущих вызвать различные заболевания.

Важной особенностью организации диспансеризации населения является не только раннее выявление хронических неинфекционных заболеваний и факторов риска их развития, но и проведение всем гражданам, имеющим указанные факторы риска, краткого профилактического консультирования. Медицинские исследования в рамках диспансеризации направлены на обнаружение хронических заболеваний неинфекционного характера, которые выступают одной из главных причин инвалидности на территории страны, а также преждевременной смертности. Кроме того, медицинские исследования в рамках диспансеризации позволяют выявить факторы, обуславливающие развитие хронических заболеваний неинфекционного характера. Медицинское обследование населения в рамках диспансеризации позволяет определить группы состояния здоровья, в соответствии с ними определить необходимую систему профилактических, лечебных, оздоровительных и реабилитационных мер и мероприятий для лиц, которые уже страдают хроническими заболеваниями неинфекционного характера, а также определить необходимую систему действия для снижения или предотвращения действия факторов, влияющих на развитие таких заболеваний. Кроме того, медицинское обследование в рамках диспансеризации позволяет определить систему мероприятий в отношении здорового населения. Медицинские исследования в рамках диспансеризации позволяют провести с населением профилактические беседы консультационного характера и довести до сведения лиц, страдающих хроническими заболеваниями неинфекционного характера, или лиц, у которых наличествуют факторы риска возникновения таких заболеваний, необходимые медицинские рекомендации. Медицинские исследования в рамках диспансеризации позволяют определить группу диспансерного наблюдения граждан, у которых обнаружены хронические заболевания неинфекционного характера или опасные состояния, в том числе

граждан с высоким сердечнососудистым риском. Кроме универсального медицинского обследования населения, проводится углубленное обследование в соответствии с полом и возрастом наблюдаемых и вероятными для таких пола и возраста хроническими неинфекционными заболеваниями. При этом один раз в два года проводится профилактический осмотр, чтобы своевременно или на ранних этапах выявить соответствующие заболевания или факторы риска их возникновения, случаи употребления среди населения наркотических и психотропных веществ, которые не назначались врачом, а также для формирования группы состояния здоровья и разработки соответствующих медицинских рекомендаций для лиц, которые страдают хроническими заболеваниями неинфекционного характера, на период, пока не проводится диспансеризация.

При организации диспансеризации населения необходимо обеспечить решения следующих задач: довести до сведения граждан, которые рассматривают возможность прохождения диспансеризации информацию в отношении порядка проведения диспансеризации, объема медицинских обследований, последовательности проведения таких обследований; провести доврачебное исследование прибывшего для диспансеризации населения путем опроса для доврачебного выявления хронических заболеваний неинфекционного характера и факторов, способствующих их возникновению, а также выявить случаи употребления психотропных и наркотических препаратов без врачебного назначения. Кроме того, фиксируются антропометрические данные, измеряется артериальное давление, определяется уровень холестерина, глюкозы экспресс-методом; следует вести учет граждан, которые прошли один из этапов диспансеризации; проводить консультации индивидуальные углубленные или групповые по назначению терапевта; довести до сведения лиц, у которых имеются факторы риска развития угрожающего жизни состояния, и лиц, с которыми он проживает, медицинские рекомендации и необходимость своевременного обращения за медицинской помощью. Регулярное прохождение

диспансеризации позволяет выявить заболевания на ранней стадии развития, когда их лечение наиболее эффективно, и предотвратить развитие наиболее опасных заболеваний, являющихся основной причиной инвалидности и смертности населения нашей страны!

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ:

1. Алексеева Л.А. Изучение исторического опыта диспансеризации населения важнейшее условие успешной реализации приоритетного национального проекта «Здоровье».2017
2. Бойцов С.А. Организация проведения диспансеризации и профилактических медицинских осмотров взрослого населения.2013

Krasnikova E.V.

therapist

Ternovskaya District Hospital

(Ternovka village, Voronezh Region, Russia)

MEDICAL RESEARCH IN FRAMEWORK OF ORGANIZATION OF MEDICAL EXAMINATION OF THE POPULATION

Abstract: medical research within the framework of the organization of medical examination of the population is described.

Keywords: medical examination, medical research, healthy nation.

СПОРТ И ФИЗИЧЕСКАЯ КУЛЬТУРА (SPORT)

УДК 796.921

Рушенцева А.А.

студент

Уральский государственный юридический университет имени В.Ф. Яковлева
(г. Екатеринбург, Россия)

СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ СКОРОСТНО-СИЛОВОЙ ВЫНОСЛИВОСТИ ЛЫЖНИКОВ-ГОНЩИКОВ 21 - 23 ГОДА

***Аннотация:** в данной статье представлены результаты педагогического эксперимента, который заключался в разработке комплекса упражнений, направленного на совершенствование скоростно-силовой выносливости лыжников-гонщиков 21-23 лет. В комплекс упражнений были включены упражнений циклического характера, выполняемые в анаэробном лактатном и анаэробном алактатном режимах энергообеспечения.*

***Ключевые слова:** скоростно-силовые качества, режим энергообеспечения, лыжники-гонщики, повторная тренировка.*

Актуальность. Круглогодичная подготовка к выступлению на международной арене, заставила многих тренеров по лыжным гонкам обратить большое внимание на скоростно-силовую выносливость спортсменов. Это связано с высокой конкуренцией в лыжных гонках, техническим прогрессом в изготовлении лыжного инвентаря, высокогорными трассами со сложным рельефом и большие изменения в подготовке лыж современными смазочными материалами. Определенная значимость и недостаточная научная разработанность проблемы развития скоростно-силовой выносливости в лыжных гонках и методики ее развития определяют научную новизну работы.

Цель исследования – разработать и экспериментально обосновать комплекс упражнений, направленный на совершенствование скоростно-силовой выносливости лыжников-гонщиков 21-23 лет.

Организация и методы исследования. Исследование проводилось на базе ГАУ ДО СО СШОР г. Екатеринбург, Свердловская область. В нем принимали участие лыжники в возрасте 21-23 лет. Они составили контрольную и экспериментальную группы по 10 человек в каждой. Обе группы тренировались 11 тренировочных занятий в неделю.

Для решения поставленных задач были использованы следующие методы:

1. Анализ научно-методической литературы.

2. Педагогическое наблюдение.

3. Педагогическое тестирование. С помощью метода педагогического тестирования были получены данные уровня развития скоростно-силовой выносливости лыжников-гонщиков с целью контроля за положительным влиянием используемого комплекса упражнений. Для определения уровня развития скоростно-силовой выносливости мы использовали контрольные тесты, которые Н. Н. Кондратова (1983) и В. Г. Девальда считают наиболее рациональными [2, 163:

1. Прохождение контрольного отрезка на лыжах: 300 м подъёма крутизной 2-4° с места без отталкивания палками – для оценки коэффициента скоростно-силовой выносливости нижнего пояса конечностей;

2. Прохождение контрольного отрезка на лыжах: 300 м подъёма крутизной 1-2° попеременным бесшажным ходом с ходу – для оценки коэффициента скоростно-силовой выносливости верхнего пояса конечностей.

4. Педагогический эксперимент – метод, с помощью которого была проведена доказательная проверка достоверности нашей гипотезы.

5. Метод математической статистики.

Результаты педагогического тестирования контрольной и экспериментальной группы высчитывались критерием Стьюдента с целью определения достоверной разницы результатов в начале и конце эксперимента.

Результаты исследования и их обсуждение. При составлении комплекса мы учитывали механизмы энергообеспечения организма, т.к. функционирование организма при выполнении упражнений, направленных на развитие скоростно-силовой выносливости, происходит за счет анаэробных режимов энергопотребления [1, с.15].

Комплекс упражнений по содержанию соответствовал недельному микроциклу и применялся в соревновательном периоде, поэтому тренировки были относительно с небольшими объемами, но с высокой интенсивностью. Если техника спортсмена была сильно искажена после нескольких повторений, интенсивность снижалась, и внимание уделялось не скорости выполнения упражнения, а его качеству [3, с.23].

В комплексе упражнений менялась форма организации тренировки за счет изменения стиля передвижения лыжников, также в некоторые тренировочные дни вносилась корректировка в связи с погодными условиями или участием в соревнованиях.

Применялся комплекс раз в две недели и только на первой тренировке, вторую тренировку лыжники делали по рекомендациям личного тренера. Как правило, эти тренировки были направлены на восстановление или совершенствование тактического и технического мастерства. В таблице 1 представлен комплекс упражнений, направленный на развитие скоростно-силовой выносливости лыжников-гонщиков на этапе высшего спортивного мастерства.

Порог анаэробного обеспечения лыжников-гонщиков был выявлен в лаборатории и отслеживался с помощью мониторов сердечного ритма.

Таблица 1. Комплекс упражнений, направленный на совершенствование скоростно-силовой выносливости лыжников-гонщиков 21-23 лет

Тренировочный день (в неделе)	Упражнения
1 день	1. Жим штанги от груди (90% ПМ) – 4-6 п.м. + сгибание и разгибание рук в упоре лежа с максимальной скоростью 10-12 с 2. Присед со штангой (90% ПМ) – 4-6 п.м. + выпрыгивания с максимальной скоростью 10-12 с 3. Сгибание и разгибание рук в упоре на брусьях с отягощением 90% ПМ – 4-6 п.м. + тяга резины с максимальной скоростью 10-12 с 4. Жим платформы одной ногой (90% ПМ) – 4-6 п.м. + бег на месте с максимальной частотой 10-12 с 5. Подтягивания на высокой перекладине отягощением 80% ПМ – 4-6 п.м. + сгибание и разгибание рук в упоре лежа с максимальной скоростью 10-12 с 3 подхода каждого упражнения, отдых между подходами до полного восстановления (3-5 мин).
3 день	Ускорения на равнине 30 с x 30 с (30 с ускорения, 30 с отдых) – 6 минут, 2 серии. Между сериями активный отдых 10-15 мин.
5 день	Ускорения на различных участках рельефа 90% от максимума 4-5 повторений по 15 с, отдых до полного восстановления.
7 день	Ускорения на ПАНО 4 x 3 мин, активный отдых 10 мин.

При проведении контрольных тестов «прохождение контрольного отрезка на лыжах: 300 м подъёма крутизной 2-4° с места без отталкивания палками» и «прохождение контрольного отрезка на лыжах: 300 м подъёма крутизной 1-2° попеременным бесшажным ходом с ходу» ставилась задача определить время прохождения участка и количество отталкиваний. Коэффициент скоростно-силовой выносливости мы определяли по формуле (1):

$$K = \frac{V}{n} \times 100\%, (1)$$

Где K – коэффициент скоростно-силовой выносливости, V – скорость передвижения, n – количество шагов.

Таблица 2. Результаты педагогического тестирования лыжников-гонщиков в начале эксперимента

№	Название упражнения	ЭГ (%)	КГ (%)	T	t _{гр}	P
1	Прохождение контрольного отрезка на лыжах: 300 м подъёма крутизной 2-4° с места без отталкивания палками.	11,24±0,28	10,91±0,21	0,96	2,10	≥0,05
2	Прохождение контрольного отрезка на лыжах: 300 м подъёма крутизной 1-2° попеременным бесшажным ходом с ходу.	9,65±0,23	9,57±0,22	0,25	2,10	≥0,05

Как видно из таблицы 4, лыжники контрольной и экспериментальной групп показали результаты без достоверных различий, следовательно можно говорить об однородности групп, т.к. коэффициент скоростно-силовой выносливости обеих групп находился на одном уровне.

Таблица 3. Результаты педагогического тестирования лыжников-гонщиков в конце эксперимента

№	Название упражнения	ЭГ (%)	КГ (%)	T	t _{гр}	P
1	Прохождение контрольного отрезка на лыжах: 300 м подъёма крутизной 2-4° с места.	12,16±0,28	11,29±0,25	2,31	2,10	≤0,05
2	Прохождение контрольного отрезка на лыжах: 300 м подъёма крутизной 1-2° попеременным бесшажным ходом с ходу.	10,40±0,24	9,66±0,24	2,22	2,10	≤0,05

Математическая обработка данных результатов повторного тестирования показывает достоверность различий и улучшении показателей экспериментальной группы. Следовательно, можно говорить об эффективности разработанного нами комплекса упражнений, направленного на развитие скоростно-силовой выносливости лыжников-гонщиков.

Заключение

1. Проведя анализ научно-методической литературы, было выявлено, что наибольший объём скоростно-силовой подготовки приходится на летне-осенний период. Все упражнения, которые выполняются в бесснежный период и направленные на совершенствование скоростно-силовой выносливости можно разделить на две группы: специфические и неспецифические. Доказано, что главное при выполнении скоростно-силовых упражнений – максимальная интенсивность выполнения упражнений при сохранении структуры техники [1, с.13].

2. Был составлен комплекс упражнений, направленный на совершенствование скоростно-силовой выносливости лыжников-гонщиков. Комплекс упражнений по содержанию соответствовал недельному микроциклу и применялся в соревновательном периоде. Также было проведено

педагогическое тестирование, с целью оценки эффективности разработанного нами комплекса упражнений, направленного на совершенствование скоростно-силовой выносливости лыжников-гонщиков.

3. В результатах педагогического тестирования контрольной и экспериментальной групп в начале эксперимента достоверных различий выявлено не было. Математическая обработка данных результатов повторного тестирования показывает достоверность различий и улучшения показателей экспериментальной группы. Следовательно, можно говорить об эффективности разработанного нами комплекса упражнений, направленного на развитие скоростно-силовой выносливости лыжников-гонщиков.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ:

1. Грушин А.А. Скоростно-силовая подготовка в циклических видах спорта с проявлением выносливости (на примере лыжных гонок) // Вестник спортивной науки. – 2018. – №2. – С. 11-16.
2. Колыхматов В.И. Влияние повторных мышечных нагрузок, выполняемых с максимальной интенсивностью, на функциональное состояние лыжников-спринтеров высокой квалификации // Ученые записки университета им. П.Ф. Лесгафта. – 2016. - №7(137). – С. 160-174.
3. Кондратов Н.Н. Особенности скоростно-силовой подготовки лыжников-гонщиков высших разрядов в соревновательном периоде: автореф. дисс. канд. пед. Наук – М., 1986. – с. 64.

Rushentseva A.A.

student

Ural State Law University named after V.F. Yakovlev

(Ekaterinburg, Russia)

**IMPROVING THE SPEED AND STRENGTH ENDURANCE
OF SKI RACERS 21 - 23 YEARS OLD**

***Abstract:** this article presents the results of a pedagogical experiment, which consisted in the development of a set of exercises aimed at improving the speed and strength endurance of ski racers aged 21-23. The set of exercises included cyclic exercises performed in anaerobic alactate and anaerobic alactate modes of energy supply.*

***Keywords:** speed and strength qualities, energy supply mode, ski racers, re-training.*

СОЦИОЛОГИЯ (SOCIOLOGY)

УДК 316.356.2

Соломенникова А.С.

бакалавр

профессиональное обучение (по отраслям),

Южно-Уральский государственный гуманитарно-педагогический университет

(Россия, г. Челябинск)

АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ МОЛОДОЙ СЕМЬИ В СОВРЕМЕННЫХ РЕАЛИЯХ

Аннотация: в данной статье рассмотрены ключевые проблемы, возникающие у молодых супругов, представлены результаты эмпирического исследования разводов в России в период с 1950 по 2021 гг., а также дано эффективное решение имеющихся трудностей взаимоотношений.

Ключевые слова: молодая семья, проблемы молодой семьи, конфликты, развод, социально-психологическое консультирование.

В современном обществе семья является одним из фундаментальных институтов общества, а также малой группой – одной из наиболее стабильных и постоянных ячеек общества. Молодые семьи выделяются в особую категорию населения, наиболее легко реагирующую на различные общественные социально-экономические изменения. Такие особенности молодых семей как их формирование, структура, состав, тип семейного уклада отражают общественные изменения, происходящие на сегодняшний день.

И.Ф. Дементьева считает, что молодой семьей являются молодые люди в возрасте до 35 лет, не имеющие достаточного опыта семейной жизни, и относящиеся к одной из самых незащищённых групп населения [3, с. 59]. Как

указывает Ю. Е. Алешина, проблемы молодой семьи представляют собой значительные трудности для обоих супругов, основными из которых являются:

- Взаимные претензии супругов друг к другу, разногласия при принятии совместных решений, в процессе коммуникации;
- Разногласия во мнении супругов по вопросам распределения семейных обязанностей, частые случаи возникновения конфликтных ситуаций при распределении ролей в семье;
- Взаимные претензии и ссоры в сексуальных отношениях супругов, неумение строить сексуальные отношения, которые бы устраивали обоих супругов;
- Конфликты, возникающие между одним из супругов или обоими супругами и их родителями, не восприятие их либо неприязнь по отношению к ним;
- Отсутствие в семье доверительных и близких отношений, наличие трудностей при взаимодействии друг с другом;
- Трудности, появившиеся ввиду возникновения у одного из супругов психической или физической болезни, в соответствии с которой супругам пришлось изменить свои привычки, отношение друг к другу и к сложившейся ситуации [1, с. 94].

Как показывают данные статистики, начиная с 1950 и до 2002 года наблюдалась стремительная тенденция к росту разводов в России, «точка кипения» зафиксирована в 2002 году – 84 брака из 100 распались. На рис. 1 графически представлена статистика разводов в России с 1950 по 2021 гг.

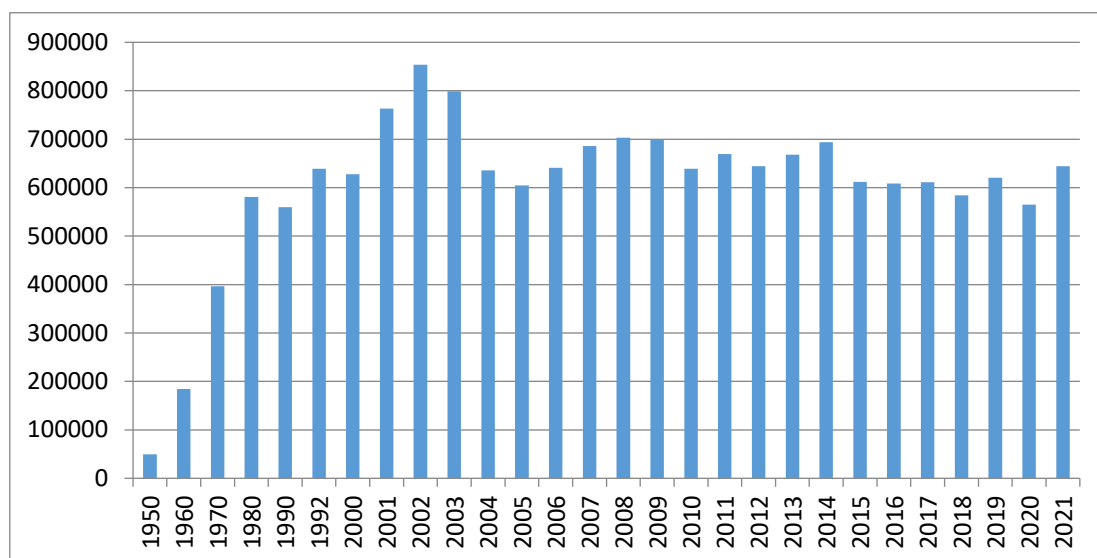


Рис. 1. Статистика разводов в России с 1950 по 2021гг.

Таким образом, по данным рисунка 1 видно, что наименьшее количество разводов зафиксировано в 1950г. – 4978 ед./1000 чел., наибольшее - в 2002 г., 853647 ед./1000 чел. После 2002 г. количество разводов снизилось, и в 2021г. составило 644 209 ед./1000 чел. Самым опасным для семейных пар является период от пяти до девяти лет совместного проживания. На этот период выпадает 28% разводов [4].

Около 17 % пар разводятся, прожив в браке от одного до двух лет и от трех до четырех лет. Семейные пары расторгают узы брака в 13 % случаев, если прожили 20 лет и более длительный промежуток времени. Наименьший процент разводов приходится на пары, которые прожили менее одного года. Кроме того, в ходе статистических данных выявлено, что 54% считают гражданский брак приемлемой формой отношений для себя, 21 % живут в официальном браке, 8 % молодых людей находятся в разводе и 17 % холосты или не замужем [4].

Кроме того, в современном мире семей без конфликтов практически не бывает, в особенности это относится к молодым семьям. Все супружеские союзы проходят стадию разногласий. Конфликты существенно различаются в разных семьях по характеру и частоте, а главное, по умению супругов их разрешать, по культуре поведения в конфликтной ситуации.

На сегодняшний день существуют разные виды социально–психологических технологий консультирования в работе с молодыми семьями, но наиболее эффективной является технология консультирования, поскольку она основана на более глубоком и точном анализе и поиске причин, возникших у молодой семьи, разработке плана дальнейших действий молодой семьи и подведении итогов консультирования [2, с. 88].

Таким образом, с помощью технологии социально–психологического консультирования молодой семьи можно помочь супругам адаптироваться к новой жизни, новой роли каждого из партнеров, а также сформировать систему эффективных методов регулирования семейными отношениями, выражающимися в оказании помощи молодой семьи со стороны государства, организаций социальной защиты населения, а также частных лиц.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ:

1. Алешина Ю. Е. Индивидуальное и семейное психологическое консультирование. М.: Класс. 2018. 208с.
2. Алешина Ю. Е. Социально-психологические методы исследования супружеских отношений. М.: МГУ. 2018.164с.
3. Дементьева И. Ф. Первые годы брака. Проблемы становления молодой семьи. М. 2017. 112с.
4. Статистические данные молодых семей В России 2021. [Электронный ресурс]. URL: <http://odinism.ru/transportnoe-pravo/3886-statisticheskie-dannye-molodykh-semey-v-rossii-2021.html> (дата обращения: 08.08.2023).

Solomennikova A.S.

Bachelor of

South Ural State Humanitarian Pedagogical University

(Russia, Chelyabinsk)

ACTUAL PROBLEMS OF A YOUNG FAMILY IN MODERN REALITIES

***Abstract:** this article examines the key problems that arise in young spouses, presents the results of an empirical study of divorces in Russia in the period from 1950 to 2021, and also provides an effective solution to the existing difficulties of relationships.*

***Keywords:** young family, problems of young family, conflicts, divorce, socio-psychological counseling.*

СПЕЦИАЛЬНЫЕ РАЗДЕЛЫ ЮРИСПРУДЕНЦИИ (SPECIAL SECTIONS OF LAW)

УДК 34

Киркота Н.Н.

магистрант кафедры гражданско-правовых дисциплин

Дальневосточный институт (филиал)

Всероссийский государственный университет юстиции (РПА Минюста России)

(Россия, г. Хабаровск)

ЮРИСДИКЦИОННЫЕ ФОРМЫ ЗАЩИТЫ ПРАВ И ЗАКОННЫХ ИНТЕРЕСОВ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЕЙ

***Аннотация:** одним из наиболее дискуссионных на сегодняшний день вопросов в сфере российского гражданского права является проблема защиты прав и интересов предпринимателей.*

Настоящая статья посвящена комплексному анализу существующих на данный момент научных воззрений на правовой институт обеспечения защиты прав и интересов предпринимателей. Рассмотрены наиболее распространенные формы такой защиты. Охарактеризованы основные подходы к решению возникающих проблем, а также авторские концепции развития механизма государственного регулирования форм и методов защиты прав предпринимателей.

Полученные в данном исследовании результаты позволяют сформировать единую государственную политику по законодательному регулированию механизмов защиты субъектов предпринимательского права.

***Ключевые слова:** предприниматель, предпринимательское право, защита прав, медиация, третейский суд, судопроизводство, защита прав человека, коммерческая деятельность.*

Юридическая защита прав и законных интересов предпринимателей является одной из ключевых составляющих современного бизнес-окружения. В условиях постоянно меняющегося законодательства и сложившейся

конкурентной среды, предпринимателям необходимо обладать не только хорошими деловыми навыками, но и осознавать свои права и возможности для эффективной защиты своих интересов.

Юрисдикционные формы защиты представляют собой инструментарий, позволяющий предпринимателям обратиться в компетентные органы или судебную систему для решения спорных вопросов или защиты от нарушений. Эти формы могут быть различными: от альтернативных методов урегулирования споров, таких как медиация или арбитраж, до привлечения государственных органов к исполнению закона. В данной статье будут рассмотрены основные юридические формы защиты прав и интересов предпринимателей, а также приведены практические примеры и советы по их применению.

В сфере предпринимательства существует несколько альтернативных способов разрешения споров, которые позволяют избежать длительных и затратных судебных процессов. Два основных способа – это медиация и арбитраж.

Медиация – это процесс, в ходе которого независимая третья сторона, называемая медиатором, помогает сторонам достичь взаимовыгодного и принятого всеми решения по спору. Медиатор не является судьей и не выносит решений, он лишь направляет стороны на поиск общего решения. Преимущество медиации заключается в том, что она является добровольной для всех участников процесса и позволяет сохранить бизнес-отношения между сторонами.

Арбитраж – это форма разрешения споров, при которой спор передается на рассмотрение независимому третьему лицу или группе лиц – арбитрам. Арбитры выносят окончательное решение, которое обязательно для исполнения сторонами. Отличие арбитража от судебного разбирательства заключается в том, что он проходит вне государственных судебных органов и основывается на принципе конфиденциальности. Арбитражные решения обычно являются более быстрыми и дешевыми по сравнению со судебными.

Оба этих способа имеют свои преимущества и недостатки. Медиация позволяет сохранить бизнес-отношения между сторонами, но требует активного участия сторон и временных затрат на проведение переговоров. Арбитраж, в свою очередь, обеспечивает окончательное решение спора, но может быть долгим и дорогостоящим процессом.

Одним из наиболее значимых внесудебных способов разрешения гражданско-правовых споров выступают переговоры. Переговоры представляют собой разновидность примирительной процедуры, при которой стороны гражданско-правового спора лично или с участием доверенных лиц (как правило – профессиональных юристов) урегулируют возникшие разногласия посредством обсуждения спорных вопросов без привлечения третьих лиц.

Порядок ведения переговоров и общие требования к ним не регламентированы действующим гражданским законодательством. Впрочем, подобные меры и не требуются ввиду принципа свободы договора, закрепленного в статье 421 ГК РФ: стороны могут самостоятельно определить основания и порядок ведения переговоров в договоре.

Таким образом, переговоры можно рассматривать в качестве результаты реализации принципа добросовестности и принципа свободы договора. Некоторые ученые-правоведы полагают, что по своему юридическому содержанию и способам воплощения следует относить к правовым обычаям, действующим в российском гражданском праве.

Вести переговоры могут как непосредственно стороны договора (например, два физических лица), так и их официальные представители. Подобная практика часто встречается при ведении переговоров между крупными организациями, когда от каждой стороны на переговорах присутствуют начальники юридических служб, руководители правовых департаментов или иные представители.

Важнейшим признаком переговоров является отсутствие любого влияния на их процесс со стороны третьих лиц – как государства, так и лиц частных.

Участвуют в переговорах только стороны договора, которые напрямую заинтересованы в их исходе. Стороны напрямую обсуждают возникшие вопросы, высказывают свои предложения, обосновывают свою позицию.

Многие эксперты отмечают, что посредством ведения переговоров можно получить больше достоверной информации, что позволит принять решение с лучшим знанием и пониманием ситуации, а также стороны между собой могут установить лучшие отношения и решить конфликт мирным путем.

Однако, стоит отметить, что переговоры допустимы далеко не во всех проблемных ситуациях, возникающих в сфере гражданско-правовых отношений. Посредством переговоров, как правило, решаются небольшие разногласия между сторонами при отсутствии прямого конфликта. В случае существенных разногласий, возникновения конфликтов и иных случаях сторонам благоразумнее прибегнуть к иным методам разрешения спора.

Международные аспекты защиты прав и законных интересов предпринимателей играют важную роль в современном мировом бизнесе. В связи с глобализацией экономики и увеличением числа трансграничных сделок, становится все более актуальным вопрос о том, как обеспечить юридическую защиту для предпринимателей на международном уровне.

Один из способов решения этой проблемы – обращение к международным судам. Например, Международный коммерческий арбитражный суд (МКАС) имеет широкую компетенцию по разрешению споров между предприятиями из разных стран. Его решения являются обязательными для исполнения и признаются в большинстве стран-участниц МКАСа. Это позволяет предприятиям получать справедливое разрешение спора без необходимости обращаться к национальным судам.

Еще одной формой юрисдикционной защиты прав и интересов предпринимателей является обращение к международным организациям, таким как Всемирная торговая организация (ВТО). ВТО имеет свою судебную систему, которая разрешает споры между государствами-членами и предприятиями.

Решения ВТО являются обязательными для исполнения и позволяют предпринимателям защитить свои права в случае нарушения международных торговых норм.

Международные суды и организации также играют важную роль в развитии правовой системы, которая регулирует деятельность предпринимателей. Они создают прецеденты и формируют практику применения правил в международном бизнесе. Это помогает установить стандарты поведения для всех участников рынка и обеспечивает предсказуемость и справедливость в деловых отношениях.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ:

1. Мудрицкий С. В. Понятие, сущность, виды и формы защиты предпринимательства // Инновационные аспекты развития науки и техники. 2021. №7. С. 245-250.
2. Крайнова А. И., Гинзбург И. В. Применение медиации в гражданском процессе // Мир науки и образования. 2018. №1 (13). С. 8
3. Ерохина Е. В. Переговоры как один из способов альтернативного разрешения гражданско-правовых споров // Legal Concept. 2014. №4. с. 165-170.
4. Канайкина Т. А. Переговоры как способ разрешения юридического конфликта / Т. А. Канайкина. Текст : непосредственный // Молодой ученый. 2015. № 12 (92). С. 604-605.

Kirkota N.N.

All-Russian State University of Justice (RPA of Ministry of Justice of Russia)
(Khabarovsk, Russia)

JURISDICTIONAL FORMS OF PROTECTION OF RIGHTS & INTERESTS OF ENTREPRENEURS

***Abstract:** one of the most controversial issues in the field of Russian civil law today is the problem of protecting the rights and interests of entrepreneurs.*

This article is devoted to a comprehensive analysis of the currently existing scientific views on the legal institution of ensuring the protection of the rights and interests of entrepreneurs. The most common forms of such protection are considered. The main approaches to solving emerging problems are characterized, as well as the author's concepts of the development of the mechanism of state regulation of forms and methods of protecting the rights of entrepreneurs.

The results obtained in this study allow us to form a unified state policy on legislative regulation of mechanisms for the protection of business entities.

***Keywords:** entrepreneur, business law, protection of rights, mediation, arbitration court, legal proceedings, protection of human rights, commercial activity.*